ชื่อเรื่องการค้นคว้าแบบอิสระ

ต้นทุนและผลตอบแทนของการผลิตน้ำเสาวรส ในจังหวัด พะเยา

ผู้เขียน

นางสาวจิราภรณ์ สกุลเจียมใจ

ปริญญา

บัญชีมหาบัณฑิต

อาจารย์ที่ปรึกษาการค้นคว้าแบบอิสระ รองศาสตราจารย์อมรา โกไศยกานนท์

บทคัดย่อ

การศึกษาเรื่องการวิเคราะห์ต้นทุนและผลตอบแทนของการผลิตน้ำเสาวรส ในจังหวัด พะเยา มีวัตถุประสงค์ เพื่อวิเคราะห์ต้นทุนและผลตอบแทนของการผลิตน้ำเสาวรส ในจังหวัด พะเยา ทำการเก็บข้อมูลจากการสัมภาษณ์แบบเจาะลึก โดยทำการสัมภาษณ์ ประธาน และผู้จัดการ โรงงาน โดยผลิตภัณฑ์ที่ทำการศึกษาแบ่งออกเป็น 3 ประเภท คือ ผลิตภัณฑ์น้ำเสาวรส สูตรคั้งเดิม 500 มิลลิลิตร ผลิตภัณฑ์น้ำเสาวรส สูตร คั้งเดิม 250 มิลลิลิตร

ผลการศึกษาพบว่า การผลิตน้ำเสาวรสประกอบด้วยค่าใช้จ่ายในการลงทุนเงินลงทุนในต้น ปีพ.ศ. 2553 จำนวน 913,900 บาท รายได้จากการจำหน่ายน้ำเสาวรส 1,812,500 บาท ต้นทุนขาย 1,279,658.12 บาท ประกอบด้วยต้นทุนวัตถุดิบทางตรง ค่าแรงงานทางตรง ค่าใช้จ่ายในการผลิต และค่าใช้จ่ายในการบริหารจำนวน 216,557 บาท อายุโครงการลงทุนมีระยะเวลา 10 ปี โดย ผลิตภัณฑ์น้ำเสาวรส สูตรคั้งเดิม 500 มิลลิลิตรมีระยะเวลาคืนทุน 4 ปี 10 เดือน 3 วัน มูลค่าปัจจุบัน สุทธิ 1,236,638.36 บาท และอัตราผลตอบแทนที่แท้จริงร้อยละ 17.32 ต่อปี ผลิตภัณฑ์น้ำเสาวรส สูตรปั่นสกัดเข้มข้น 500 มิลลิลิตร มีระยะเวลาคืนทุน 3 ปี 8 เดือน 12 วัน มูลค่าปัจจุบันสุทธิ 2,870,933.84 บาท และอัตราผลตอบแทนที่แท้จริงร้อยละ 19.83 ต่อปี และผลิตภัณฑ์น้ำเสาวรส สูตรคั้งเดิม 250 มิลลิลิตรมีผลขาดทุนตลอดช่วงระยะเวลา 10 ปี คังนั้นจึงไม่ยอมรับโครงการนี้เมื่อ เปรียบเทียบต้นทุนและผลตอบแทนของผลิตภัณฑ์น้ำเสาวรสทั้ง 3 ชนิด แล้วพบว่าผลิตภัณฑ์น้ำเสาวรส สูตรปั่นสกัดเข้มข้น 500 มิลลิลิตร มีระยะเวลาคืนทุนได้เร็วที่สุดและมีมูลค่าปัจจุบันมาก ที่สุด และมีอัตราผลตอบแทนที่แท้จริงสูงที่สุดเช่นกัน

นอกจากนั้นผู้ที่สนใจผลิตผลิตภัณฑ์น้ำเสาวรสจะต้องพิจารณาถึงปัจจัยอื่นๆที่เกี่ยวข้อง เช่น การจัดหาเงินทุน ความต้องการของผู้บริโภค ภาวการณ์แข่งขัน ทางด้านแหล่งเงินทุน ประกอบด้วย และการส่งเสริมจากภาครัฐ



ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม Copyright[©] by Chiang Mai University All rights reserved

Independent Study Title

Costs and Returns on Passion Fruit Juice Products in Phayao

Province

Author

Miss Chiraphorn Sakunchiamchai

Degree

Master of Accounting

Independent Study Advisor

Assoc. Prof. Amara Kosaiyakanont

Abstract

The purpose of this study is to analyze the costs and returns on passion fruit juice products in Phayao province. The data was through interview the president and manager by Depth Interview method to gather data in Phayao. The study of passion fruit juice products were divided into 3 types: Passion fruit juice 500 milliliter, Passion fruit juice with seed 500 milliliter and Passion fruit juice Mild 250 milliliter.

The findings of this study were that producing of passion fruit juice products included 2010's investment cost 913,900 baht, income from selling products 1,812,500 bath, cost of goods sold 1,279,658.12 baht, consisting of products cost, direct labor, factory overhead, produce's equipment and management cost 216,557 baht. The project's investment period is 10 years; the project's payback period for Passion fruit juice 500 milliliter is due to be 4 years10 months 3days; the net present value is 1,236,638.36 baht and the internal rate of return ratio is equal to 17.32% a year. On the contrary, the project's payback period for Passion fruit juice with seed 500 milliliter is due to be 3 years 8 months 12 days. The net present value is 2,870,933.84 baht and the internal rate of return ratio is equal to 19.83% a year. Moreover, Passion fruit juice Mild 250 milliliter has taken a loss for 10 years. So this game was rejected from the project. If we compare the cost and return of these three Passion fruit juice products, we can see that Passion fruit juice with seed 500 milliliter has a shortest payback period, most present value, and also has a highest internal rate of return ratio.

In addition, people who are interested in these products have to consider other factors concern. For example providing capital situational competition encouraging capital resource from the government and the need of consumers.



ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม Copyright[©] by Chiang Mai University All rights reserved