

บทที่ 4

ผลการศึกษา

การศึกษาอิทธิพลของสื่อภายในร้านค้าต่อการตัดสินใจซื้ออาหารสำเร็จรูปสำหรับสุนัข ในกรุงเทพมหานคร ได้เก็บรวบรวมข้อมูลจากกลุ่มตัวอย่างที่ศึกษาจำนวน 350 ราย ผลการวิเคราะห์นำเสนอได้ดังต่อไปนี้

- ส่วนที่ 1 ข้อมูลทั่วไปของผู้ตอบแบบสอบถาม (ตารางที่ 2-4)
- ส่วนที่ 2 ข้อมูลเกี่ยวกับพฤติกรรมการเลี้ยงและการซื้ออาหารสำเร็จรูปสำหรับสุนัข (ตารางที่ 5-9)
- ส่วนที่ 3 อิทธิพลของสื่อภายในร้านค้า ตามขั้นตอนของโมเดล AIDA ได้แก่ ขั้นความตั้งใจ (Attention) ขั้นความสนใจ (Interest) ขั้นปรารถนา (Desire) และขั้นการกระทำ (Action) (ตารางที่ 10-14)
- ส่วนที่ 4 อิทธิพลของสื่อภายในร้านค้า ตามขั้นตอนของโมเดล AIDA จำแนกตามเพศ และอายุ (ตารางที่ 15-32)
- ส่วนที่ 5 ปัญหาและข้อเสนอแนะเกี่ยวกับสื่อภายในร้านค้า (ตารางที่ 33)

ส่วนที่ 1 ข้อมูลทั่วไปของผู้ตอบแบบสอบถาม

ตารางที่ 2 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามเพศ

เพศ	จำนวน (คน)	ร้อยละ
ชาย	118	33.71
หญิง	232	66.29
รวม	350	100.00

จากตารางที่ 2 พบร่วมกันว่า ผู้ตอบแบบสอบถามส่วนใหญ่เป็นเพศหญิง คิดเป็นร้อยละ 66.29 และเพศชาย คิดเป็นร้อยละ 33.71 ตามลำดับ

ตารางที่ 3 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามอายุ

อายุ	จำนวน (คน)	ร้อยละ
15 – 24 ปี	108	30.86
25 – 34 ปี	138	39.43
35 – 44 ปี	67	19.14
ตั้งแต่ 45 ปีขึ้นไป	37	10.57
รวม	350	100.00

จากตารางที่ 3 พบร่วมว่า ผู้ตอบแบบสอบถามมีอายุ 25-34 ปีมากที่สุด กิดเป็นร้อยละ 39.43 รองลงมาคือ อายุ 15-24 ปี กิดเป็นร้อยละ 30.86 อายุ 35-44 ปี กิดเป็นร้อยละ 19.14 และอายุ ตั้งแต่ 45 ปีขึ้นไป กิดเป็นร้อยละ 10.57 ตามลำดับ

ตารางที่ 4 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามระดับการศึกษา

ระดับการศึกษา	จำนวน (คน)	ร้อยละ
ต่ำกว่าปริญญาตรี	87	24.86
ปริญญาตรี	221	63.14
สูงกว่าปริญญาตรี	42	12.00
รวม	350	100.00

จากตารางที่ 4 พบร่วมว่า ผู้ตอบแบบสอบถามส่วนใหญ่มีระดับการศึกษาปริญญาตรี กิดเป็นร้อยละ 63.14 รองลงมาคือ ระดับการศึกษาต่ำกว่าปริญญาตรี กิดเป็นร้อยละ 24.86 และ ระดับการศึกษาระดับสูงกว่าปริญญาตรี กิดเป็นร้อยละ 12.00 ตามลำดับ

ส่วนที่ 2 ข้อมูลเกี่ยวกับพฤติกรรมการเลี้ยงและการซื้ออาหารสำเร็จรูปสำหรับสุนัข

ตารางที่ 5 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามจำนวนสุนัขที่เลี้ยง

จำนวนสุนัขที่เลี้ยง	จำนวน (คน)	ร้อยละ
1 ตัว	199	56.86
2 – 3 ตัว	110	31.43
4 – 5 ตัว	25	7.14
มากกว่า 5 ตัว	16	4.57
รวม	350	100.00

จากตารางที่ 5 พบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามส่วนใหญ่เลี้ยงสุนัขจำนวน 1 ตัว คิดเป็นร้อยละ 56.86 รองลงมาคือ จำนวน 2-3 ตัว คิดเป็นร้อยละ 31.43 จำนวน 4-5 ตัว คิดเป็นร้อยละ 7.14 และจำนวนมากกว่า 5 ตัว คิดเป็นร้อยละ 4.57 ตามลำดับ

ตารางที่ 6 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามสายพันธุ์ของสุนัขที่เลี้ยง

สายพันธุ์ของสุนัขที่เลี้ยง		จำนวน (คน)	ร้อยละ
ขนาดเล็ก	ชิสุ	53	15.14
	บีก	34	9.71
	ปอมเปอเรเนี่ยน	31	8.86
	ชิวาวา	22	6.29
	ยอร์กไชร์เทอเรีย	14	4.00
	บีเกล	11	3.14
	พุดเดลล์	9	2.57
	ชเนาเซอร์	3	0.86
	มินิเจอร์พินเชอร์	1	0.29
ขนาดกลาง	พันธุ์ผสม	116	33.14
	ไทยบางแก้ว	37	10.57
	ไซบีเรียน หัสกี้	21	6.00
	ไทยหลังอาน	21	6.00
	บูลด็อก	10	2.86
	อิงลิช คือกเกอร์ สแปนเนี่ยน	2	0.57
	เชาเชา	1	0.29
ขนาดใหญ่	โกลเด้นรีทรีฟเวอร์	47	13.43
	ร์อตต์ไวเลอร์	17	4.86
	ลาบราดอร์	2	0.57
	อัลเชเชี่ยน	1	0.29

หมายเหตุ : เลือกตอบได้มากกว่า 1 คำตอบ จากผู้ตอบแบบสอบถาม 350 คน

จากตารางที่ 6 พบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามเลี้ยงสุนัขสายพันธุ์ขนาดกลางมากที่สุด ได้แก่ พันธุ์ผสม คิดเป็นร้อยละ 33.14 ไทยบางแก้ว คิดเป็นร้อยละ 10.57 ไซบีเรียน หัสกี้ และไทยหลังอาน คิดเป็นร้อยละ 6.00 เท่ากัน บูลด็อก คิดเป็นร้อยละ 2.86 อิงลิช คือกเกอร์ สแปนเนี่ยน คิดเป็นร้อยละ 0.57 เชาเชา คิดเป็นร้อยละ 0.29 รองลงมาคือ สุนัขสายพันธุ์ขนาดเล็ก ได้แก่ ชิสุ คิดเป็นร้อยละ 15.14 บีก คิดเป็นร้อยละ 9.71 ปอมเปอเรเนี่ยน คิดเป็นร้อยละ 8.86 ชิวาวา คิดเป็น

ร้อยละ 6.29 ยอร์กไชร์เทอเรีย คิดเป็นร้อยละ 4.00 บีเกิล คิดเป็นร้อยละ 3.14 พุดเดิล คิดเป็นร้อยละ 2.57 ชเนาเชอร์ คิดเป็นร้อยละ 0.86 มินิเจอร์พินเชอร์ คิดเป็นร้อยละ 0.29 และสุนัขสายพันธุ์ขนาดใหญ่ ได้แก่ โกลเด้นเรทรีฟเวอร์ คิดเป็นร้อยละ 13.43 ร็อตต์ไวเลอร์ คิดเป็นร้อยละ 4.86 ลาบราดอร์ คิดเป็นร้อยละ 0.57 อัลไซเซ่น คิดเป็นร้อยละ 0.29 ตามลำดับ

ตารางที่ 7 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามชนิดของอาหารสำเร็จรูป สำหรับสุนัขที่ซื้อบ่อยที่สุด

ชนิดของอาหารสำเร็จรูปสำหรับสุนัขที่ซื้อบ่อยที่สุด	จำนวน (คน)	ร้อยละ
ชนิดเปยกบรรจุในช่องพลาสติก	51	14.57
ชนิดกระป๋อง	58	16.57
ชนิดเม็ด	241	68.86
รวม	350	100.00

จากตารางที่ 7 พบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามส่วนใหญ่ซื้ออาหารสำเร็จรูปสำหรับสุนัขชนิดเม็ดบ่อยที่สุด คิดเป็นร้อยละ 68.86 รองลงมาคือ ชนิดกระป๋อง คิดเป็นร้อยละ 16.57 และชนิดเปยกบรรจุในช่องพลาสติก คิดเป็นร้อยละ 14.57 ตามลำดับ

ตารางที่ 8 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามสถานที่ซื้ออาหารสำเร็จรูป สำหรับสุนัข

สถานที่ซื้ออาหารสำเร็จรูปสำหรับสุนัข	จำนวน (คน)	ร้อยละ
ไฮเปอร์มาร์เก็ต เช่น บีกซี เทสโก้โลตัส	175	50.00
ชูปเปอร์มาร์เก็ต เช่น ท็อปส์ ไฮม์เฟรชмар์ท	175	50.00
รวม	350	100.00

จากตารางที่ 8 พบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามซื้ออาหารสำเร็จรูปสำหรับสุนัขจากไฮเปอร์มาร์เก็ต เช่น บีกซี เทสโก้โลตัส และชูปเปอร์มาร์เก็ต เช่น ท็อปส์ ไฮม์เฟรชмар์ท คิดเป็นร้อยละ 50.00 เท่ากัน

ตารางที่ 9 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามความถี่ในการซื้ออาหารสำเร็จรูปสำหรับสุนัข

ความถี่ในการซื้ออาหารสำเร็จรูปสำหรับสุนัข	จำนวน (คน)	ร้อยละ
เดือนละครั้งหรือน้อยกว่า	173	49.43
เดือนละ 2-3 ครั้ง	149	42.57
เดือนละ 4 ครั้งขึ้นไป	28	8.00
รวม	350	100.00

จากตารางที่ 9 พบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามซื้ออาหารสำเร็จรูปสำหรับสุนัขเดือนละครั้งหรือน้อยกว่ามากที่สุด คิดเป็นร้อยละ 49.43 รองลงมาคือ เดือนละ 2-3 ครั้ง คิดเป็นร้อยละ 42.57 และเดือนละ 4 ครั้งขึ้นไป คิดเป็นร้อยละ 8.00 ตามลำดับ

ส่วนที่ 3 อิทธิพลของสื่อภายในร้านค้า ตามขั้นตอนของโมเดล AIDA

ตารางที่ 10 แสดงค่าเฉลี่ย และระดับความคิดเห็นที่มีต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นความตั้งใจ

สื่อภายในร้านค้า	ระดับความคิดเห็นที่มีต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นความตั้งใจ (Attention)							
	สามารถให้ ข่าวสารข้อมูล เกี่ยวกับสินค้า		ช่วยให้จำยิ่ห้อสินค้า ได้ หลังจากที่เคย เห็นโฆษณามาก่อน		ช่วยสื่อสารตรา สินค้า		รวม	
	ค่าเฉลี่ย แปลผล	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย แปลผล	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย แปลผล	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย แปลผล	ลำดับ
1. ป้ายที่ติดตั้งบริเวณหน้าร้านค้า เพื่อบอกถึงสินค้าที่มีจำหน่ายอยู่	3.39	4	3.57	6	3.71	4	3.56	5
2. การติดตั้งคอมพิวเตอร์ให้เข้ามา กดดูข้อมูล	3.69	2	3.33	13	3.55	9	3.52	6
3. การจัดตกแต่งร้านให้มีเอกลักษณ์ เช่น พาส โดยอาจจัดตามเหมาะสม	3.38	5	3.62	4	3.73	2	3.58	3
4. การใช้สติ๊กเกอร์แทนตราสินค้า โดยอาจติดตามทางเดินหรือชั้น วางสินค้า	2.96	17	3.37	12	3.46	13	3.26	14
5. การสาธิตการใช้สินค้าโดยใช้สื่อ โทรทัศน์ ณ จุดซื้อ	3.75	1	3.52	8	3.63	7	3.63	2
6. การใช้การแต่งกายของพนักงาน ในการสื่อสาร	3.05	15	3.16	18	3.35	14	3.19	16
7. การจัดตกแต่งประตูหน้าต่างของ ร้านด้วยภาพสินค้าหรือรูปต่างๆ	3.25	9	3.60	5	3.67	6	3.51	7
8. การติดป้ายที่เป็นลักษณะสองด้าน ติดตั้งที่เพดานหรือจุดให้บริการ	3.08	14	3.41	11	3.51	11	3.33	12
9. การนำสินค้ามาวางในระบบที่ แยกส่วน	3.02	16	3.18	16	3.19	17	3.13	17
10. ภาพของสินค้าที่ทำจากกระดาษ พลาสติกวางตามทางเดิน	3.32	7	3.44	9	3.50	12	3.42	10
11. ป้ายที่ติดตั้งไว้ที่ชั้นวางรวมถึง ป้ายแขวนที่ติดบนหัวชั้น	3.29	8	3.44	9	3.52	10	3.42	10

ตารางที่ 10 (ต่อ) แสดงค่าเฉลี่ย และระดับความคิดเห็นที่มีต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นความตั้งใจ

สื่อภายในร้านค้า	ระดับความคิดเห็นที่มีต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นความตั้งใจ (Attention)							
	สามารถให้ ข่าวสารข้อมูล เกี่ยวกับสินค้า		ช่วยให้จำได้หลังจากที่เคย เห็นโฆษณามาก่อน		ช่วยต่อสาธารณูป ภัย		รวม	
	ค่าเฉลี่ย แปลผล	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย แปลผล	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย แปลผล	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย แปลผล	ลำดับ
12. การทำตึกตาสัญญาณเพื่อเป็นตัวแทนของสินค้า	3.14	13	3.63	3	3.68	5	3.49	8
13. การจำลองสินค้าให้มีขนาดใหญ่กว่าปกติ	3.33	6	3.68	2	3.73	2	3.58	3
14. การจำลองสินค้าให้มีขนาดเล็กกว่าปกติ	2.77	19	2.90	19	3.01	19	2.89	19
15. การจัดตกแต่งด้วยไฟประดับ เช่น ไฟวิ่ง ไฟเรืองแสง	2.86	18	3.17	17	3.14	18	3.06	18
16. การใช้รูปภาพขนาดใหญ่ในการตกแต่งติดตามผนังหรือกำแพง	3.51	3	3.80	1	3.79	1	3.70	1
17. สิ่งที่ใช้วางบนชั้นวางของหรือบนโต๊ะเชิญชวนให้ซื้อสินค้า	3.20	10	3.28	14	3.33	15	3.27	13
18. ภาพของสินค้าที่มีการตัดเฉพาะรูปมีขนาดบางที่ติดตั้งไว้ที่ชั้นวางสินค้า	3.16	12	3.26	15	3.28	16	3.23	15
19. การใช้ตัวสินค้าเป็นสื่อในการสื่อสาร เช่น การนำมารีเยิงต์กัน เป็นยี่ห้อ	3.20	10	3.56	7	3.61	8	3.46	9

หมายเหตุ : การแปลผล ค่าเฉลี่ย 4.50-5.00 หมายถึง เห็นด้วยอย่างยิ่ง, ค่าเฉลี่ย 3.50-4.49 หมายถึง เห็นด้วย, ค่าเฉลี่ย 2.50-3.49 หมายถึง เนutrality, ค่าเฉลี่ย 1.50-2.49 หมายถึง ไม่เห็นด้วย, ค่าเฉลี่ย 1.00-1.49 หมายถึง ไม่เห็นด้วยอย่างยิ่ง

จากตารางที่ 10 พบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นต่อสื่อภายในร้านค้าของอาหารสุนัขสำเร็จรูป ขั้นความตั้งใจ 3 ลำดับแรก ดังนี้ ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นระดับเห็นด้วย ได้แก่ การใช้รูปภาพขนาดใหญ่ในการตกแต่งติดตามผนังหรือกำแพง (ค่าเฉลี่ย 3.70) รองลงมา

กือ การสาขิตการใช้สินค้าโดยใช้สื่อโทรทัศน์ ณ จุดชี้อ (ค่าเฉลี่ย 3.63) และการจัดตกแต่งร้านให้มีเอกลักษณ์เฉพาะ โดยอาจจัดตามเทศกาล และการจำลองสินค้าให้มีขนาดใหญ่กว่าปกติ เท่ากัน (ค่าเฉลี่ย 3.58) ซึ่งในรายละเอียดพบว่า

ด้านสามารถให้ข่าวสารข้อมูลเกี่ยวกับสินค้า ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นความตั้งใจ ด้านสามารถให้ข่าวสารข้อมูลเกี่ยวกับสินค้า 3 ลำดับแรก ดังนี้ ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นระดับเห็นด้วย ได้แก่ การสาขิตการใช้สินค้าโดยใช้สื่อโทรทัศน์ ณ จุดชี้อ (ค่าเฉลี่ย 3.75) รองลงมาคือ การติดตั้งคอมพิวเตอร์ให้เข้ามากดดูข้อมูล (ค่าเฉลี่ย 3.69) และการใช้รูปภาพขนาดใหญ่ในการตกแต่งติดตามผนังหรือกำแพง (ค่าเฉลี่ย 3.51)

ด้านช่วยให้จำยี่ห้อสินค้าได้ หลังจากที่เคยเห็นโฆษณา ก่อน ผู้ตอบแบบสอบถาม มีความคิดเห็นต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นความตั้งใจ ด้านช่วยให้จำยี่ห้อสินค้าได้ หลังจากที่เคยเห็นโฆษณา ก่อน 3 ลำดับแรก ดังนี้ ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นระดับเห็นด้วย ได้แก่ การใช้รูปภาพขนาดใหญ่ในการตกแต่งติดตามผนังหรือกำแพง (ค่าเฉลี่ย 3.80) รองลงมาคือ การจำลองสินค้าให้มีขนาดใหญ่กว่าปกติ (ค่าเฉลี่ย 3.68) และการทำตุ๊กตาสัญลักษณ์เพื่อเป็นตัวแทนของสินค้า (ค่าเฉลี่ย 3.63)

ด้านช่วยสื่อสารตราสินค้า ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นความตั้งใจ ด้านช่วยสื่อสารตราสินค้า 3 ลำดับแรก ดังนี้ ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นระดับเห็นด้วย ได้แก่ การใช้รูปภาพขนาดใหญ่ในการตกแต่งติดตามผนังหรือกำแพง (ค่าเฉลี่ย 3.79) รองลงมาคือ การจัดตกแต่งร้านให้มีเอกลักษณ์เฉพาะ โดยอาจจัดตามเทศกาล และการจำลองสินค้าให้มีขนาดใหญ่กว่าปกติ เท่ากัน (ค่าเฉลี่ย 3.73)

ตารางที่ 11 แสดงค่าเฉลี่ย และระดับความคิดเห็นที่มีต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นความสนใจ

สื่อภายในร้านค้า	ระดับความคิดเห็นที่มีต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นความสนใจ (Interest)	
	ช่วยให้ลูกค้าสนใจ	
	ค่าเฉลี่ย	จำนวน
1. ป้ายที่ติดตั้งบริเวณบนชั้นลินค้า เพื่อบอกถึงสินค้าที่มีจำหน่ายอยู่	3.30 เฉลี่ย	11
2. การติดตั้งคอมพิวเตอร์ให้เข้ามาใกล้ชิดข้อมูล	3.70 เห็นด้วย	4
3. การจัดตกแต่งร้านให้มีเอกลักษณ์เฉพาะ โดยอาจจัดตามเทศกาล	3.72 เห็นด้วย	3
4. การใช้สติ๊กเกอร์แทนตราสินค้าโดยอาจติดตามทางเดินหรือชั้นวางสินค้า	3.41 เฉลี่ย	8
5. การสาธิตการใช้สินค้าโดยใช้สื่อโทรทัศน์ ณ จุดซื้อ	3.51 เห็นด้วย	7
6. การใช้การแต่งกายของพนักงานในการสื่อสาร	3.13 เฉลี่ย	15
7. การจัดตกแต่งประดูหน้าต่างของร้านด้วยภาพสินค้าหรือรูปต่างๆ	3.41 เฉลี่ย	8
8. การติดป้ายที่เป็นลักษณะสองด้านติดตั้งที่เพดานหรือจุดให้บริการ	3.28 เฉลี่ย	12
9. การนำสินค้ามามาวางในกระบวนการที่แยกส่วน	3.05 เฉลี่ย	19
10. ภาพของสินค้าที่ทำจากกระดาษพลาสติกวางแผนตามทางเดิน	3.25 เฉลี่ย	13
11. ป้ายที่ติดตั้งไว้ที่ชั้นวางรวมถึงป้ายแขวนที่ติดบนหัวชั้น	3.16 เฉลี่ย	14
12. การทำตุ๊กตาสัญลักษณ์เพื่อเป็นตัวแทนของสินค้า	3.82 เห็นด้วย	1
13. การจำลองสินค้าให้มีขนาดใหญ่กว่าปกติ	3.73 เห็นด้วย	2

ตารางที่ 11 (ต่อ) แสดงค่าเฉลี่ย และระดับความคิดเห็นที่มีต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นความสนใจ

สื่อภายในร้านค้า	ระดับความคิดเห็นที่มีต่อสื่อภายในร้านค้า	
	ขั้นความสนใจ (Interest)	
	ค่าเฉลี่ย	ลำดับ
14. การจำลองสินค้าให้มีขนาดเล็กกว่าปกติ	3.08 มาตรฐาน	17
15. การจัดตกแต่งด้วยไฟประดับ เช่น ไฟวิ่ง ไฟเรืองแสง	3.36 มาตรฐาน	10
16. การใช้รูปภาพขนาดใหญ่ในการตกแต่งติดตาม ผนังหรือกำแพง	3.54 เหนือด้วย	6
17. สิ่งที่ใช้วางบนชั้นวางของหรือบนโต๊ะเชิญชวน ให้ซื้อสินค้า	3.07 มาตรฐาน	18
18. ภาพของสินค้าที่มีการตัดเข้ารูปมีขนาดบางที่ ติดตั้งไว้ที่ชั้นวางสินค้า	3.13 มาตรฐาน	15
19. การใช้ตัวสินค้าเป็นตัวในการถือสาร เช่น การนำมาเรียงต่อกันเป็นริ้วห้อ	3.70 เหนือด้วย	4

หมายเหตุ : การแปลผล ค่าเฉลี่ย 4.50-5.00 หมายถึง เห็นด้วยอย่างยิ่ง, ค่าเฉลี่ย 3.50-4.49 หมายถึง เห็นด้วย, ค่าเฉลี่ย 2.50-3.49 หมายถึง
โดย, ค่าเฉลี่ย 1.50-2.49 หมายถึง ไม่เห็นด้วย, ค่าเฉลี่ย 1.00-1.49 หมายถึง ไม่เห็นด้วยอย่างยิ่ง

จากตารางที่ 11 พบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นต่อสื่อภายในร้านค้าของ
อาหารสุนัขสำเร็จรูป ขั้นความสนใจ คือ ช่วยให้สินค้าน่าสนใจ 3 ลำดับแรก ดังนี้ ผู้ตอบ
แบบสอบถามมีความคิดเห็นระดับเห็นด้วย ได้แก่ การทำตุ๊กตาสัญลักษณ์เพื่อเป็นตัวแทนของสินค้า
(ค่าเฉลี่ย 3.82) รองลงมาคือ การจำลองสินค้าให้มีขนาดใหญ่กว่าปกติ (ค่าเฉลี่ย 3.73) และการจัด
ตกแต่งร้านให้มีเอกลักษณ์เฉพาะ โดยอาจขัดตามเทศกาล (ค่าเฉลี่ย 3.72)

ตารางที่ 12 แสดงค่าเฉลี่ย และระดับความคิดเห็นที่มีต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นความประณญา

สื่อภายในร้านค้า	ระดับความคิดเห็นที่มีต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นความประณญา (Desire)	
	ช่วยให้เกิดความต้องการ ณ จุดซื้อ	
	ค่าเฉลี่ย แปลผล	ลำดับ
1. ป้ายที่ติดตั้งบริเวณบนชั้นลินค้า เพื่อบอกถึงสินค้าที่มีจำนวนจำกัด	3.32 เฉลี่ยฯ	9
2. การติดตั้งคอมพิวเตอร์ให้เข้ามาใกล้ชูมูล	3.33 เฉลี่ยฯ	8
3. การจัดตกแต่งร้านให้มีเอกลักษณ์เฉพาะ โดยอาจจัดตามเทศกาล	3.66 เห็นด้วย	1
4. การใช้สติ๊กเกอร์แทนตราสินค้าโดยอาจติดตามทางเดินหรือชั้นวางสินค้า	3.16 เฉลี่ยฯ	13
5. การสาขิตการใช้สินค้าโดยใช้สื่อโทรทัศน์ ณ จุดซื้อ	3.50 เห็นด้วย	3
6. การใช้การแต่งกายของพนักงานในการสื่อสาร	3.09 เฉลี่ยฯ	18
7. การจัดตกแต่งประตูหน้าต่างของร้านด้วยภาพสินค้าหรือรูปต่างๆ	3.37 เฉลี่ยฯ	7
8. การติดป้ายที่เป็นลักษณะสองด้านติดตั้งที่เพดาน หรือจุดให้บริการ	3.11 เฉลี่ยฯ	17
9. การนำสินค้ามามาวางในกระบวนการที่แยกส่วน	3.29 เฉลี่ยฯ	10
10. ภาพของสินค้าที่ทำจากกระดาษพลาสติกวางแผนตามทางเดิน	3.19 เฉลี่ยฯ	12
11. ป้ายที่ติดตั้งไว้ที่ชั้นวางรวมถึงป้ายแขวนที่ติดบนหัวชั้น	3.23 เฉลี่ยฯ	11
12. การทำตุ๊กตาสัญลักษณ์เพื่อเป็นตัวแทนของสินค้า	3.45 เฉลี่ยฯ	5
13. การจำลองสินค้าให้มีขนาดใหญ่กว่าปกติ	3.52 เห็นด้วย	2

ตารางที่ 12 (ต่อ) แสดงค่าเฉลี่ย และระดับความคิดเห็นที่มีต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นความประณญา

สื่อภายในร้านค้า	ระดับความคิดเห็นที่มีต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นความประณญา (Desire)	
	ช่วยให้เกิดความต้องการ ณ จุดซื้อ	
	ค่าเฉลี่ย แปลผล	ลำดับ
14. การจำลองสินค้าให้มีขนาดเล็กกว่าปกติ	2.87 เฉลี่ย	19
15. การจัดตกแต่งด้วยไฟประดับ เช่น ไฟวิ่ง ไฟเรืองแสง	3.12 เฉลี่ย	16
16. การใช้รูปภาพขนาดใหญ่ในการตกแต่งติดตาม ผนังหรือกำแพง	3.46 เฉลี่ย	4
17. สิ่งที่ใช้วางบนชั้นวางของหรือบนโต๊ะเชิญชวน ให้ซื้อสินค้า	3.13 เฉลี่ย	15
18. ภาพของสินค้าที่มีการตัดเข้ารูปมีขนาดบางที่ ติดตั้งไว้ที่ชั้นวางสินค้า	3.15 เฉลี่ย	14
19. การใช้ตัวสินค้าเป็นสื่อในการสื่อสาร เช่น การนำมารีเยียงต่อกันเป็นยีห้อ	3.44 เฉลี่ย	6

หมายเหตุ : การแปลผล ค่าเฉลี่ย 4.50-5.00 หมายถึง เห็นด้วยอย่างยิ่ง, ค่าเฉลี่ย 3.50-4.49 หมายถึง เห็นด้วย, ค่าเฉลี่ย 2.50-3.49 หมายถึง
เฉลี่ย, ค่าเฉลี่ย 1.50-2.49 หมายถึง ไม่เห็นด้วย, ค่าเฉลี่ย 1.00-1.49 หมายถึง ไม่เห็นด้วยอย่างยิ่ง

จากตารางที่ 12 พบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นต่อสื่อภายในร้านค้าของ
อาหารสุนัขสำเร็จรูป ขั้นความประณญา คือ ช่วยให้เกิดความต้องการ ณ จุดซื้อ 3 ลำดับแรก ดังนี้
ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นระดับเห็นด้วย ได้แก่ การจัดตกแต่งร้านให้มีเอกลักษณ์เฉพาะ
โดยอาจจัดตามเทศกาล (ค่าเฉลี่ย 3.66) รองลงมาคือ การจำลองสินค้าให้มีขนาดใหญ่กว่าปกติ
(ค่าเฉลี่ย 3.52) และการสาธิตการใช้สินค้าโดยใช้สื่อโทรศัพท์มือถือ (ค่าเฉลี่ย 3.50)

ตารางที่ 13 แสดงค่าเฉลี่ย และระดับความคิดเห็นที่มีต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นการกระทำ

สื่อภายในร้านค้า	ระดับความคิดเห็นที่มีต่อสื่อภายในร้านค้า	
	ขั้นการกระทำ (Action)	
	ค่าเฉลี่ย	ลำดับ
1. ป้ายที่ติดตั้งบริเวณบนชั้นลินค้า เพื่อบอกถึงสินค้าที่มีจำนวนน้อยอยู่	3.10 เฉลี่ยฯ	11
2. การติดตั้งคอมพิวเตอร์ให้เข้ามาใกล้ชูมูล	3.17 เฉลี่ยฯ	9
3. การจัดตกแต่งร้านให้มีเอกลักษณ์เฉพาะ โดยอาจจัดตามเทศกาล	3.43 เฉลี่ยฯ	1
4. การใช้สติ๊กเกอร์แทนตราสินค้าโดยอาจติดตามทางเดินหรือชั้นวางสินค้า	2.95 เฉลี่ยฯ	18
5. การสาขิตการใช้สินค้าโดยใช้สื่อโทรทัศน์ ณ จุดซื้อ	3.38 เฉลี่ยฯ	3
6. การใช้การแต่งกายของพนักงานในการสื่อสาร	3.01 เฉลี่ยฯ	15
7. การจัดตกแต่งประตูหน้าต่างของร้านด้วยภาพสินค้าหรือรูปต่างๆ	3.30 เฉลี่ยฯ	6
8. การติดป้ายที่เป็นลักษณะสองด้านติดตั้งที่เพดานหรือจุดให้บริการ	2.96 เฉลี่ยฯ	17
9. การนำสินค้ามามาวางในกระบวนการที่แยกส่วน	3.25 เฉลี่ยฯ	8
10. ภาพของสินค้าที่ทำจากกระดาษพลาสติกวางแผนตามทางเดิน	3.10 เฉลี่ยฯ	11
11. ป้ายที่ติดตั้งไว้ที่ชั้นวางรวมถึงป้ายแขวนที่ติดบนหัวชั้น	3.17 เฉลี่ยฯ	9
12. การทำตุ๊กตาสัญลักษณ์เพื่อเป็นตัวแทนของสินค้า	3.31 เฉลี่ยฯ	5
13. การจำลองสินค้าให้มีขนาดใหญ่กว่าปกติ	3.43 เฉลี่ยฯ	1

ตารางที่ 13 (ต่อ) แสดงค่าเฉลี่ย และระดับความคิดเห็นที่มีต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นการกระทำ

สื่อภายในร้านค้า	ระดับความคิดเห็นที่มีต่อสื่อภายในร้านค้า	
	ขั้นการกระทำ (Action)	
	ค่าเฉลี่ย	ลำดับ
14. การจำลองสินค้าให้มีขนาดเล็กกว่าปกติ	2.72 เฉลี่า	19
15. การจัดตกแต่งด้วยไฟประดับ เช่น ไฟวิ่ง ไฟเรืองแสง	2.99 เฉลี่า	16
16. การใช้รูปภาพขนาดใหญ่ในการตกแต่งติดตาม พนังหรือกำแพง	3.34 เฉลี่า	4
17. สิ่งที่ใช้วางบนชั้นวางของหรือบนโต๊ะเชิญชวน ให้ซื้อสินค้า	3.05 เฉลี่า	13
18. ภาพของสินค้าที่มีการตัดเข้ารูปมีขนาดบางที่ ติดตั้งไว้ที่ชั้นวางสินค้า	3.04 เฉลี่า	14
19. การใช้ตัวสินค้าเป็นสื่อในการสื่อสาร เช่น การนำมาเรียงต่อกันเป็นยี่ห้อ	3.27 เฉลี่า	7

หมายเหตุ : การแปลงผล ค่าเฉลี่ย 4.50-5.00 หมายถึง เห็นด้วยอย่างยิ่ง, ค่าเฉลี่ย 3.50-4.49 หมายถึง เห็นด้วย, ค่าเฉลี่ย 2.50-3.49 หมายถึง เฉลี่า, ค่าเฉลี่ย 1.50-2.49 หมายถึง ไม่เห็นด้วย, ค่าเฉลี่ย 1.00-1.49 หมายถึง ไม่เห็นด้วยอย่างยิ่ง

จากตารางที่ 13 พบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นต่อสื่อภายในร้านค้าของอาหารสุนัขสำเร็จรูป ขั้นการกระทำ คือ ช่วยให้เกิดการซื้อสินค้า 3 ลำดับแรก ดังนี้ ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นระดับเฉลี่า ได้แก่ การจัดตกแต่งร้านให้มีเอกลักษณ์เฉพาะ โดยอาจจัดตามเทคโนโลยี และการจำลองสินค้าให้มีขนาดใหญ่กว่าปกติ เท่ากัน (ค่าเฉลี่ย 3.43) รองลงมาคือ การสาธิตการใช้สินค้าโดยใช้สื่อโทรศัพท์มือถือ (ค่าเฉลี่ย 3.38)

ตารางที่ 14 แสดงสรุปค่าเฉลี่ย และระดับความคิดเห็นที่มีต่อสื่อภายในร้านค้า

สื่อภายในร้านค้า	ระดับความคิดเห็นที่มีต่อสื่อภายในร้านค้า							
	ขั้นความตั้งใจ (Attention)		ขั้นความสนใจ (Interest)		ขั้นความปรารถนา (Desire)		ขั้นการกระทำ (Action)	
	ค่าเฉลี่ย แปลผล	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย แปลผล	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย แปลผล	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย แปลผล	ลำดับ
1. ป้ายที่ติดตั้งบริเวณนั่งสินค้า เพื่อบอกถึงสินค้าที่มีจำหน่ายอยู่	3.56	5	3.30	11	3.32	9	3.10	11
2. การติดตั้งคอมพิวเตอร์ให้เข้ามากดูข้อมูล	3.52	6	3.70	4	3.33	8	3.17	9
3. การจัดตกแต่งร้านให้มีเอกลักษณ์เฉพาะ โดยอาจจัดตามเทศกาล	3.58	3	3.72	3	3.66	1	3.43	1
4. การใช้สติ๊กเกอร์แทนตราสินค้าโดยอาจติดตามทางเดินหรือชั้นวางสินค้า	3.26	14	3.41	8	3.16	13	2.95	18
5. การสาธิตการใช้สินค้าโดยใช้สื่อโทรทัศน์ ณ จุดซื้อ	3.63	2	3.51	7	3.50	3	3.38	3
6. การใช้การแต่งกายของพนักงานในการสื่อสาร	3.19	16	3.13	15	3.09	18	3.01	15
7. การจัดตกแต่งประตูหน้าต่างของร้านด้วยภาพสินค้าหรือรูปต่างๆ	3.51	7	3.41	8	3.37	7	3.30	6
8. การติดป้ายที่เป็นลักษณะสองด้าน ติดตั้งที่เพดานหรือจุดให้บริการ	3.33	12	3.28	12	3.11	17	2.96	17
9. การนำสินค้ามาวางในระยะที่แยกส่วน	3.13	17	3.05	19	3.29	10	3.25	8
10. ภาพของสินค้าที่ทำจากกระดาษพลาสติก วางตามทางเดิน	3.42	10	3.25	13	3.19	12	3.10	11
11. ป้ายที่ติดตั้งไว้ที่ชั้นวางรวมถึงป้ายแนวที่ติดบนหัวชั้น	3.42	10	3.16	14	3.23	11	3.17	9
12. การทำตุ๊กตาสัญลักษณ์เพื่อเป็นตัวแทนของสินค้า	3.49	8	3.82	1	3.45	5	3.31	5
13. การจำลองสินค้าให้มีขนาดใหญ่กว่าปกติ	3.58	3	3.73	2	3.52	2	3.43	1

ตารางที่ 14 (ต่อ) แสดงสรุปค่าเฉลี่ย และระดับความคิดเห็นที่มีต่อสื่อภายในร้านค้า

สื่อภายในร้านค้า	ระดับความคิดเห็นที่มีต่อสื่อภายในร้านค้า							
	ขั้นความตั้งใจ (Attention)		ขั้นความสนใจ (Interest)		ขั้นความปรารถนา (Desire)		ขั้นการกระทำ (Action)	
	ค่าเฉลี่ย แปลผล	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย แปลผล	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย แปลผล	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย แปลผล	ลำดับ
14. การจำลองสินค้าให้มีขนาดเล็กกว่าปกติ	2.89 เฉลี่ย	19	3.08 เฉลี่ย	17	2.87 เฉลี่ย	19	2.72 เฉลี่ย	19
15. การจัดตกแต่งด้วยไฟประดับ เช่นไฟวิ่ง ไฟเรืองแสง	3.06 เฉลี่ย	18	3.36 เฉลี่ย	10	3.12 เฉลี่ย	16	2.99 เฉลี่ย	16
16. การใช้รูปภาพขนาดใหญ่ในการตกแต่งติดตามผนังหรือกำแพง	3.70 เห็นด้วย	1	3.54 เห็นด้วย	6	3.46 เฉลี่ย	4	3.34 เฉลี่ย	4
17. สิ่งที่ใช้วางบนชั้นวางของหรือบนโต๊ะเชิญชวนให้ซื้อสินค้า	3.27 เฉลี่ย	13	3.07 เฉลี่ย	18	3.13 เฉลี่ย	15	3.05 เฉลี่ย	13
18. ภาพของสินค้าที่มีการตัดเข้ารูปมีขนาดบางที่ติดตั้งไว้ที่ชั้นวางสินค้า	3.23 เฉลี่ย	15	3.13 เฉลี่ย	15	3.15 เฉลี่ย	14	3.04 เฉลี่ย	14
19. การใช้ตัวสินค้าเป็นสื่อในการสื่อสาร เช่น การนำมาเรียงต่อกันเป็นยี่ห้อ	3.46 เฉลี่ย	9	3.70 เห็นด้วย	4	3.44 เฉลี่ย	6	3.27 เฉลี่ย	7

หมายเหตุ : การแปลผล ค่าเฉลี่ย 4.50-5.00 หมายถึง เห็นด้วยอย่างยิ่ง, ค่าเฉลี่ย 3.50-4.49 หมายถึง เห็นด้วย, ค่าเฉลี่ย 2.50-3.49 หมายถึง เฉลี่ย, ค่าเฉลี่ย 1.50-2.49 หมายถึง ไม่เห็นด้วย, ค่าเฉลี่ย 1.00-1.49 หมายถึง ไม่เห็นด้วยอย่างยิ่ง

จากตารางที่ 14 พบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นต่อสื่อภายในร้านค้าของอาหารสุนัขสำเร็จรูป ตามลำดับขั้นของโมเดล AIDA ดังนี้

ขั้นความตั้งใจ ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นความตั้งใจ 3 ลำดับแรก ดังนี้ ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นระดับเห็นด้วย ได้แก่ การใช้รูปภาพขนาดใหญ่ในการตกแต่งติดตามผนังหรือกำแพง (ค่าเฉลี่ย 3.70) รองลงมาคือ การสาธิตการใช้สินค้าโดยใช้สื่อโทรศัพท์ ณ จุดซื้อ (ค่าเฉลี่ย 3.63) และการจัดตกแต่งร้านให้มีเอกลักษณ์เฉพาะโดยอาจจัดตามเทศกิจ และการจำลองสินค้าให้มีขนาดใหญ่กว่าปกติ เท่ากัน (ค่าเฉลี่ย 3.58) ตามลำดับ

ขั้นความสนใจ ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นความสนใจ 3 ลำดับแรก ดังนี้ ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นระดับเห็นด้วย ได้แก่ การทำตุ๊กตาสัญลักษณ์เพื่อเป็นตัวแทนของสินค้า (ค่าเฉลี่ย 3.82) รองลงมาคือ การจำลองสินค้าให้มีขนาดใหญ่

กว่าปกติ (ค่าเฉลี่ย 3.73) และการจัดตกแต่งร้านให้มีเอกลักษณ์เฉพาะ โดยอาจจัดตามเทศกาล (ค่าเฉลี่ย 3.72) ตามลำดับ

ขั้นความปรารถนา ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นความปรารถนา 3 ลำดับแรก ดังนี้ ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นระดับเห็นด้วย ได้แก่ การจัดตกแต่งร้านให้มีเอกลักษณ์เฉพาะ โดยอาจจัดตามเทศกาล (ค่าเฉลี่ย 3.66) รองลงมาคือ การจำลองสินค้าให้มีขนาดใหญ่กว่าปกติ (ค่าเฉลี่ย 3.52) และการสาธิตการใช้สินค้าโดยใช้สื่อโทรทัศน์ ณ จุดซื้อ (ค่าเฉลี่ย 3.50) ตามลำดับ

ขั้นการกระทำ ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นการกระทำ 3 ลำดับแรก ดังนี้ ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นระดับเฉยๆ ได้แก่ การจัดตกแต่งร้านให้มีเอกลักษณ์เฉพาะ โดยอาจจัดตามเทศกาล และการจำลองสินค้าให้มีขนาดใหญ่กว่าปกติ เท่ากัน (ค่าเฉลี่ย 3.43) รองลงมาคือ การสาธิตการใช้สินค้าโดยใช้สื่อโทรทัศน์ ณ จุดซื้อ (ค่าเฉลี่ย 3.38) ตามลำดับ

ส่วนที่ 4 อิทธิพลของสื่อภายในร้านค้า ตามขั้นตอนของโมเดล AIDA จำแนกตามเพศ และอายุ

ตารางที่ 15 แสดงค่าเฉลี่ย และระดับความคิดเห็นที่มีต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นความตั้งใจ ด้านสามารถให้ข่าวสารข้อมูลเกี่ยวกับสินค้า จำแนกตามเพศ

สื่อภายในร้านค้า	เพศ			
	ชาย		หญิง	
	ค่าเฉลี่ยระดับความคิดเห็นในขั้นความตั้งใจ (Attention)	ลำดับ	ค่าเฉลี่ยระดับความคิดเห็นในขั้นความตั้งใจ (Attention)	ลำดับ
1. ป้ายที่ติดตั้งบริเวณหน้าร้านสินค้า เพื่อบอกถึงสินค้าที่มีจำหน่ายอยู่	3.20 เนยๆ	10	3.49 เนยๆ	4
2. การติดตั้งคอมพิวเตอร์ให้เข้ามาใกล้ชิดกับผู้ซื้อ	3.47 เนยๆ	1	3.80 เห็นด้วย	2
3. การจัดตกแต่งร้านให้มีเอกลักษณ์เฉพาะโดยอาจจัดตามทางเดินหรือชั้นวางสินค้า	3.36 เนยๆ	3	3.39 เนยๆ	5
4. การใช้สติ๊กเกอร์แทนตราสินค้าโดยอาจติดตามทางเดินหรือชั้นวางสินค้า	3.05 เนยๆ	16	2.92 เนยๆ	17
5. การสาธิตการใช้สินค้าโดยใช้สื่อโทรทัศน์ ณ จุดซื้อ	3.47 เนยๆ	1	3.90 เห็นด้วย	1
6. การใช้การแต่งกายของพนักงานในการสื่อสาร	3.17 เนยๆ	11	2.99 เนยๆ	16
7. การจัดตกแต่งประตูหน้าต่างของร้านด้วยภาพสินค้าหรือรูปต่างๆ	3.21 เนยๆ	9	3.28 เนยๆ	8
8. การติดป้ายที่เป็นลักษณะสองด้านติดตั้งที่เพดานหรือจุดให้บริการ	3.08 เนยๆ	15	3.09 เนยๆ	14
9. การนำสินค้ามาวางในกระเบื้องที่แยกส่วน	2.99 เนยๆ	17	3.03 เนยๆ	18
10. ภาพของสินค้าที่ทำจากกระดาษพลาสติกวางตามทางเดิน	3.29 เนยๆ	7	3.33 เนยๆ	7
11. ป้ายที่ติดตั้งไว้ที่ชั้นวางรวมถึงป้ายแนะนำที่ติดบนหัวชั้น	3.36 เนยๆ	3	3.25 เนยๆ	9

ตารางที่ 15 (ต่อ) แสดงค่าเฉลี่ย และระดับความคิดเห็นที่มีต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นความตั้งใจ ด้านสามารถให้ข่าวสารข้อมูลเกี่ยวกับสินค้า จำแนกตามเพศ

สื่อภายในร้านค้า	เพศ			
	ชาย		หญิง	
	ค่าเฉลี่ยระดับความคิดเห็นในขั้นความตั้งใจ (Attention)	ลำดับ	ค่าเฉลี่ยระดับความคิดเห็นในขั้นความตั้งใจ (Attention)	ลำดับ
12. การทำตุ๊กตาสัญลักษณ์เพื่อเป็นตัวแทนของสินค้า	3.17 เฉลี่ย	11	3.13 เฉลี่ย	12
13. การจำลองสินค้าให้มีขนาดใหญ่กว่าปกติ	3.31 เฉลี่ย	6	3.34 เฉลี่ย	6
14. การจำลองสินค้าให้มีขนาดเล็กกว่าปกติ	2.92 เฉลี่ย	18	2.70 เฉลี่ย	19
15. การจัดตกแต่งด้วยไฟประดับ เช่น ไฟวิ่ง ไฟเรืองแสง	2.87 เฉลี่ย	18	2.86 เฉลี่ย	18
16. การใช้รูปภาพขนาดใหญ่ในการตกแต่งติดตามผนังหรือกำแพง	3.36 เฉลี่ย	3	3.59 เห็นด้วย	3
17. สิ่งที่ใช้วางบนชั้นวางของหรือบนโต๊ะเชิญชวนให้ซื้อสินค้า	3.09 เฉลี่ย	14	3.25 เฉลี่ย	9
18. ภาพของสินค้าที่มีการตัดเข้ารูปมีขนาดบางที่ติดตั้งไว้ที่ชั้นวางสินค้า	3.24 เฉลี่ย	8	3.12 เฉลี่ย	13
19. การใช้ตัวสินค้าเป็นสื่อในการสื่อสาร เช่น การนำมารีบูตอกันเป็นยี่ห้อ	3.15 เฉลี่ย	13	3.22 เฉลี่ย	11

หมายเหตุ : การแปลผล ค่าเฉลี่ย 4.50-5.00 หมายถึง เห็นด้วยอย่างยิ่ง, ค่าเฉลี่ย 3.50-4.49 หมายถึง เห็นด้วย, ค่าเฉลี่ย 2.50-3.49 หมายถึง เฉลี่ย, ค่าเฉลี่ย 1.50-2.49 หมายถึง ไม่เห็นด้วย, ค่าเฉลี่ย 1.00-1.49 หมายถึง ไม่เห็นด้วยอย่างยิ่ง

จากตารางที่ 15 พบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามเพศชายมีความคิดเห็นต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นความตั้งใจ ด้านสามารถให้ข่าวสารข้อมูลเกี่ยวกับสินค้า 3 ลำดับแรก ดังนี้ ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นระดับเฉลี่ย ได้แก่ การติดตั้งคอมพิวเตอร์ให้เข้ามาดูข้อมูล และการสาธิตการใช้สินค้าโดยใช้สื่อโทรศัพท์มือถือ เท่ากัน (ค่าเฉลี่ย 3.47) รองลงมาคือ การจัดตกแต่งร้านให้มีเอกลักษณ์เฉพาะ โดยอาจจัดตามเทศกาล ป้ายที่ติดตั้งไว้ที่ชั้นวางรวมถึงป้ายบอกที่ติดบน

หัวชี้น และการใช้รูปภาพขนาดใหญ่ในการตกแต่งติดตามผนังหรือกำแพง เท่ากัน (ค่าเฉลี่ย 3.36) ตามลำดับ

ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นความตั้งใจด้านสามารถให้ข่าวสารข้อมูลเกี่ยวกับสินค้า 3 ลำดับแรก ดังนี้ ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นระดับเห็นด้วย ได้แก่ การสาธิตการใช้สินค้าโดยใช้สื่อโทรทัศน์ ณ จุดซื้อ (ค่าเฉลี่ย 3.90) รองลงมาคือ การติดตั้งคอมพิวเตอร์ให้เข้ามากดดูข้อมูล (ค่าเฉลี่ย 3.80) และการใช้รูปภาพขนาดใหญ่ในการตกแต่งติดตามผนังหรือกำแพง (ค่าเฉลี่ย 3.59) ตามลำดับ

ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่
Copyright[©] by Chiang Mai University
All rights reserved

ตารางที่ 16 แสดงค่าเฉลี่ย และระดับความคิดเห็นที่มีต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นความตั้งใจ ด้านช่วยให้จำยี่ห้อสินค้าได้ หลังจากที่เคยเห็น โฆษณาฯก่อน จำแนกตามเพศ

สื่อภายในร้านค้า	เพศ			
	ชาย		หญิง	
	ค่าเฉลี่ย ระดับความคิดเห็น ในขั้นความตั้งใจ (Attention)	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย ระดับความคิดเห็น ในขั้นความตั้งใจ (Attention)	ลำดับ
1. ป้ายที่ติดตั้งบริเวณหน้าร้านสินค้า เพื่อบอกถึงสินค้าที่มีจำหน่ายอยู่	3.43 เนยๆ	7	3.64 เห็นด้วย	5
2. การติดตั้งคอมพิวเตอร์ให้เข้ามากดดูข้อมูล	3.31 เนยๆ	12	3.34 เนยๆ	13
3. การจัดตกแต่งร้านให้มีเอกลักษณ์เฉพาะโดยอาจจัดตามอาชีพตามเดินหรือชื่นวางสินค้า	3.58 เห็นด้วย	3	3.64 เห็นด้วย	5
4. การใช้สติ๊กเกอร์แทนตราสินค้าโดยอาจติดตามทางเดินหรือชื่นวางสินค้า	3.26 เนยๆ	14	3.42 เนยๆ	12
5. การสาธิตการใช้สินค้าโดยใช้สื่อโทรทัศน์ ณ จุดซื้อ	3.35 เนยๆ	10	3.60 เห็นด้วย	7
6. การใช้การแต่งกายของพนักงานในการสื่อสาร	3.11 เนยๆ	18	3.19 เนยๆ	17
7. การจัดตกแต่งประดุจหน้าต่างของร้านด้วยภาพสินค้าหรือรูปต่างๆ	3.42 เนยๆ	9	3.69 เห็นด้วย	3
8. การติดป้ายที่เป็นลักษณะสองด้านติดตั้งที่เพดานหรือจุดให้บริการ	3.26 เนยๆ	14	3.48 เนยๆ	9
9. การนำสินค้ามาวางในระบบที่แยกส่วน	3.12 เนยๆ	17	3.21 เนยๆ	16
10. ภาพของสินค้าที่ทำจากกระดาษพลาสติกวางแผนทางเดิน	3.46 เนยๆ	6	3.43 เนยๆ	11
11. ป้ายที่ติดตั้งไว้ที่ชั้นวางรวมถึงป้ายแขวนที่ติดบนหัวชั้น	3.43 เนยๆ	7	3.45 เนยๆ	10
12. การทำตู้กดติดตั้งสัญลักษณ์เพื่อเป็นตัวแทนของสินค้า	3.50 เห็นด้วย	5	3.70 เห็นด้วย	2

ตารางที่ 16 (ต่อ) แสดงค่าเฉลี่ย และระดับความคิดเห็นที่มีต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นความตั้งใจ ด้านช่วยให้จำยี่ห้อสินค้าได้ หลังจากที่เคยเห็นโฆษณามาก่อน จำแนกตามเพศ

สื่อภายในร้านค้า	เพศ			
	ชาย		หญิง	
	ค่าเฉลี่ย ระดับความคิดเห็น ในขั้นความตั้งใจ (Attention)	ลำดับ เห็นด้วย	ค่าเฉลี่ย ระดับความคิดเห็น ในขั้นความตั้งใจ (Attention)	ลำดับ เห็นด้วย
13. การจำลองสินค้าให้มีขนาดใหญ่กว่าปกติ	3.65 เห็นด้วย	2	3.69 เห็นด้วย	3
14. การจำลองสินค้าให้มีขนาดเล็กกว่าปกติ	2.96 เนยๆ	19	2.87 เนยๆ	19
15. การจัดตกแต่งด้วยไฟประดับ เช่น ไฟร่วง ไฟเรืองแสง	3.18 เนยๆ	16	3.17 เนยๆ	18
16. การใช้รูปภาพขนาดใหญ่ในการตกแต่งติดตาม ผนังหรือกำแพง	3.66 เห็นด้วย	1	3.87 เห็นด้วย	1
17. สิ่งที่ใช้วางบนชั้นวางของหรือบนโต๊ะเชิญชวน ให้ซื้อสินค้า	3.29 เนยๆ	13	3.27 เนยๆ	14
18. ภาพของสินค้าที่มีการตัดเข้ารูปมีขนาดบางที่ ติดตั้งไว้ที่ชั้นวางสินค้า	3.34 เนยๆ	11	3.22 เนยๆ	15
19. การใช้ตัวสินค้าเป็นสื่อในการสื่อสาร เช่น การ นำมาเรียงต่อกันเป็นยี่ห้อ	3.55 เห็นด้วย	4	3.56 เห็นด้วย	8

หมายเหตุ : การแปลผล ค่าเฉลี่ย 4.50-5.00 หมายถึง เห็นด้วยอย่างยิ่ง, ค่าเฉลี่ย 3.50-4.49 หมายถึง เห็นด้วย, ค่าเฉลี่ย 2.50-3.49 หมายถึง

เนยๆ, ค่าเฉลี่ย 1.50-2.49 หมายถึง ไม่เห็นด้วย, ค่าเฉลี่ย 1.00-1.49 หมายถึง ไม่เห็นด้วยอย่างยิ่ง

จากตารางที่ 16 พบร่วมกับผู้ตอบแบบสอบถามตามเพศชายมีความคิดเห็นต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นความตั้งใจ ด้านช่วยให้จำยี่ห้อสินค้าได้ หลังจากที่เคยเห็นโฆษณามาก่อน 3 ลำดับแรก ดังนี้ ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นระดับเห็นด้วย ได้แก่ การใช้รูปภาพขนาดใหญ่ในการตกแต่งติดตามผนังหรือกำแพง (ค่าเฉลี่ย 3.66) รองลงมาคือ การจำลองสินค้าให้มีขนาดใหญ่กว่าปกติ (ค่าเฉลี่ย 3.65) และการจัดตกแต่งร้านให้มีเอกลักษณ์เฉพาะ โดยอาจจัดตามเหมาะสม (ค่าเฉลี่ย 3.58) ตามลำดับ

ผู้ตอบแบบสอบถามเพศหญิงมีความคิดเห็นต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นความตั้งใจด้านช่วยให้จำได้ห้องจากที่เคยเห็นโฆษณา ก่อน 3 ลำดับแรก ดังนี้ ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นระดับเห็นด้วย ได้แก่ การใช้รูปภาพขนาดใหญ่ในการตกแต่งติดตามผนังหรือกำแพง (ค่าเฉลี่ย 3.87) รองลงมาคือ การทำตุ๊กตาสัญลักษณ์เพื่อเป็นตัวแทนของสินค้า (ค่าเฉลี่ย 3.70) และการจัดตกแต่งประตูหน้าต่างของร้านด้วยภาพสินค้าหรือรูปต่างๆ และการจำลองสินค้าให้มีขนาดใหญ่กว่าปกติ เท่ากัน (ค่าเฉลี่ย 3.69) ตามลำดับ



ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่
Copyright © by Chiang Mai University
All rights reserved

ตารางที่ 17 แสดงค่าเฉลี่ย และระดับความคิดเห็นที่มีต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นความตั้งใจ ด้านช่วยสื่อสารตราสินค้า จำแนกตามเพศ

สื่อภายในร้านค้า	เพศ			
	ชาย		หญิง	
	ค่าเฉลี่ย ระดับความคิดเห็น ในขั้นความตั้งใจ (Attention)	ลำดับ เห็นด้วย	ค่าเฉลี่ย ระดับความคิดเห็น ในขั้นความตั้งใจ (Attention)	ลำดับ เห็นด้วย
1. ป้ายที่ติดตั้งบริเวณบนชั้นสินค้า เพื่อบอกถึงสินค้าที่มีจำหน่ายอยู่	3.55 เนยๆ	5 เห็นด้วย	3.80 เห็นด้วย	2
2. การติดตั้งคอมพิวเตอร์ให้เข้ามากดดูข้อมูล	3.45 เนยๆ	10 เห็นด้วย	3.60 เห็นด้วย	9
3. การจัดตกแต่งร้านให้มีเอกลักษณ์เฉพาะโดยอาจจัดตามเทศกาล	3.68 เนยๆ	1 เห็นด้วย	3.76 เห็นด้วย	4
4. การใช้สติ๊กเกอร์แทนตราสินค้าโดยอาจติดตามทางเดินหรือชั้นวางสินค้า	3.36 เนยๆ	13 เห็นด้วย	3.50 เห็นด้วย	13
5. การสาธิตการใช้สินค้าโดยใช้สื่อโทรทัศน์ ณ จุดซื้อ	3.53 เนยๆ	6 เห็นด้วย	3.68 เห็นด้วย	8
6. การใช้การแต่งกายของพนักงานในการสื่อสาร	3.31 เนยๆ	14 เห็นด้วย	3.38 เนยๆ	14
7. การจัดตกแต่งประดุจหน้าต่างของร้านด้วยภาพสินค้าหรือรูปต่างๆ	3.48 เนยๆ	7 เห็นด้วย	3.77 เห็นด้วย	3
8. การติดป้ายที่เป็นลักษณะสองด้านติดตั้งที่เพดานหรือจุดให้บริการ	3.48 เนยๆ	7 เห็นด้วย	3.52 เห็นด้วย	12
9. การนำสินค้ามาวางในระบบที่แยกส่วน	3.13 เนยๆ	17 เห็นด้วย	3.23 เนยๆ	17
10. ภาพของสินค้าที่ทำจากกระดาษพลาสติก วางตามทางเดิน	3.44 เนยๆ	11 เห็นด้วย	3.53 เห็นด้วย	11
11. ป้ายที่ติดตั้งไว้ที่ชั้นวางรวมถึงป้ายแขวนที่ติดบนหัวชั้น	3.47 เนยๆ	9 เห็นด้วย	3.55 เห็นด้วย	10
12. การทำตู้กดติดตั้งสัญลักษณ์เพื่อเป็นตัวแทนของสินค้า	3.59 เห็นด้วย	3 เห็นด้วย	3.72 เห็นด้วย	6

ตารางที่ 17 (ต่อ) แสดงค่าเฉลี่ย และระดับความคิดเห็นที่มีต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นความตั้งใจ ด้านช่วยสื่อสารตราสินค้า จำแนกตามเพศ

สื่อภายในร้านค้า	เพศ			
	ชาย		หญิง	
	ค่าเฉลี่ย ระดับความคิดเห็น ในขั้นความตั้งใจ (Attention)	ลำดับ เห็นด้วย	ค่าเฉลี่ย ระดับความคิดเห็น ในขั้นความตั้งใจ (Attention)	ลำดับ เห็นด้วย
13. การจำลองสินค้าให้มีขนาดใหญ่กว่าปกติ	3.67 เห็นด้วย	2	3.75 เห็นด้วย	5
14. การจำลองสินค้าให้มีขนาดเล็กกว่าปกติ	3.03 เนยๆ	18	2.99 เนยๆ	19
15. การจัดตกแต่งด้วยไฟประดับ เช่น ไฟวิ่ง ไฟเรืองแสง	3.03 เนยๆ	18	3.20 เนยๆ	18
16. การใช้รูปภาพขนาดใหญ่ในการตกแต่งดิตตามผนังหรือกำแพง	3.58 เห็นด้วย	4	3.91 เห็นด้วย	1
17. สิ่งที่ใช้วางบนชั้นวางของหรือบนโต๊ะเชิญชวนให้ซื้อสินค้า	3.26 เนยๆ	15	3.37 เนยๆ	15
18. ภาพของสินค้าที่มีการตัดเข้ารูปมีขนาดบางที่ติดตั้งไว้ที่ชั้นวางสินค้า	3.25 เนยๆ	16	3.29 เนยๆ	16
19. การใช้ตัวสินค้าเป็นตัวในการสื่อสาร เช่น การนำมาเรียงต่อกันเป็นชีฟ้อ	3.42 เนยๆ	12	3.71 เห็นด้วย	7

หมายเหตุ : การแปลผล ค่าเฉลี่ย 4.50-5.00 หมายถึง เห็นด้วยอย่างยิ่ง, ค่าเฉลี่ย 3.50-4.49 หมายถึง เห็นด้วย, ค่าเฉลี่ย 2.50-3.49 หมายถึง เนยๆ, ค่าเฉลี่ย 1.50-2.49 หมายถึง ไม่เห็นด้วย, ค่าเฉลี่ย 1.00-1.49 หมายถึง ไม่เห็นด้วยอย่างยิ่ง

จากตารางที่ 17 พบร่วมกับผู้ตอบแบบสอบถามเพศชายมีความคิดเห็นต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นความตั้งใจ ด้านช่วยสื่อสารตราสินค้า 3 ลำดับแรก ดังนี้ ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นระดับเห็นด้วย ได้แก่ การจัดตกแต่งร้านให้มีเอกลักษณ์เฉพาะโดยอาจจัดตามเทศกาล (ค่าเฉลี่ย 3.68) รองลงมาคือ การจำลองสินค้าให้มีขนาดใหญ่กว่าปกติ (ค่าเฉลี่ย 3.67) และการทำตุ๊กตาสัญลักษณ์เพื่อเป็นตัวแทนของสินค้า (ค่าเฉลี่ย 3.59) ตามลำดับ

ผู้ตอบแบบสอบถามเพศหญิงมีความคิดเห็นต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นความตั้งใจ ด้านช่วยสื่อสารตราสินค้า 3 ลำดับแรก ดังนี้ ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นระดับเห็นด้วย

ได้แก่ การใช้รูปภาพขนาดใหญ่ในการตกแต่งติดตามผนังหรือกำแพง (ค่าเฉลี่ย 3.91) รองลงมาคือ ป้ายที่ติดตั้งบริเวณบนชั้นสินค้า เพื่อบอกถึงสินค้าที่มีจำหน่ายอยู่ (ค่าเฉลี่ย 3.80) และการจัดตกแต่ง ประตูหน้าต่างของร้านด้วยภาพสินค้าหรือรูปต่างๆ (ค่าเฉลี่ย 3.77) ตามลำดับ

ตารางที่ 18 แสดงค่าเฉลี่ย และระดับความคิดเห็นที่มีต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นความสนใจ ด้านซ้าย ให้สินค้ามีประสิทธิภาพตามเพศ

สื่อภายในร้านค้า	เพศ			
	ชาย		หญิง	
	ค่าเฉลี่ย ระดับความคิดเห็น ในขั้นความสนใจ (Interest)	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย ระดับความคิดเห็น ในขั้นความสนใจ (Interest)	ลำดับ
1. ป้ายที่ติดตั้งบริเวณบนชั้นสินค้า เพื่อบอกถึง สินค้าที่มีจำหน่ายอยู่	3.11 เนยๆ	17	3.40 เนยๆ	11
2. การติดตั้งคอมพิวเตอร์ให้เข้ามาดูชุดข้อมูล	3.58 เห็นด้วย	4	3.76 เห็นด้วย	3
3. การจัดตกแต่งร้านให้มีเอกลักษณ์เฉพาะ โดยอาจ จัดตามเทศกาล	3.71 เห็นด้วย	2	3.72 เห็นด้วย	5
4. การใช้สติ๊กเกอร์แทนตราสินค้าโดยอาจติดตาม ทางเดินหรือชั้นวางสินค้า	3.35 เนยๆ	9	3.44 เนยๆ	8
5. การสาธิตการใช้สินค้าโดยใช้สื่อโทรทัศน์ ณ จุด ซื้อ	3.39 เนยๆ	7	3.57 เห็นด้วย	7
6. การใช้การแต่งกายของพนักงานในการสื่อสาร	3.19 เนยๆ	14	3.09 เนยๆ	15
7. การจัดตกแต่งประตูหน้าต่างของร้านด้วยภาพ สินค้าหรือรูปต่างๆ	3.36 เนยๆ	8	3.44 เนยๆ	8
8. การติดป้ายที่เป็นลักษณะสองด้านติดตั้งที่เพดาน หรือจุดให้บริการ	3.26 เนยๆ	11	3.28 เนยๆ	12
9. การนำสินค้ามาวางในกระเบนที่แยกส่วน	3.14 เนยๆ	16	3.01 เนยๆ	19
10.ภาพของสินค้าที่ทำจากกระดาษพลาสติกวางแผนตาม ทางเดิน	3.33 เนยๆ	10	3.20 เนยๆ	13

ตารางที่ 18 (ต่อ) แสดงค่าเฉลี่ย และระดับความคิดเห็นที่มีต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นความสนใจ ด้านช่วยให้สินค้าน่าสนใจ จำแนกตามเพศ

สื่อภายในร้านค้า	เพศ			
	ชาย		หญิง	
	ค่าเฉลี่ย ระดับความคิดเห็น ในขั้นความสนใจ (Interest)	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย ระดับความคิดเห็น ในขั้นความสนใจ (Interest)	ลำดับ
11. ป้ายที่ติดตั้งไว้ที่ชั้นวางรวมถึงป้ายแขวนที่ติดบนหัวชั้น	3.15 เนยๆ	15	3.17 เนยๆ	14
12. การทำตุ๊กตาสัญลักษณ์เพื่อเป็นตัวแทนของสินค้า	3.77 เห็นด้วย	1	3.85 เห็นด้วย	1
13. การจำลองสินค้าให้มีขนาดใหญ่กว่าปกติ	3.68 เห็นด้วย	3	3.76 เห็นด้วย	3
14. การจำลองสินค้าให้มีขนาดเล็กกว่าปกติ	3.11 เนยๆ	17	3.07 เนยๆ	16
15. การจัดตกแต่งด้วยไฟประดับ เช่น ไฟวิ่ง ไฟเรืองแสง	3.20 เนยๆ	13	3.44 เนยๆ	8
16. การใช้รูปภาพขนาดใหญ่ในการตกแต่งติดตามผนังหรือกำแพง	3.45 เนยๆ	6	3.59 เห็นด้วย	6
17. สิ่งที่ใช้วางบนชั้นวางของหรือบนโต๊ะเชิญชวนให้ซื้อสินค้า	3.08 เนยๆ	19	3.06 เนยๆ	17
18. ภาพของสินค้าที่มีการตัดเฉพาะรูปมีขนาดบางที่ติดตั้งไว้ที่ชั้นวางสินค้า	3.25 เนยๆ	12	3.06 เนยๆ	17
19. การใช้ตัวสินค้าเป็นสื่อในการสื่อสาร เช่น การนำมานำเสนอต่อ กันเป็นยี่ห้อ	3.53 เห็นด้วย	5	3.79 เห็นด้วย	2

หมายเหตุ : การแปลผล ค่าเฉลี่ย 4.50-5.00 หมายถึง เห็นด้วยอย่างยิ่ง, ค่าเฉลี่ย 3.50-4.49 หมายถึง เห็นด้วย, ค่าเฉลี่ย 2.50-3.49 หมายถึง เนยๆ, ค่าเฉลี่ย 1.50-2.49 หมายถึง ไม่เห็นด้วย, ค่าเฉลี่ย 1.00-1.49 หมายถึง ไม่เห็นด้วยอย่างยิ่ง

จากตารางที่ 18 พบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามเพศชายมีความคิดเห็นต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นความสนใจ ด้านช่วยให้สินค้าน่าสนใจ 3 ลำดับแรก ดังนี้ ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นระดับเห็นด้วย ได้แก่ การทำตุ๊กตาสัญลักษณ์เพื่อเป็นตัวแทนของสินค้า (ค่าเฉลี่ย 3.77)

รองลงมาคือ การจัดตกแต่งร้านให้มีเอกลักษณ์เฉพาะ โดยอาจจัดตามเทศบาล (ค่าเฉลี่ย 3.71) และ การจำลองสินค้าให้มีขนาดใหญ่กว่าปกติ (ค่าเฉลี่ย 3.68) ตามลำดับ

ผู้ตอบแบบสอบถามเพศหญิงมีความคิดเห็นต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นความสนใจ ด้านช่วยให้สินค้าน่าสนใจ 3 ลำดับแรก ดังนี้ ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นระดับเห็นด้วย ได้แก่ การทำตุ๊กตาสัญลักษณ์เพื่อเป็นตัวแทนของสินค้า (ค่าเฉลี่ย 3.85) รองลงมาคือ การใช้ตัว สินค้าเป็นสื่อในการสื่อสาร เช่น การนำมาเรียงต่อกันเป็นยื่ห้อ (ค่าเฉลี่ย 3.79) และการติดตั้ง คอมพิวเตอร์ให้เข้ามากดดูข้อมูล และการจำลองสินค้าให้มีขนาดใหญ่กว่าปกติ เท่ากัน (ค่าเฉลี่ย 3.76) ตามลำดับ

ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่
Copyright[©] by Chiang Mai University
All rights reserved

**ตารางที่ 19 แสดงค่าเฉลี่ย และระดับความคิดเห็นที่มีต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นความประณญา
ด้านช่วยให้เกิดความต้องการ ณ จุดซื้อ จำแนกตามเพศ**

สื่อภายในร้านค้า	เพศ			
	ชาย		หญิง	
	ค่าเฉลี่ยระดับ ความคิดเห็นใน ขั้นความประณญา (Desire)	ลำดับ	ค่าเฉลี่ยระดับ ความคิดเห็นใน ขั้นความประณญา (Desire)	ลำดับ
1. ป้ายที่ติดตั้งบริเวณบนชั้นสินค้า เพื่อบอกถึง สินค้าที่มีจำหน่ายอยู่	3.08 เนยๆ	15	3.44 เนยๆ	7
2. การติดตั้งคอมพิวเตอร์ให้เข้ามาใกล้ชูช้อนุ่ม	3.22 เนยๆ	8	3.39 เนยๆ	9
3. การจัดตกแต่งร้านให้มีเอกลักษณ์เฉพาะ โดยอาจ จัดตามเทศกาล	3.58 เห็นด้วย	1	3.70 เห็นด้วย	1
4. การใช้สติ๊กเกอร์แทนตราสินค้าโดยอาจติดตาม ทางเดินหรือชั้นวางสินค้า	3.06 เนยๆ	16	3.21 เนยๆ	12
5. การสาธิตการใช้สินค้าโดยใช้สื่อโทรทัศน์ ณ จุดซื้อ	3.33 เนยๆ	4	3.58 เห็นด้วย	3
6. การใช้การแต่งกายของพนักงานในการสื่อสาร	3.14 เนยๆ	11	3.07 เนยๆ	18
7. การจัดตกแต่งประตูหน้าต่างของร้านด้วยภาพ สินค้าหรือรูปต่างๆ	3.27 เนยๆ	7	3.41 เนยๆ	8
8. การติดป้ายที่เป็นลักษณะสองด้านติดตั้งที่เพดาน หรือจุดให้บริการ	3.04 เนยๆ	17	3.15 เนยๆ	16
9. การนำสินค้ามาวางในระบบที่แยกส่วน	3.19 เนยๆ	10	3.35 เนยๆ	10
10. ภาพของสินค้าที่ทำจากกระดาษพลาสติกวางแผนตาม ทางเดิน	3.20 เนยๆ	9	3.19 เนยๆ	13
11. ป้ายที่ติดตั้งไว้ที่ชั้นวางรวมถึงป้ายแขวนที่ติดบน หัวชั้น	3.13 เนยๆ	13	3.29 เนยๆ	11
12. การทำตู้กดติดตั้งสัญลักษณ์เพื่อเป็นตัวแทนของสินค้า	3.38 เนยๆ	2	3.48 เนยๆ	6

ตารางที่ 19 (ต่อ) แสดงค่าเฉลี่ย และระดับความคิดเห็นที่มีต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นความประณญา ด้านช่วยให้เกิดความต้องการ ณ จุดซื้อ จำแนกตามเพศ

สื่อภายในร้านค้า	เพศ			
	ชาย		หญิง	
	ค่าเฉลี่ยระดับความคิดเห็นในขั้นความประณญา (Desire)	ลำดับ	ค่าเฉลี่ยระดับความคิดเห็นในขั้นความประณญา (Desire)	ลำดับ
13. การจำลองสินค้าให้มีขนาดใหญ่กว่าปกติ	3.37 เฉลี่ย	3	3.60 เห็นด้วย	2
14. การจำลองสินค้าให้มีขนาดเล็กกว่าปกติ	3.00 เฉลี่ย	18	2.81 เฉลี่ย	19
15. การจัดตกแต่งด้วยไฟประดับ เช่น ไฟวิ่ง ไฟเรืองแสง	3.00 เฉลี่ย	18	3.19 เฉลี่ย	13
16. การใช้รูปภาพขนาดใหญ่ในการตกแต่งดิตตาม พนังหรือกำแพง	3.33 เฉลี่ย	4	3.52 เห็นด้วย	4
17. สิ่งที่ใช้วางบนชั้นวางของหรือบนโต๊ะเชิญชวนให้ซื้อสินค้า	3.12 เฉลี่ย	14	3.14 เฉลี่ย	17
18. ภาพของสินค้าที่มีการตัดเข้ารูปมีขนาดบางที่ติดตั้งไว้ที่ชั้นวางสินค้า	3.14 เฉลี่ย	11	3.16 เฉลี่ย	15
19. การใช้ตัวสินค้าเป็นตัวในการสื่อสาร เช่น การนำมาเรียงต่อกันเป็นชิ้นห้อ	3.33 เฉลี่ย	4	3.50 เห็นด้วย	5

หมายเหตุ : การแปลผล ค่าเฉลี่ย 4.50-5.00 หมายถึง เห็นด้วยอย่างยิ่ง, ค่าเฉลี่ย 3.50-4.49 หมายถึง เห็นด้วย, ค่าเฉลี่ย 2.50-3.49 หมายถึง เฉลี่ย, ค่าเฉลี่ย 1.50-2.49 หมายถึง ไม่เห็นด้วย, ค่าเฉลี่ย 1.00-1.49 หมายถึง ไม่เห็นด้วยอย่างยิ่ง

จากตารางที่ 19 พบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามเพศชายมีความคิดเห็นต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นความประณญา ด้านช่วยให้เกิดความต้องการ ณ จุดซื้อ 3 ลำดับแรก ดังนี้ ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นระดับเห็นด้วย ได้แก่ การจัดตกแต่งร้านให้มีเอกลักษณ์เฉพาะโดยอาจขัดตามเทศกาล (ค่าเฉลี่ย 3.58) รองลงมาคือ ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นระดับเฉลี่ย ได้แก่ การทำตุ๊กตาสัญลักษณ์เพื่อเป็นตัวแทนของสินค้า (ค่าเฉลี่ย 3.38) และการจำลองสินค้าให้มีขนาดใหญ่กว่าปกติ (ค่าเฉลี่ย 3.37) ตามลำดับ

ผู้ตอบแบบสอบถามเพศหญิงมีความคิดเห็นต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นความประณาน ด้านช่วยให้เกิดความต้องการ ณ จุดซื้อ 3 ลำดับแรก ดังนี้ ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นระดับเห็นด้วย ได้แก่ การจัดตกแต่งร้านให้มีเอกลักษณ์เฉพาะ โดยอาจจัดตามเทศกาล (ค่าเฉลี่ย 3.70) รองลงมาคือ การจำลองสินค้าให้มีขนาดใหญ่กว่าปกติ (ค่าเฉลี่ย 3.60) และการสาธิตการใช้สินค้าโดยใช้สื่อโทรทัศน์ ณ จุดซื้อ (ค่าเฉลี่ย 3.58) ตามลำดับ



ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่
Copyright © by Chiang Mai University
All rights reserved

ตารางที่ 20 แสดงค่าเฉลี่ย และระดับความคิดเห็นที่มีต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นการกระทำ ด้านช่วยให้เกิดการซื้อสินค้า จำแนกตามเพศ

สื่อภายในร้านค้า	เพศ			
	ชาย		หญิง	
	ค่าเฉลี่ย ระดับความคิดเห็น ในขั้นการกระทำ (Action)	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย ระดับความคิดเห็น ในขั้นการกระทำ (Action)	ลำดับ
1. ป้ายที่ติดตั้งบริเวณบันชั้นสินค้า เพื่อบอกถึงสินค้าที่มีจำหน่ายอยู่	2.95 เนยๆ	14	3.17 เนยๆ	10
2. การติดตั้งคอมพิวเตอร์ให้เข้ามาใกล้ชูช้อนุล	3.12 เนยๆ	11	3.20 เนยๆ	9
3. การจัดตกแต่งร้านให้มีเอกลักษณ์เฉพาะโดยอาจจัดตามเทศกาล	3.34 เนยๆ	3	3.47 เนยๆ	1
4. การใช้สติ๊กเกอร์แทนตราสินค้าโดยอาจติดตามทางเดินหรือชั้นวางสินค้า	2.91 เนยๆ	17	2.97 เนยๆ	16
5. การสาธิตการใช้สินค้าโดยใช้สื่อโทรทัศน์ ณ จุดซื้อ	3.35 เนยๆ	2	3.40 เนยๆ	4
6. การใช้การแต่งกายของพนักงานในการสื่อสาร	3.09 เนยๆ	12	2.97 เนยๆ	16
7. การจัดตกแต่งประดุจหน้าต่างของร้านด้วยภาพสินค้าหรือรูปต่างๆ	3.19 เนยๆ	8	3.35 เนยๆ	5
8. การติดป้ายที่เป็นลักษณะสองด้านติดตั้งที่เพดาน หรือจุดให้บริการ	2.95 เนยๆ	14	2.96 เนยๆ	18
9. การนำสินค้ามาวางในระบบที่แยกส่วน	3.17 เนยๆ	10	3.29 เนยๆ	8
10. ภาพของสินค้าที่ทำจากกระดาษพลาสติก วางตามทางเดิน	3.19 เนยๆ	8	3.06 เนยๆ	13
11. ป้ายที่ติดตั้งไว้ที่ชั้นวางรวมถึงป้ายแขวนที่ติดบนหัวชั้น	3.21 เนยๆ	6	3.15 เนยๆ	11
12. การทำตู้เก็บสัมภาระสูญลักษณ์เพื่อเป็นตัวแทนของสินค้า	3.26 เนยๆ	4	3.34 เนยๆ	6

**ตารางที่ 20 (ต่อ) แสดงค่าเฉลี่ย และระดับความคิดเห็นที่มีต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นการกระทำ
ด้านช่วยให้เกิดการซื้อสินค้า จำแนกตามเพศ**

สื่อภายในร้านค้า	เพศ			
	ชาย		หญิง	
	ค่าเฉลี่ย ระดับความคิดเห็น ในขั้นการกระทำ (Action)	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย ระดับความคิดเห็น ในขั้นการกระทำ (Action)	ลำดับ
13. การจำลองสินค้าให้มีขนาดใหญ่กว่าปกติ	3.36 เนยๆ	1	3.47 เนยๆ	1
14. การจำลองสินค้าให้มีขนาดเล็กกว่าปกติ	2.83 เนยๆ	19	2.66 เนยๆ	19
15. การจัดตกแต่งด้วยไฟประดับ เช่น ไฟวิ่ง ไฟเรือง แสง	2.90 เนยๆ	18	3.04 เนยๆ	14
16. การใช้รูปภาพขนาดใหญ่ในการตกแต่งดิตตาม ผนังหรือกำแพง	3.25 เนยๆ	5	3.38 เนยๆ	3
17. สิ่งที่ใช้วางบนชั้นวางของหรือบนโต๊ะเชิญชวน ให้ซื้อสินค้า	2.93 เนยๆ	16	3.11 เนยๆ	12
18. ภาพของสินค้าที่มีการตัดเข้ารูปมีขนาดบางที่ ติดตั้งไว้ที่ชั้นวางสินค้า	3.03 เนยๆ	13	3.04 เนยๆ	14
19. การใช้ตัวสินค้าเป็นสื่อในการสื่อสาร เช่น การ นำมาเรียงต่อกันเป็นชิ้นๆ	3.21 เนยๆ	6	3.30 เนยๆ	7

หมายเหตุ : การแปลผล ค่าเฉลี่ย 4.50-5.00 หมายถึง เห็นด้วยอย่างยิ่ง, ค่าเฉลี่ย 3.50-4.49 หมายถึง เห็นด้วย, ค่าเฉลี่ย 2.50-3.49 หมายถึง
เฉยๆ, ค่าเฉลี่ย 1.50-2.49 หมายถึง ไม่เห็นด้วย, ค่าเฉลี่ย 1.00-1.49 หมายถึง ไม่เห็นด้วยอย่างยิ่ง

จากตารางที่ 20 พบร่วมกับ ผู้ตอบแบบสอบถามเพศชายมีความคิดเห็นต่อสื่อภายใน
ร้านค้า ขั้นการกระทำ ด้านช่วยให้เกิดการซื้อสินค้า 3 ลำดับแรก ดังนี้ ผู้ตอบแบบสอบถามมีความ
คิดเห็นระดับเนยๆ ได้แก่ การจำลองสินค้าให้มีขนาดใหญ่กว่าปกติ (ค่าเฉลี่ย 3.36) รองลงมาคือ การ
สาธิตการใช้สินค้าโดยใช้สื่อโทรทัศน์ ณ จุดซื้อ (ค่าเฉลี่ย 3.35) และการจัดตกแต่งร้านให้มี
เอกลักษณ์เฉพาะ โดยอาจจัดตามเทสกาล (ค่าเฉลี่ย 3.34) ตามลำดับ

ผู้ตอบแบบสอบถามเพศหญิงมีความคิดเห็นต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นการกระทำ
ด้านช่วยให้เกิดการซื้อสินค้า 3 ลำดับแรก ดังนี้ ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นระดับเนยๆ ได้แก่

การจัดตกแต่งร้านให้มีเอกลักษณ์เฉพาะ โดยอาจจัดตามเทศกาล และการจำลองสินค้าให้มีขนาดใหญ่กว่าปกติ เท่ากัน (ค่าเฉลี่ย 3.47) รองลงมาคือ การใช้รูปภาพขนาดใหญ่ในการตกแต่งติดตามผนังหรือกำแพง (ค่าเฉลี่ย 3.38) ตามลำดับ

ตารางที่ 21 แสดงสรุปค่าเฉลี่ย และระดับความคิดเห็นที่มีต่อสื่อภายในร้านค้าของผู้ตอบแบบสอบถามเพศชาย

สื่อภายในร้านค้า	ระดับความคิดเห็นที่มีต่อสื่อภายในร้านค้า							
	ขั้นความตั้งใจ (Attention)		ขั้นความสนใจ (Interest)		ขั้นความปรารถนา (Desire)		ขั้นการกระทำ (Action)	
	ค่าเฉลี่ย แปลผล	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย แปลผล	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย แปลผล	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย แปลผล	ลำดับ
1. ป้ายที่ติดตั้งบริเวณบนชั้นสินค้า เพื่อบอกถึงสินค้าที่มีจำหน่ายอยู่	3.40	8	3.11	17	3.08	15	2.95	14
2. การติดตั้งคอมพิวเตอร์ให้เข้ามากดูข้อมูล	3.41	7	3.58	4	3.22	8	3.12	11
3. การจัดตกแต่งร้านให้มีเอกลักษณ์เฉพาะ โดยอาจจัดตามเทศกาล	3.54	2	3.71	2	3.58	1	3.34	3
4. การใช้สติ๊กเกอร์แทนตราสินค้าโดยอาจติดตามทางเดินหรือชั้นวางสินค้า	3.23	14	3.35	9	3.06	16	2.91	17
5. การสาขิตการใช้สินค้าโดยใช้สื่อโทรทัศน์ ณ จุดซื้อ	3.45	4	3.39	7	3.33	4	3.35	2
6. การใช้การแต่งกายของพนักงานในการสื่อสาร	3.20	16	3.19	14	3.14	11	3.09	12
7. การจัดตกแต่งประดุจหน้าต่างของร้านด้วยภาพสินค้าหรือรูปต่างๆ	3.37	11	3.36	8	3.27	7	3.19	8
8. การติดป้ายที่เป็นลักษณะสองด้าน ติดตั้งที่เพดานหรือจุดให้บริการ	3.27	13	3.26	11	3.04	17	2.95	14
9. การนำสินค้ามาวางในระบบที่แยกส่วน	3.08	17	3.14	16	3.19	10	3.17	10
10.ภาพของสินค้าที่ทำจากกระดาษ พลาสติกวางแผนทางเดิน	3.40	8	3.33	10	3.20	9	3.19	8

ตารางที่ 21 (ต่อ) แสดงสรุปค่าเฉลี่ย และระดับความคิดเห็นที่มีต่อสื่อภายในร้านค้าของผู้ตอบแบบสอบถามเพศชาย

สื่อภายในร้านค้า	ระดับความคิดเห็นที่มีต่อสื่อภายในร้านค้า							
	ขั้นความตั้งใจ (Attention)		ขั้นความสนใจ (Interest)		ขั้นความปรารถนา (Desire)		ขั้นการกระทำ (Action)	
	ค่าเฉลี่ย แปลผล	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย แปลผล	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย แปลผล	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย แปลผล	ลำดับ
11. ป้ายที่ติดตั้งไว้ที่ชั้นวางรวมถึงป้าย แขวนที่คิดบนหัวชั้น	3.42	5	3.15	15	3.13	13	3.21	6
12. การทำตุ๊กตาสัญญาณเพื่อเป็น [*] ตัวแทนของสินค้า	3.42	5	3.77	1	3.38	2	3.26	4
13. การจำลองสินค้าให้มีขนาดใหญ่กว่า ปกติ	3.55	1	3.68	3	3.37	3	3.36	1
14. การจำลองสินค้าให้มีขนาดเล็กกว่า ปกติ	2.97	19	3.11	17	3.00	18	2.83	19
15. การจัดตกแต่งด้วยไฟประดับ เช่น ไฟวิ่ง ไฟเรืองแสง	3.03	18	3.20	13	3.00	18	2.90	18
16. การใช้รูปภาพขนาดใหญ่ในการ ตกแต่งติดตามผนังหรือกำแพง	3.53	3	3.45	6	3.33	4	3.25	5
17. สิ่งที่ใช้วางบนชั้นวางของหรือบน โต๊ะเชิญชวนให้ซื้อสินค้า	3.21	15	3.08	19	3.12	14	2.93	16
18. ภาพของสินค้าที่มีการตัดเข้ารูปมี ขนาดบางที่ติดตั้งไว้ที่ชั้นวางสินค้า	3.28	12	3.25	12	3.14	11	3.03	13
19. การใช้ตัวสินค้าเป็นสื่อในการสื่อสาร เช่น การนำมาเรียงต่อกันเป็นยี่ห้อ	3.38	10	3.53	5	3.33	4	3.21	6

หมายเหตุ : การแปลผล ค่าเฉลี่ย 4.50-5.00 หมายถึง เห็นด้วยอย่างยิ่ง, ค่าเฉลี่ย 3.50-4.49 หมายถึง เห็นด้วย, ค่าเฉลี่ย 2.50-3.49 หมายถึง
เฉยๆ, ค่าเฉลี่ย 1.50-2.49 หมายถึง ไม่เห็นด้วย, ค่าเฉลี่ย 1.00-1.49 หมายถึง ไม่เห็นด้วยอย่างยิ่ง

จากตารางที่ 21 พบร่วมกับ ผู้ตอบแบบสอบถามเพศชายมีความคิดเห็นต่อสื่อภายใน
ร้านค้าของอาหารสุนัขสำเร็จรูป ตามลำดับขั้นของโมเดล AIDA ดังนี้

ขั้นความตั้งใจ ผู้ตอบแบบสอบถามเพศชายมีความคิดเห็นต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้น
ความตั้งใจ 3 ลำดับแรก ดังนี้ ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นระดับเห็นด้วย ได้แก่ การจำลอง

สินค้าให้มีขนาดใหญ่กว่าปกติ (ค่าเฉลี่ย 3.55) รองลงมาคือ การจัดตกแต่งร้านให้มีเอกลักษณ์เฉพาะโดยอาจจัดตามเทศกาล (ค่าเฉลี่ย 3.54) และการใช้รูปภาพขนาดใหญ่ในการตกแต่งติดตามผนังหรือกำแพง (ค่าเฉลี่ย 3.53) ตามลำดับ

ขั้นความสนใจ ผู้ตอบแบบสอบถาม datum เพศชายมีความคิดเห็นต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นความสนใจ 3 ลำดับแรก ดังนี้ ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นระดับเห็นด้วย ได้แก่ การทำตุ๊กตา สัญลักษณ์เพื่อเป็นตัวแทนของสินค้า (ค่าเฉลี่ย 3.77) รองลงมาคือ การจัดตกแต่งร้านให้มีเอกลักษณ์เฉพาะโดยอาจจัดตามเทศกาล (ค่าเฉลี่ย 3.71) และการจำลองสินค้าให้มีขนาดใหญ่กว่าปกติ (ค่าเฉลี่ย 3.68) ตามลำดับ

ขั้นความปรารถนา ผู้ตอบแบบสอบถาม datum เพศชายมีความคิดเห็นต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นความปรารถนา 3 ลำดับแรก ดังนี้ ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นระดับเห็นด้วย ได้แก่ การจัดตกแต่งร้านให้มีเอกลักษณ์เฉพาะ โดยอาจจัดตามเทศกาล (ค่าเฉลี่ย 3.58) รองลงมาคือ ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นระดับเห็นด้วยๆ ได้แก่ การทำตุ๊กตาสัญลักษณ์เพื่อเป็นตัวแทนของสินค้า (ค่าเฉลี่ย 3.38) และการจำลองสินค้าให้มีขนาดใหญ่กว่าปกติ (ค่าเฉลี่ย 3.37) ตามลำดับ

ขั้นการกระทำ ผู้ตอบแบบสอบถาม datum เพศชายมีความคิดเห็นต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นการกระทำ 3 ลำดับแรก ดังนี้ ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นระดับเห็นด้วยๆ ได้แก่ การจำลองสินค้าให้มีขนาดใหญ่กว่าปกติ (ค่าเฉลี่ย 3.36) รองลงมาคือ การสาธิตการใช้สินค้าโดยใช้สื่อโทรทัศน์ ณ จุดซื้อ (ค่าเฉลี่ย 3.35) และการจัดตกแต่งร้านให้มีเอกลักษณ์เฉพาะ โดยอาจจัดตามเทศกาล (ค่าเฉลี่ย 3.34) ตามลำดับ

ตารางที่ 22 แสดงสรุปค่าเฉลี่ย และระดับความคิดเห็นที่มีต่อสื่อภายในร้านค้าของผู้ตอบแบบสอบถามเพศหญิง

สื่อภายในร้านค้า	ระดับความคิดเห็นที่มีต่อสื่อภายในร้านค้า							
	ขั้นความตั้งใจ (Attention)		ขั้นความสนใจ (Interest)		ขั้นความปรารถนา (Desire)		ขั้นการกระทำ (Action)	
	ค่าเฉลี่ย แปลผล	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย แปลผล	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย แปลผล	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย แปลผล	ลำดับ
1. ป้ายที่ติดตั้งบริเวณหน้าร้านค้าเพื่อบอกถึงสินค้าที่มีจำหน่ายอยู่	3.64	3	3.40	11	3.44	7	3.17	10
2. การติดตั้งคอมพิวเตอร์ให้เข้ามากดดูข้อมูล	3.58	6	3.76	3	3.39	9	3.20	9
3. การจัดตกแต่งร้านให้มีเอกลักษณ์เฉพาะ โดยอาจจัดตามเหมาะสม	3.60	4	3.72	5	3.70	1	3.47	1
4. การใช้สติ๊กเกอร์แทนตราสินค้าโดยอาจติดตามทางเดินหรือชั้นวางสินค้า	3.28	14	3.44	8	3.21	12	2.97	16
5. การสาธิตการใช้สินค้าโดยใช้สื่อโทรทัศน์ ณ จุดซื้อ	3.73	2	3.57	7	3.58	3	3.40	4
6. การใช้การแต่งกายของพนักงานในการสื่อสาร	3.18	16	3.09	15	3.07	18	2.97	16
7. การจัดตกแต่งประดูหน้าต่างของร้านค้ายกพาสินค้าหรือรูปต่างๆ	3.58	6	3.44	8	3.41	8	3.35	5
8. การติดป้ายที่เป็นลักษณะสองด้าน ติดตั้งที่เพดานหรือจุดให้บริการ	3.36	12	3.28	12	3.15	16	2.96	18
9. การนำสินค้ามาวางในระยะที่แยกส่วน	3.16	17	3.01	19	3.35	10	3.29	8
10. ภาพของสินค้าที่ทำจากกระดาษ พลาสติกวางตามทางเดิน	3.43	10	3.20	13	3.19	13	3.06	13
11. ป้ายที่ติดตั้งไว้ที่ชั้นวางรวมถึงป้ายแนวที่ติดบนหัวชั้น	3.42	11	3.17	14	3.29	11	3.15	11
12. การทำตุ๊กตาสัญลักษณ์เพื่อเป็นตัวแทนของสินค้า	3.52	8	3.85	1	3.48	6	3.34	6

ตารางที่ 22 (ต่อ) แสดงสรุปค่าเฉลี่ย และระดับความคิดเห็นที่มีต่อสื่อภายในร้านค้าของผู้ตอบแบบสอบถามเพศหญิง

สื่อภายในร้านค้า	ระดับความคิดเห็นที่มีต่อสื่อภายในร้านค้า							
	ขั้นความตั้งใจ (Attention)		ขั้นความสนใจ (Interest)		ขั้นความปรารถนา (Desire)		ขั้นการกระทำ (Action)	
	ค่าเฉลี่ย แปลผล	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย แปลผล	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย แปลผล	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย แปลผล	ลำดับ
13. การจำลองสินค้าให้มีขนาดใหญ่กว่าปกติ	3.60 เห็นด้วย	4	3.76 เห็นด้วย	3	3.60 เห็นด้วย	2	3.47 เนยๆ	1
14. การจำลองสินค้าให้มีขนาดเล็กกว่าปกติ	2.85 เนยๆ	19	3.07 เนยๆ	16	2.81 เนยๆ	19	2.66 เนยๆ	19
15. การจัดตกแต่งด้วยไฟประดับ เช่นไฟวิ่ง ไฟรีองแสง	3.08 เนยๆ	18	3.44 เนยๆ	8	3.19 เนยๆ	13	3.04 เนยๆ	14
16. การใช้รูปภาพขนาดใหญ่ในการตกแต่งติดตามผนังหรือกำแพง	3.79 เห็นด้วย	1	3.59 เห็นด้วย	6	3.52 เห็นด้วย	4	3.38 เนยๆ	3
17. สิ่งที่ใช้วางบนชั้นวางของหรือบนโต๊ะเชิญชวนให้ซื้อสินค้า	3.30 เนยๆ	13	3.06 เนยๆ	17	3.14 เนยๆ	17	3.11 เนยๆ	12
18. ภาพของสินค้าที่มีการตัดเข้ารูปมีขนาดบางที่ติดตั้งไว้ที่ชั้นวางสินค้า	3.21 เนยๆ	15	3.06 เนยๆ	17	3.16 เนยๆ	15	3.04 เนยๆ	14
19. การใช้ตัวสินค้าเป็นสื่อในการสื่อสาร เช่น การนำมารีเยิ่งต่อ กัน เป็นยี่ห้อ	3.50 เห็นด้วย	9	3.79 เห็นด้วย	2	3.50 เห็นด้วย	5	3.30 เนยๆ	7

หมายเหตุ : การแปลผล ค่าเฉลี่ย 4.50-5.00 หมายถึง เห็นด้วยอย่างยิ่ง, ค่าเฉลี่ย 3.50-4.49 หมายถึง เห็นด้วย, ค่าเฉลี่ย 2.50-3.49 หมายถึง เนยๆ, ค่าเฉลี่ย 1.50-2.49 หมายถึง ไม่เห็นด้วย, ค่าเฉลี่ย 1.00-1.49 หมายถึง ไม่เห็นด้วยอย่างยิ่ง

จากตารางที่ 22 พบร่วมกับผู้ตอบแบบสอบถามเพศหญิงมีความคิดเห็นต่อสื่อภายในร้านค้าของอาหารสุนัขสำเร็จรูป ตามลำดับขั้นของโมเดล AIDA ดังนี้

ขั้นความตั้งใจ ผู้ตอบแบบสอบถามเพศหญิงมีความคิดเห็นต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นความตั้งใจ 3 ลำดับแรก ดังนี้ ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นระดับเห็นด้วย ได้แก่ การใช้รูปภาพขนาดใหญ่ในการตกแต่งติดตามผนังหรือกำแพง (ค่าเฉลี่ย 3.79) รองลงมาคือ การสาขิตการใช้สินค้าโดยใช้สื่อโทรศัพท์มือถือ (ค่าเฉลี่ย 3.73) และป้ายที่ติดตั้งบริเวณบนชั้นสินค้า เพื่อบอกถึงสินค้าที่มีจำหน่ายอยู่ (ค่าเฉลี่ย 3.64)

ขั้นความสนใจ ผู้ตอบแบบสอบถามเพศหญิงมีความคิดเห็นต่อสื่อภายในร้านค้า
ขั้นความสนใจ 3 ลำดับแรก ดังนี้ ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นระดับเห็นด้วย ได้แก่ การทำตุ๊กตาสัญลักษณ์เพื่อเป็นตัวแทนของสินค้า (ค่าเฉลี่ย 3.85) รองลงมาคือ การใช้ตัวสินค้าเป็นสื่อในการสื่อสาร เช่น การนำมาเรียงต่อ กันเป็นยี่ห้อ (ค่าเฉลี่ย 3.79) และการติดตั้งคอมพิวเตอร์ให้เข้ามา กดดูข้อมูล และการจำลองสินค้าให้มีขนาดใหญ่กว่าปกติ เท่ากัน (ค่าเฉลี่ย 3.76) ตามลำดับ

ขั้นความปรารถนา ผู้ตอบแบบสอบถามเพศหญิงมีความคิดเห็นต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นความปรารถนา 3 ลำดับแรก ดังนี้ ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นระดับเห็นด้วย ได้แก่ การจัดตกแต่งร้านให้มีเอกลักษณ์เฉพาะ โดยอาจจัดตามเทศกาล (ค่าเฉลี่ย 3.70) รองลงมาคือ การจำลองสินค้าให้มีขนาดใหญ่กว่าปกติ (ค่าเฉลี่ย 3.60) และการสาธิตการใช้สินค้าโดยใช้สื่อ โทรทัศน์ ณ จุดซื้อ (ค่าเฉลี่ย 3.58) ตามลำดับ

ขั้นการกระทำ ผู้ตอบแบบสอบถามเพศหญิงมีความคิดเห็นต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นการกระทำ 3 ลำดับแรก ดังนี้ ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นระดับเฉยๆ ได้แก่ การจัดตกแต่งร้านให้มีเอกลักษณ์เฉพาะ โดยอาจจัดตามเทศกาล และการจำลองสินค้าให้มีขนาดใหญ่กว่า ปกติ เท่ากัน (ค่าเฉลี่ย 3.47) รองลงมาคือ การใช้รูปภาพขนาดใหญ่ในการตกแต่งติดตามผนังหรือ กำแพง (ค่าเฉลี่ย 3.38) ตามลำดับ

ตารางที่ 23 แสดงค่าเฉลี่ย และระดับความคิดเห็นที่มีต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นความตั้งใจ ด้านสามารถให้ข่าวสารข้อมูลเกี่ยวกับสินค้า จำแนกตามอายุ

สื่อภายในร้านค้า	อายุ							
	15-24 ปี		25-34 ปี		35-44 ปี		45 ปีขึ้นไป	
	ค่าเฉลี่ย ระดับความ คิดเห็นในขั้น ความตั้งใจ (Attention)	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย ระดับความ คิดเห็นในขั้น ความตั้งใจ (Attention)	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย ระดับความ คิดเห็นในขั้น ความตั้งใจ (Attention)	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย ระดับความ คิดเห็นในขั้น ความตั้งใจ (Attention)	ลำดับ
1. ป้ายที่ติดตั้งบริเวณหน้าร้านค้า เพื่อบอกถึงสินค้าที่มีจำหน่ายอยู่	3.32	7	3.48	5	3.25	4	3.51	2
2. การติดตั้งคอมพิวเตอร์ให้เข้ามาทดแทนช่องบูรณาการ	3.74	2	3.75	2	3.66	1	3.32	7
3. การจัดตกแต่งร้านให้มีเอกลักษณ์เฉพาะโดยอาจจัดตามเทศกาล	3.41	5	3.50	4	3.10	10	3.38	6
4. การใช้สติ๊กเกอร์แทนตราสินค้าโดยอาจติดตามทางเดินหรือชั้นวางสินค้า	2.90	19	2.88	17	3.07	12	3.24	10
5. การสาธิตการใช้สินค้าโดยใช้สื่อโทรทัศน์ ณ จุดซื้อ	3.75	1	3.88	1	3.63	2	3.51	2
6. การใช้การแต่งกายของพนักงานในการสื่อสาร	3.27	11	2.92	16	2.93	15	3.11	15
7. การจัดตกแต่งประตูหน้าต่างของร้านด้วยภาพสินค้าหรือรูปต่างๆ	3.31	10	3.24	10	3.03	13	3.54	1
8. การติดป้ายที่เป็นลักษณะสองด้านติดตั้งที่เพดานหรือจุดให้บริการ	3.15	13	3.09	14	2.90	17	3.22	12
9. การนำสินค้ามาวางในกระเบนที่แยกส่วน	3.09	15	2.99	15	2.91	16	3.11	15

ตารางที่ 23 (ต่อ) แสดงค่าเฉลี่ย และระดับความคิดเห็นที่มีต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นความตั้งใจ ด้านสามารถให้ข่าวสารข้อมูลเกี่ยวกับสินค้า จำแนกตามอายุ

สื่อภายในร้านค้า	อายุ							
	15-24 ปี		25-34 ปี		35-44 ปี		45 ปีขึ้นไป	
	ค่าเฉลี่ย ระดับความ คิดเห็นในขั้น ความตั้งใจ (Attention)	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย ระดับความ คิดเห็นในขั้น ความตั้งใจ (Attention)	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย ระดับความ คิดเห็นในขั้น ความตั้งใจ (Attention)	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย ระดับความ คิดเห็นในขั้น ความตั้งใจ (Attention)	ลำดับ
10. ภาพของสินค้าที่ทำจากกระดาษพลาสติก วางตามทางเดิน	3.42	4	3.29	9	3.22	6	3.30	9
11. ป้ายที่ติดตั้งไว้ที่ชั้นวางรวมถึงป้ายແவນที่ติดบนหัวชั้น	3.32	7	3.30	8	3.16	9	3.32	7
12. การทำตุ๊กตาสัญลักษณ์เพื่อเป็นตัวแทนของสินค้า	3.02	16	3.21	11	3.21	7	3.14	14
13. การจำลองสินค้าใหม่ขนาดใหญ่กว่าปกติ	3.34	6	3.33	7	3.25	4	3.49	5
14. การจำลองสินค้าใหม่ขนาดเล็กกว่าปกติ	2.92	17	2.70	19	2.73	19	2.70	18
15. การจัดตกแต่งด้วยไฟประดับ เช่น ไฟวิ่ง ไฟเรืองแสง	2.92	17	2.88	17	2.82	18	2.70	18
16. การใช้รูปภาพขนาดใหญ่ในการตกแต่งติดตามผนังหรือกำแพง	3.58	3	3.52	3	3.37	3	3.51	2
17. สิ่งที่ใช้วางบนชั้นวางของหรือบนโต๊ะเชิญชวนให้ซื้อสินค้า	3.13	14	3.35	6	2.99	14	3.24	10
18. ภาพของสินค้าที่มีการตัดเข้ารูปมีขนาดบางที่ติดตั้งไว้ที่ชั้นวางสินค้า	3.17	12	3.20	12	3.10	10	3.11	15

ตารางที่ 23 (ต่อ) แสดงค่าเฉลี่ย และระดับความคิดเห็นที่มีต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นความตั้งใจ ด้านสามารถให้ข่าวสารข้อมูลเกี่ยวกับสินค้า จำแนกตามอายุ

สื่อภายในร้านค้า	อายุ							
	15-24 ปี		25-34 ปี		35-44 ปี		45 ปีขึ้นไป	
	ค่าเฉลี่ย ระดับความ คิดเห็นในขั้น ความตั้งใจ (Attention)	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย ระดับความ คิดเห็นในขั้น ความตั้งใจ (Attention)	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย ระดับความ คิดเห็นในขั้น ความตั้งใจ (Attention)	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย ระดับความ คิดเห็นในขั้น ความตั้งใจ (Attention)	ลำดับ
19. การใช้ตัวสินค้าเป็นสื่อในการสื่อสาร เช่น การนำเสนอเรียงต่อ กัน เป็นชุดๆ ห้อ	3.32	7	3.10	13	3.21	7	3.19	13

หมายเหตุ : การแปลผล ค่าเฉลี่ย 4.50-5.00 หมายถึง เห็นด้วยอย่างยิ่ง, ค่าเฉลี่ย 3.50-4.49 หมายถึง เห็นด้วย, ค่าเฉลี่ย 2.50-3.49 หมายถึง เนutrality, ค่าเฉลี่ย 1.50-2.49 หมายถึง ไม่เห็นด้วย, ค่าเฉลี่ย 1.00-1.49 หมายถึง ไม่เห็นด้วยอย่างยิ่ง

จากตารางที่ 23 พบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามที่มีอายุ 15-24 ปี มีความคิดเห็นต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นความตั้งใจ ด้านสามารถให้ข่าวสารข้อมูลเกี่ยวกับสินค้า 3 ลำดับแรก ดังนี้ ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นระดับเห็นด้วย ได้แก่ การสาธิตการใช้สินค้าโดยใช้สื่อโทรทัศน์ ณ จุดซื้อ (ค่าเฉลี่ย 3.75) รองลงมาคือ การติดตั้งคอมพิวเตอร์ให้เข้ามากดดูข้อมูล (ค่าเฉลี่ย 3.74) และการใช้รูปภาพขนาดใหญ่ในการตกแต่งติดตามผนังหรือกำแพง (ค่าเฉลี่ย 3.58) ตามลำดับ

ผู้ตอบแบบสอบถามที่มีอายุ 25-34 ปี มีความคิดเห็นต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นความตั้งใจ ด้านสามารถให้ข่าวสารข้อมูลเกี่ยวกับสินค้า 3 ลำดับแรก ดังนี้ ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นระดับเห็นด้วย ได้แก่ การสาธิตการใช้สินค้าโดยใช้สื่อโทรทัศน์ ณ จุดซื้อ (ค่าเฉลี่ย 3.88) รองลงมาคือ การติดตั้งคอมพิวเตอร์ให้เข้ามากดดูข้อมูล (ค่าเฉลี่ย 3.75) และการใช้รูปภาพขนาดใหญ่ในการตกแต่งติดตามผนังหรือกำแพง (ค่าเฉลี่ย 3.52) ตามลำดับ

ผู้ตอบแบบสอบถามที่มีอายุ 35-44 ปี มีความคิดเห็นต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นความตั้งใจ ด้านสามารถให้ข่าวสารข้อมูลเกี่ยวกับสินค้า 3 ลำดับแรก ดังนี้ ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นระดับเห็นด้วย ได้แก่ การติดตั้งคอมพิวเตอร์ให้เข้ามากดดูข้อมูล (ค่าเฉลี่ย 3.66) รองลงมาคือ การสาธิตการใช้สินค้าโดยใช้สื่อโทรทัศน์ ณ จุดซื้อ (ค่าเฉลี่ย 3.63) ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นระดับเนutrality ได้แก่ การใช้รูปภาพขนาดใหญ่ในการตกแต่งติดตามผนังหรือกำแพง (ค่าเฉลี่ย 3.37) ตามลำดับ

ผู้ตอบแบบสอบถามที่มีอายุตั้งแต่ 45 ปีขึ้นไป มีความคิดเห็นต่อสื่อภายในร้านค้า
ขั้นความตั้งใจ ด้านสามารถให้ข่าวสารข้อมูลเกี่ยวกับสินค้า 3 ลำดับแรก ดังนี้ ผู้ตอบแบบสอบถามมี
ความคิดเห็นระดับเห็นด้วย ได้แก่ การจัดตกแต่งประตูหน้าต่างของร้านด้วยภาพสินค้าหรือรูปต่างๆ
(ค่าเฉลี่ย 3.54) รองลงมาคือ ป้ายที่ติดตั้งบริเวณบนชั้นสินค้า เพื่อบอกถึงสินค้าที่มีจำหน่ายอยู่ การ
สาธิตการใช้สินค้าโดยใช้สื่อโทรทัศน์ ณ จุดซื้อ และการใช้รูปภาพขนาดใหญ่ในการตกแต่งติดตาม
ผนังหรือกำแพง เท่ากัน (ค่าเฉลี่ย 3.51) ตามลำดับ



ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่
Copyright © by Chiang Mai University
All rights reserved

ตารางที่ 24 แสดงค่าเฉลี่ย และระดับความคิดเห็นที่มีต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นความตั้งใจ ด้านช่วยให้จำยี่ห้อสินค้าได้ หลังจากที่เคยเห็น โฆษณาฯ ก่อน จำแนกตามอายุ

สื่อภายในร้านค้า	อายุ							
	15-24 ปี		25-34 ปี		35-44 ปี		45 ปีขึ้นไป	
	ค่าเฉลี่ย ระดับความ คิดเห็นในขั้น ความตั้งใจ (Attention)	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย ระดับความ คิดเห็นในขั้น ความตั้งใจ (Attention)	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย ระดับความ คิดเห็นในขั้น ความตั้งใจ (Attention)	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย ระดับความ คิดเห็นในขั้น ความตั้งใจ (Attention)	ลำดับ
1. ป้ายที่ติดตั้งบริเวณหน้าร้านค้า เพื่อบอกถึงสินค้าที่มีจำหน่ายอยู่	3.50	9	3.67	4	3.43	7	3.68	3
2. การติดตั้งคอมพิวเตอร์ให้เข้ามาทดแทนชุดของ	3.46	10	3.31	14	3.21	14	3.22	16
3. การจัดตกแต่งร้านให้มีเอกลักษณ์เฉพาะโดยอาจจัดตามเทศกาล	3.59	4	3.67	4	3.57	4	3.62	5
4. การใช้สติ๊กเกอร์แทนตราสินค้าโดยแยกจากติดตามทางเดินหรือขั้นวางสินค้า	3.27	15	3.43	11	3.45	6	3.27	14
5. การสาธิตการใช้สินค้าโดยใช้สื่อโทรทัศน์ ณ จุดซื้อ	3.56	5	3.61	7	3.36	9	3.35	11
6. การใช้การแต่งกายของพนักงานในการสื่อสาร	3.29	14	3.09	18	3.01	17	3.32	12
7. การจัดตกแต่งประตูหน้าต่างของร้านด้วยภาพสินค้าหรือรูปต่างๆ	3.62	3	3.66	6	3.42	8	3.68	3
8. การติดป้ายที่เป็นลักษณะสองด้านติดตั้งที่เพดานหรือจุดให้บริการ	3.36	12	3.45	10	3.34	10	3.51	7
9. การนำสินค้ามามาวางในกระเบนที่แยกส่วน	3.21	16	3.20	17	3.00	18	3.32	12

ตารางที่ 24 (ต่อ) แสดงค่าเฉลี่ย และระดับความคิดเห็นที่มีต่อสื่อภายนอกในร้านค้า ขั้นความตั้งใจ ด้านช่วยให้เข้มข้นสินค้าได้ หลังจากที่เคยเห็นโฆษณามาก่อน จำแนกตามอายุ

สื่อภายนอกในร้านค้า	อายุ							
	15-24 ปี		25-34 ปี		35-44 ปี		45 ปีขึ้นไป	
	ค่าเฉลี่ย ระดับความ คิดเห็นในขั้น ความตั้งใจ (Attention)	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย ระดับความ คิดเห็นในขั้น ความตั้งใจ (Attention)	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย ระดับความ คิดเห็นในขั้น ความตั้งใจ (Attention)	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย ระดับความ คิดเห็นในขั้น ความตั้งใจ (Attention)	ลำดับ
10. ภาพของสินค้าที่ทำจากกระดาษพลาสติกกว้างตามทางเดิน	3.54	7	3.42	12	3.33	11	3.41	10
11. ป้ายที่ติดตั้งไว้ที่ชั้นวางรวมถึงป้ายแวนท์ติดบนหัวชั้น	3.44	11	3.49	9	3.33	11	3.46	8
12. การทำตุ๊กตาสัญลักษณ์เพื่อเป็นตัวแทนของสินค้า	3.54	7	3.75	2	3.60	3	3.57	6
13. การจำลองสินค้าใหม่ขนาดใหญ่กว่าปกติ	3.68	2	3.75	2	3.52	5	3.70	2
14. การจำลองสินค้าใหม่ขนาดเล็กกว่าปกติ	3.04	19	2.68	19	2.88	19	2.65	19
15. การจัดตกแต่งด้วยไฟประดับ เช่น ไฟวิ่ง ไฟเรืองแสง	3.19	18	3.25	16	3.13	16	2.92	18
16. การใช้รูปภาพขนาดใหญ่ในการตกแต่งติดตามผนังหรือกำแพง	3.69	1	3.99	1	3.63	2	3.73	1
17. สิ่งที่ใช้วางบนชั้นวางของหรือบนโต๊ะเชิญชวนให้ซื้อสินค้า	3.20	17	3.41	13	3.15	15	3.24	15
18. ภาพของสินค้าที่มีการตัดเข้ารูปมีขนาดบางที่ติดตั้งไว้ที่ชั้นวางสินค้า	3.30	13	3.28	15	3.25	13	3.08	17

ตารางที่ 24 (ต่อ) แสดงค่าเฉลี่ย และระดับความคิดเห็นที่มีต่อสื่อภายนอกในร้านค้า ขั้นความตั้งใจ ด้านช่วยให้จำยี่ห้อสินค้าได้ หลังจากที่เคยเห็นโฆษณามาก่อน จำแนกตามอายุ

สื่อภายนอกในร้านค้า	อายุ							
	15-24 ปี		25-34 ปี		35-44 ปี		45 ปีขึ้นไป	
	ค่าเฉลี่ย ระดับความ คิดเห็นในขั้น ความตั้งใจ (Attention)	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย ระดับความ คิดเห็นในขั้น ความตั้งใจ (Attention)	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย ระดับความ คิดเห็นในขั้น ความตั้งใจ (Attention)	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย ระดับความ คิดเห็นในขั้น ความตั้งใจ (Attention)	ลำดับ
19. การใช้ตัวสินค้าเป็นสื่อในการสื่อสาร เช่น การนำมาเรียงต่อกันเป็นยี่ห้อ	3.56 เห็นด้วย	5	3.53 เห็นด้วย	8	3.69 เห็นด้วย	1	3.43 เนยๆ	9

หมายเหตุ : การแปลผล ค่าเฉลี่ย 4.50-5.00 หมายถึง เห็นด้วยอย่างยิ่ง, ค่าเฉลี่ย 3.50-4.49 หมายถึง เห็นด้วย, ค่าเฉลี่ย 2.50-3.49 หมายถึง เนยๆ, ค่าเฉลี่ย 1.50-2.49 หมายถึง ไม่เห็นด้วย, ค่าเฉลี่ย 1.00-1.49 หมายถึง ไม่เห็นด้วยอย่างยิ่ง

จากตารางที่ 24 พบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามที่มีอายุ 15-24 ปี มีความคิดเห็นต่อสื่อภายนอกในร้านค้า ขั้นความตั้งใจ ด้านช่วยให้จำยี่ห้อสินค้าได้ หลังจากที่เคยเห็นโฆษณามาก่อน 3 ลำดับแรก ดังนี้ ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นระดับเห็นด้วย ได้แก่ การใช้รูปภาพขนาดใหญ่ในการตกแต่งติดตามผนังหรือกำแพง (ค่าเฉลี่ย 3.69) รองลงมาคือ การจำลองสินค้าให้มีขนาดใหญ่กว่าปกติ (ค่าเฉลี่ย 3.68) และการจัดตกแต่งประตูหน้าต่างของร้านค้ายกภาพสินค้าหรือรูปต่างๆ (ค่าเฉลี่ย 3.62) ตามลำดับ

ผู้ตอบแบบสอบถามที่มีอายุ 25-34 ปี มีความคิดเห็นต่อสื่อภายนอกในร้านค้า ขั้นความตั้งใจ ด้านช่วยให้จำยี่ห้อสินค้าได้ หลังจากที่เคยเห็นโฆษณามาก่อน 3 ลำดับแรก ดังนี้ ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นระดับเห็นด้วย ได้แก่ การใช้รูปภาพขนาดใหญ่ในการตกแต่งติดตามผนังหรือกำแพง (ค่าเฉลี่ย 3.99) รองลงมาคือ การทำตุ๊กตาสัญลักษณ์เพื่อเป็นตัวแทนของสินค้า และการจำลองสินค้าให้มีขนาดใหญ่กว่าปกติ เท่ากัน (ค่าเฉลี่ย 3.75) ตามลำดับ

ผู้ตอบแบบสอบถามที่มีอายุ 35-44 ปี มีความคิดเห็นต่อสื่อภายนอกในร้านค้า ขั้นความตั้งใจ ด้านช่วยให้จำยี่ห้อสินค้าได้ หลังจากที่เคยเห็นโฆษณามาก่อน 3 ลำดับแรก ดังนี้ ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นระดับเห็นด้วย ได้แก่ การใช้ตัวสินค้าเป็นสื่อในการสื่อสาร เช่น การนำมาเรียงต่อกันเป็นยี่ห้อ (ค่าเฉลี่ย 3.69) รองลงมาคือ การใช้รูปภาพขนาดใหญ่ในการตกแต่ง

ติดตามผนังหรือกำแพง (ค่าเฉลี่ย 3.63) และการทำตุ๊กตาสัญลักษณ์เพื่อเป็นตัวแทนของสินค้า (ค่าเฉลี่ย 3.60) ตามลำดับ

ผู้ตอบแบบสอบถามที่มีอายุตั้งแต่ 45 ปีขึ้นไป มีความคิดเห็นต่อสีօภัยในร้านค้า ขึ้นความตั้งใจ ด้านช่วยให้จำยี่ห้อสินค้าได้ หลังจากที่เคยเห็นโฆษณา ก่อน 3 ลำดับแรก ดังนี้ ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นระดับเห็นด้วย ได้แก่ การใช้รูปภาพขนาดใหญ่ในการตกแต่ง ติดตามผนังหรือกำแพง (ค่าเฉลี่ย 3.73) รองลงมาคือ การจำลองสินค้าให้มีขนาดใหญ่กว่าปกติ (ค่าเฉลี่ย 3.70) และป้ายที่ติดตั้งบริเวณบนชั้นสินค้า เพื่อบอกถึงสินค้าที่มีจำหน่ายอยู่ และการจัดแต่งประดูหน้าต่างของร้านด้วยภาพสินค้าหรือรูปต่างๆ เท่ากัน (ค่าเฉลี่ย 3.68) ตามลำดับ

จิรศิริมหาวิทยาลัยเชียงใหม่
Copyright[©] by Chiang Mai University
All rights reserved

ตารางที่ 25 แสดงค่าเฉลี่ย และระดับความคิดเห็นที่มีต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นความตั้งใจ ด้านช่วยสื่อสารตราสินค้า จำแนกตามอายุ

สื่อภายในร้านค้า	อายุ							
	15-24 ปี		25-34 ปี		35-44 ปี		45 ปีขึ้นไป	
	ค่าเฉลี่ย ระดับความ คิดเห็นในขั้น ความตั้งใจ (Attention)	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย ระดับความ คิดเห็นในขั้น ความตั้งใจ (Attention)	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย ระดับความ คิดเห็นในขั้น ความตั้งใจ (Attention)	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย ระดับความ คิดเห็นในขั้น ความตั้งใจ (Attention)	ลำดับ
1. ป้ายที่ติดตั้งบริเวณหน้าร้านค้า เพื่อบอกถึงสินค้าที่มีจำหน่ายอยู่	3.54	9	3.78	5	3.79	1	3.86	2
2. การติดตั้งคอมพิวเตอร์ให้เข้ามาทดแทนชั้นวางสินค้า	3.64	6	3.55	10	3.48	10	3.41	11
3. การจัดตกแต่งร้านให้มีเอกลักษณ์เฉพาะโดยอาจจัดตามเทศกาล	3.74	2	3.86	1	3.57	4	3.54	6
4. การใช้สติ๊กเกอร์แทนตราสินค้าโดยอาจติดตามทางเดินหรือชั้นวางสินค้า	3.44	12	3.46	14	3.51	8	3.41	11
5. การสาธิตการใช้สินค้าโดยใช้สื่อโทรทัศน์ ณ จุดซื้อ	3.62	7	3.70	7	3.52	6	3.59	5
6. การใช้การแต่งกายของพนักงานในการสื่อสาร	3.39	14	3.48	13	3.09	15	3.27	14
7. การจัดตกแต่งประตูหน้าต่างของร้านด้วยภาพสินค้าหรือรูปต่างๆ	3.65	4	3.70	7	3.54	5	3.86	2
8. การติดป้ายที่เป็นลักษณะสองด้านติดตั้งที่เพดานหรือจุดให้บริการ	3.46	11	3.55	10	3.46	13	3.54	6
9. การนำสินค้ามาวางในกระเบื้องแยกส่วน	3.27	17	3.18	17	3.07	18	3.24	16

**ตารางที่ 25 (ต่อ) แสดงค่าเฉลี่ย และระดับความคิดเห็นที่มีต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นความตั้งใจ
ด้านช่วยสื่อสารตราสินค้า จำแนกตามอายุ**

สื่อภายในร้านค้า	อายุ							
	15-24 ปี		25-34 ปี		35-44 ปี		45 ปีขึ้นไป	
	ค่าเฉลี่ย ระดับความ คิดเห็นในขั้น ความตั้งใจ (Attention)	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย ระดับความ คิดเห็นในขั้น ความตั้งใจ (Attention)	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย ระดับความ คิดเห็นในขั้น ความตั้งใจ (Attention)	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย ระดับความ คิดเห็นในขั้น ความตั้งใจ (Attention)	ลำดับ
10. ภาพของสินค้าที่ทำจาก กระดาษพลาสติก วางตาม ทางเดิน	3.44	12	3.59	9	3.48	10	3.32	13
11. ป้ายที่ติดตั้งไว้ที่ชั้นวาง รวมถึงป้ายແவนที่ติดบน หัวชั้น	3.55	8	3.54	12	3.48	10	3.49	9
12. การทำตุ๊กตาสัญลักษณ์ เพื่อเป็นตัวแทนของสินค้า	3.53	10	3.86	1	3.64	2	3.54	6
13. การจำลองสินค้าใหม่ ขนาดใหญ่กว่าปกติ	3.72	3	3.85	4	3.49	9	3.70	4
14. การจำลองสินค้าใหม่ ขนาดเล็กกว่าปกติ	3.17	19	2.98	19	2.93	19	2.78	19
15. การจัดตกแต่งด้วยไฟ ประดับ เช่น ไฟวิ่ง ไฟ เรืองแสง	3.19	18	3.18	17	3.09	15	2.97	18
16. การใช้รูปภาพขนาดใหญ่ ในการตกแต่งติดตามผนัง หรือกำแพง	3.77	1	3.86	1	3.64	2	3.92	1
17. สิ่งที่ใช้วางบนชั้นวางของ หรือบนโต๊ะเชิญชวนให้ ซื้อสินค้า	3.32	16	3.43	15	3.09	17	3.43	10
18. ภาพของสินค้าที่มีการตัด เข้ารูปมีขนาดบางที่ติดตั้ง ไว้ที่ชั้นวางสินค้า	3.33	15	3.30	16	3.21	14	3.19	17

ตารางที่ 25 (ต่อ) แสดงค่าเฉลี่ย และระดับความคิดเห็นที่มีต่อสื่อภายนอกในร้านค้า ขั้นความตั้งใจ ด้านช่วยสื่อสารตราสินค้า จำแนกตามอายุ

สื่อภายนอกในร้านค้า	อายุ							
	15-24 ปี		25-34 ปี		35-44 ปี		45 ปีขึ้นไป	
	ค่าเฉลี่ย ระดับความ คิดเห็นในขั้น ความตั้งใจ (Attention)	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย ระดับความ คิดเห็นในขั้น ความตั้งใจ (Attention)	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย ระดับความ คิดเห็นในขั้น ความตั้งใจ (Attention)	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย ระดับความ คิดเห็นในขั้น ความตั้งใจ (Attention)	ลำดับ
19. การใช้ตัวสินค้าเป็นสื่อในการสื่อสาร เช่น การนำมาเรียงต่อกันเป็นชิ้นๆ	3.65 เห็นด้วย	4	3.72 เห็นด้วย	6	3.52 เห็นด้วย	6	3.27 โดยๆ	14

หมายเหตุ : การแปลผล ค่าเฉลี่ย 4.50-5.00 หมายถึง เห็นด้วยอย่างยิ่ง, ค่าเฉลี่ย 3.50-4.49 หมายถึง เห็นด้วย, ค่าเฉลี่ย 2.50-3.49 หมายถึง เนutrality, ค่าเฉลี่ย 1.50-2.49 หมายถึง ไม่เห็นด้วย, ค่าเฉลี่ย 1.00-1.49 หมายถึง ไม่เห็นด้วยอย่างยิ่ง

จากตารางที่ 25 พบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามที่มีอายุ 15-24 ปี มีความคิดเห็นต่อสื่อภายนอกในร้านค้า ขั้นความตั้งใจ ด้านช่วยสื่อสารตราสินค้า 3 ลำดับแรก ดังนี้ ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นระดับเห็นด้วย ได้แก่ การใช้รูปภาพขนาดใหญ่ในการตกแต่งติดตามผนังหรือกำแพง (ค่าเฉลี่ย 3.77) รองลงมาคือ การจัดตกแต่งร้านให้มีเอกลักษณ์เฉพาะ โดยอาจจัดตามเทศกาล (ค่าเฉลี่ย 3.74) และการจำลองสินค้าให้มีขนาดใหญ่กว่าปกติ (ค่าเฉลี่ย 3.72) ตามลำดับ

ผู้ตอบแบบสอบถามที่มีอายุ 25-34 ปี มีความคิดเห็นต่อสื่อภายนอกในร้านค้า ขั้นความตั้งใจ ด้านช่วยสื่อสารตราสินค้า 3 ลำดับแรก ดังนี้ ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นระดับเห็นด้วย ได้แก่ การจัดตกแต่งร้านให้มีเอกลักษณ์เฉพาะ โดยอาจจัดตามเทศกาล การทำตุ๊กตาสัญลักษณ์เพื่อเป็นตัวแทนของสินค้า และการใช้รูปภาพขนาดใหญ่ในการตกแต่งติดตามผนังหรือกำแพง เท่ากัน (ค่าเฉลี่ย 3.86)

ผู้ตอบแบบสอบถามที่มีอายุ 35-44 ปี มีความคิดเห็นต่อสื่อภายนอกในร้านค้า ขั้นความตั้งใจ ด้านช่วยสื่อสารตราสินค้า 3 ลำดับแรก ดังนี้ ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นระดับเห็นด้วย ได้แก่ ป้ายที่ติดตั้งบริเวณบนชั้นสินค้า เพื่อบอกถึงสินค้าที่มีจำหน่ายอยู่ (ค่าเฉลี่ย 3.79) รองลงมาคือ การทำตุ๊กตาสัญลักษณ์เพื่อเป็นตัวแทนของสินค้า และการใช้รูปภาพขนาดใหญ่ในการตกแต่งติดตามผนังหรือกำแพง เท่ากัน (ค่าเฉลี่ย 3.64) ตามลำดับ

ผู้ตอบแบบสอบถามที่มีอายุตั้งแต่ 45 ปีขึ้นไป มีความคิดเห็นต่อสื่อภายในร้านค้า
ขั้นความตั้งใจ ด้านช่วยสื่อสารตราสินค้า 3 ลำดับแรก ดังนี้ ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็น
ระดับเห็นด้วย ได้แก่ การใช้รูปภาพขนาดใหญ่ในการตกแต่งติดตามผนังหรือกำแพง (ค่าเฉลี่ย 3.92)
รองลงมาคือ ป้ายที่ติดตั้งบริเวณบนชั้นสินค้า เพื่อบอกถึงสินค้าที่มีจำหน่ายอยู่ และการจัดตกแต่ง
ประตูหน้าต่างของร้านด้วยภาพสินค้าหรือรูปต่างๆ เท่ากัน (ค่าเฉลี่ย 3.86) ตามลำดับ



ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่
Copyright © by Chiang Mai University
All rights reserved

ตารางที่ 26 แสดงค่าเฉลี่ย และระดับความคิดเห็นที่มีต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นความสนใจ ด้านช่วยให้สินค้านำเสนอ จำแนกตามอายุ

สื่อภายในร้านค้า	อายุ							
	15-24 ปี		25-34 ปี		35-44 ปี		45 ปีขึ้นไป	
	ค่าเฉลี่ย ระดับความ คิดเห็นในขั้น ความสนใจ (Interest)	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย ระดับความ คิดเห็นในขั้น ความสนใจ (Interest)	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย ระดับความ คิดเห็นในขั้น ความสนใจ (Interest)	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย ระดับความ คิดเห็นในขั้น ความสนใจ (Interest)	ลำดับ
1. ป้ายที่ติดตั้งบริเวณหน้าร้านค้า เพื่อบอกถึงสินค้าที่มีจำหน่ายอยู่	3.37	11	3.36	10	3.03	14	3.38	8
2. การติดตั้งคอมพิวเตอร์ให้เข้ามาทดแทนชั้นวางสินค้า	3.73	3	3.78	3	3.58	5	3.54	4
3. การจัดตกแต่งร้านใหม่ เอกลักษณ์เฉพาะโดยอาจจัดตามเทสกาล	3.73	3	3.75	4	3.52	6	3.92	1
4. การใช้สติ๊กเกอร์แทนตราสินค้าโดยอาจติดตามทางเดินหรือชั้นวางสินค้า	3.38	10	3.47	8	3.37	8	3.32	10
5. การสาธิตการใช้สินค้าโดยใช้สื่อโทรทัศน์ ณ จุดซื้อ	3.56	6	3.51	7	3.43	7	3.46	6
6. การใช้การแต่งกายของพนักงานในการสื่อสาร	3.17	18	3.13	14	3.00	16	3.22	13
7. การจัดตกแต่งประตูหน้าต่างของร้านด้วยภาพสินค้าหรือรูปต่างๆ	3.48	8	3.44	9	3.25	9	3.38	8
8. การติดป้ายที่เป็นลักษณะสองด้านติดตั้งที่เพดานหรือจุดให้บริการ	3.31	15	3.26	12	3.16	12	3.46	6
9. การนำสินค้ามาวางในกระเบนที่แยกส่วน	3.20	17	3.01	18	2.90	19	3.05	17

ตารางที่ 26 (ต่อ) แสดงค่าเฉลี่ย และระดับความคิดเห็นที่มีต่อสื่อภายนอกในร้านค้า ขั้นความสนใจ ด้านช่วยให้สินค้าน่าสนใจ จำแนกตามอายุ

สื่อภายนอกในร้านค้า	อายุ							
	15-24 ปี		25-34 ปี		35-44 ปี		45 ปีขึ้นไป	
	ค่าเฉลี่ย ระดับความ คิดเห็นในขั้น ความสนใจ (Interest)	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย ระดับความ คิดเห็นในขั้น ความสนใจ (Interest)	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย ระดับความ คิดเห็นในขั้น ความสนใจ (Interest)	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย ระดับความ คิดเห็นในขั้น ความสนใจ (Interest)	ลำดับ
10. ภาพของสินค้าที่ทำจากกระดาษพลาสติก วางตามทางเดิน	3.36	12	3.20	13	3.21	11	3.16	14
11. ป้ายที่ติดตั้งไว้ที่ชั้นวางรวมถึงป้ายແவນที่ติดบนหัวชั้น	3.35	13	3.05	16	3.01	15	3.30	11
12. การทำตุ๊กตาสัญลักษณ์เพื่อเป็นตัวแทนของสินค้า	3.73	3	3.86	1	3.87	1	3.86	2
13. การจำลองสินค้าใหม่ขนาดใหญ่กว่าปกติ	3.74	2	3.80	2	3.61	4	3.68	3
14. การจำลองสินค้าใหม่ขนาดเล็กกว่าปกติ	3.35	13	2.99	19	2.99	17	2.81	19
15. การจัดตกแต่งด้วยไฟประดับ เช่น ไฟวิ่ง ไฟเรืองแสง	3.54	7	3.34	11	3.24	10	3.14	16
16. การใช้รูปภาพขนาดใหญ่ในการตกแต่งติดตามผนัง หรือกำแพง	3.44	9	3.57	6	3.66	3	3.51	5
17. สิ่งที่ใช้วางบนชั้นวางของหรือบนโต๊ะเชิญชวนให้ซื้อสินค้า	3.17	18	3.03	17	2.96	18	3.16	14
18. ภาพของสินค้าที่มีการตัดเข้ารูปมีขนาดบางที่ติดตั้งไว้ที่ชั้นวางสินค้า	3.23	16	3.12	15	3.06	13	3.00	18

ตารางที่ 26 (ต่อ) แสดงค่าเฉลี่ย และระดับความคิดเห็นที่มีต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นความสนใจ ด้านช่วยให้สินค้าน่าสนใจ จำแนกตามอายุ

สื่อภายในร้านค้า	อายุ							
	15-24 ปี		25-34 ปี		35-44 ปี		45 ปีขึ้นไป	
	ค่าเฉลี่ย ระดับความ คิดเห็นในขั้น ความสนใจ (Interest)	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย ระดับความ คิดเห็นในขั้น ความสนใจ (Interest)	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย ระดับความ คิดเห็นในขั้น ความสนใจ (Interest)	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย ระดับความ คิดเห็นในขั้น ความสนใจ (Interest)	ลำดับ
19. การใช้ตัวสินค้าเป็นสื่อในการสื่อสาร เช่น การนำเสนอเรียงต่อ กัน เป็นยี่ห้อ	3.79 เห็นด้วย	1	3.70 เห็นด้วย	5	3.79 เห็นด้วย	2	3.30 เฉยๆ	11

หมายเหตุ : การแปลผล ค่าเฉลี่ย 4.50-5.00 หมายถึง เห็นด้วยอย่างยิ่ง, ค่าเฉลี่ย 3.50-4.49 หมายถึง เห็นด้วย, ค่าเฉลี่ย 2.50-3.49 หมายถึง เนutrality, ค่าเฉลี่ย 1.50-2.49 หมายถึง ไม่เห็นด้วย, ค่าเฉลี่ย 1.00-1.49 หมายถึง ไม่เห็นด้วยอย่างยิ่ง

จากตารางที่ 26 พบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามที่มีอายุ 15-24 ปี มีความคิดเห็นต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นความสนใจ ด้านช่วยให้สินค้าน่าสนใจ 3 ลำดับแรก ดังนี้ ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นระดับเห็นด้วย ได้แก่ การใช้ตัวสินค้าเป็นสื่อในการสื่อสาร เช่น การนำเสนอเรียงต่อ กัน เป็นยี่ห้อ (ค่าเฉลี่ย 3.79) รองลงมาคือ การจำลองสินค้าให้มีขนาดใหญ่กว่าปกติ (ค่าเฉลี่ย 3.74) และ การติดตั้งคอมพิวเตอร์ให้เข้ามากดดูข้อมูล การจัดตกแต่งร้านให้มีเอกลักษณ์เฉพาะ โดยอาจจัดตาม เทศกาล และการทำตุ๊กตาสัญลักษณ์เพื่อเป็นตัวแทนของสินค้า เท่ากัน (ค่าเฉลี่ย 3.73) ตามลำดับ

ผู้ตอบแบบสอบถามที่มีอายุ 25-34 ปี มีความคิดเห็นต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นความสนใจ ด้านช่วยให้สินค้าน่าสนใจ 3 ลำดับแรก ดังนี้ ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นระดับเห็นด้วย ได้แก่ การทำตุ๊กตาสัญลักษณ์เพื่อเป็นตัวแทนของสินค้า (ค่าเฉลี่ย 3.86) รองลงมาคือ การจำลองสินค้าให้มีขนาดใหญ่กว่าปกติ (ค่าเฉลี่ย 3.80) และการติดตั้งคอมพิวเตอร์ให้เข้ามากดดูข้อมูล (ค่าเฉลี่ย 3.78) ตามลำดับ

ผู้ตอบแบบสอบถามที่มีอายุ 35-44 ปี มีความคิดเห็นต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นความสนใจ ด้านช่วยให้สินค้าน่าสนใจ 3 ลำดับแรก ดังนี้ ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นระดับเห็นด้วย ได้แก่ การทำตุ๊กตาสัญลักษณ์เพื่อเป็นตัวแทนของสินค้า (ค่าเฉลี่ย 3.87) รองลงมาคือ การใช้ตัวสินค้าเป็นสื่อในการสื่อสาร เช่น การนำเสนอเรียงต่อ กัน เป็นยี่ห้อ (ค่าเฉลี่ย 3.79) และการใช้รูปภาพขนาดใหญ่ในการตกแต่งติดตามผนังหรือกำแพง (ค่าเฉลี่ย 3.66) ตามลำดับ

ผู้ตอบแบบสอบถามที่มีอายุตั้งแต่ 45 ปีขึ้นไป มีความคิดเห็นต่อสื่อภายในร้านค้า
ขั้นความสนใจ ด้านช่วยให้สินค้าน่าสนใจ 3 ลำดับแรก ดังนี้ ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็น
ระดับเห็นด้วย ได้แก่ การจัดตกแต่งร้านให้มีเอกลักษณ์เฉพาะ โดยอาจจัดตามเทศกาล (ค่าเฉลี่ย
3.92) รองลงมาคือ การทำตุ๊กตาสัญลักษณ์เพื่อเป็นตัวแทนของสินค้า (ค่าเฉลี่ย 3.86) และการจำลอง
สินค้าให้มีขนาดใหญ่กว่าปกติ (ค่าเฉลี่ย 3.68) ตามลำดับ



ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่
Copyright © by Chiang Mai University
All rights reserved

ตารางที่ 27 แสดงค่าเฉลี่ย และระดับความคิดเห็นที่มีต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นความประณญา ด้านช่วยให้เกิดความต้องการ ณ จุดซื้อ จำแนกตามอายุ

สื่อภายในร้านค้า	อายุ							
	15-24 ปี		25-34 ปี		35-44 ปี		45 ปีขึ้นไป	
	ค่าเฉลี่ย ระดับความ คิดเห็นใน ขั้นความ ประณญา (Desire)	จำนวน	ค่าเฉลี่ย ระดับความ คิดเห็นใน ขั้นความ ประณญา (Desire)	จำนวน	ค่าเฉลี่ย ระดับความ คิดเห็นใน ขั้นความ ประณญา (Desire)	จำนวน	ค่าเฉลี่ย ระดับความ คิดเห็นใน ขั้นความ ประณญา (Desire)	จำนวน
1. ป้ายที่ติดตั้งบริเวณบนชั้นสินค้าเพื่อบอกถึงสินค้าที่มีจำหน่ายอยู่	3.23	14	3.42	7	3.06	12	3.68	1
2. การติดตั้งคอมพิวเตอร์ให้เข้ามาทดแทนข้อมูล	3.55	3	3.22	11	3.28	8	3.22	12
3. การจัดตกแต่งร้านใหม่ เอกลักษณ์เฉพาะโดยอาจจัดตามเทศกาล	3.69	1	3.78	1	3.37	6	3.65	2
4. การใช้สติ๊กเกอร์แทนตราสินค้าโดยอย่างติดตามทางเดินหรือชั้นวางสินค้า	3.18	18	3.08	16	3.28	8	3.19	13
5. การสาธิตการใช้สินค้าโดยใช้สื่อโทรทัศน์ ณ จุดซื้อ	3.53	5	3.49	4	3.45	2	3.54	5
6. การใช้การแต่งกายของพนักงานในการสื่อสาร	3.21	15	3.04	17	3.01	14	3.11	16
7. การจัดตกแต่งประตูหน้าต่างของร้านด้วยภาพสินค้าหรือรูปต่างๆ	3.28	12	3.38	8	3.39	4	3.51	6
8. การติดป้ายที่เป็นลักษณะสองค้านติดตั้งที่เพดานหรือจุดให้บริการ	3.20	17	3.03	18	3.13	10	3.14	15
9. การนำสินค้ามาระงับที่แยกส่วน	3.21	15	3.45	6	3.07	11	3.35	9

ตารางที่ 27 (ต่อ) แสดงค่าเฉลี่ย และระดับความคิดเห็นที่มีต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นความประณญา
ด้านช่วยให้เกิดความต้องการ ณ จุดซื้อ จำแนกตามอายุ

สื่อภายในร้านค้า	อายุ											
	15-24 ปี		25-34 ปี		35-44 ปี		45 ปีขึ้นไป					
	ค่าเฉลี่ย	ระดับความคิดเห็นในขั้นความประณญา (Desire)	ค่าเฉลี่ย	ระดับความคิดเห็นในขั้นความประณญา (Desire)	ค่าเฉลี่ย	ระดับความคิดเห็นในขั้นความประณญา (Desire)	ค่าเฉลี่ย					
10. ภาพของสินค้าที่ทำจากกระดาษพลาสติก วางแผนทางเดิน	3.34	เฉลี่า	6	3.13	เฉลี่า	13	3.04	เฉลี่า	13	3.24	เฉลี่า	11
11. ป้ายที่ติดตั้งไว้ที่ชั้นวางรวมถึงป้ายบอกที่ติดบนหัวชั้น	3.31	เฉลี่า	9	3.24	เฉลี่า	10	2.99	เฉลี่า	16	3.46	เฉลี่า	7
12. การทำตู้กดตัวสัญลักษณ์เพื่อเป็นตัวแทนของสินค้า	3.33	เฉลี่า	7	3.49	เฉลี่า	4	3.45	เฉลี่า	2	3.62	เห็นด้วย	3
13. การจำลองสินค้าให้มีขนาดใหญ่กว่าปกติ	3.54	เห็นด้วย	4	3.61	เห็นด้วย	2	3.30	เฉลี่า	7	3.57	เห็นด้วย	4
14. การจำลองสินค้าให้มีขนาดเล็กกว่าปกติ	3.00	เฉลี่า	19	2.83	เฉลี่า	19	2.91	เฉลี่า	18	2.59	เฉลี่า	19
15. การจัดตกแต่งด้วยไฟประดับ เช่น ไฟวิ่ง ไฟเรืองแสง	3.30	เฉลี่า	10	3.10	เฉลี่า	14	3.01	เฉลี่า	14	2.89	เฉลี่า	18
16. การใช้รูปภาพขนาดใหญ่ในการตกแต่งติดตามผนังหรือกำแพง	3.33	เฉลี่า	7	3.60	เห็นด้วย	3	3.39	เฉลี่า	4	3.41	เฉลี่า	8
17. สิ่งที่ใช้วางบนชั้นวางของหรือบนโต๊ะเชิญชวนให้ซื้อสินค้า	3.25	เฉลี่า	13	3.09	เฉลี่า	15	2.90	เฉลี่า	19	3.35	เฉลี่า	9
18. ภาพของสินค้าที่มีการตัดเข้ารูปมีขนาดบางที่ติดตั้งไว้ที่ชั้นวางสินค้า	3.29	เฉลี่า	11	3.18	เฉลี่า	12	2.99	เฉลี่า	16	2.97	เฉลี่า	17

ตารางที่ 27 (ต่อ) แสดงค่าเฉลี่ย และระดับความคิดเห็นที่มีต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นความประณญา ด้านช่วยให้เกิดความต้องการ ณ จุดซื้อ จำแนกตามอายุ

สื่อภายในร้านค้า	อายุ							
	15-24 ปี		25-34 ปี		35-44 ปี		45 ปีขึ้นไป	
	ค่าเฉลี่ย ระดับความ คิดเห็นใน ขั้นความ ประณญา (Desire)	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย ระดับความ คิดเห็นใน ขั้นความ ประณญา (Desire)	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย ระดับความ คิดเห็นใน ขั้นความ ประณญา (Desire)	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย ระดับความ คิดเห็นใน ขั้นความ ประณญา (Desire)	ลำดับ
19. การใช้ตัวสินค้าเป็นสื่อในการสื่อสาร เช่น การนำมาเรียงต่อกันเป็นยี่ห้อ	3.59 เห็นด้วย	2	3.38 เฉยๆ	8	3.46 เฉยๆ	1	3.19 เฉยๆ	13

หมายเหตุ : การแปลผล ค่าเฉลี่ย 4.50-5.00 หมายถึง เห็นด้วยอย่างยิ่ง, ค่าเฉลี่ย 3.50-4.49 หมายถึง เห็นด้วย, ค่าเฉลี่ย 2.50-3.49 หมายถึง เฉยๆ, ค่าเฉลี่ย 1.50-2.49 หมายถึง ไม่เห็นด้วย, ค่าเฉลี่ย 1.00-1.49 หมายถึง ไม่เห็นด้วยอย่างยิ่ง

จากตารางที่ 27 พบร่วมกับ ผู้ตอบแบบสอบถามที่มีอายุ 15-24 ปี มีความคิดเห็นต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นความประณญา ด้านช่วยให้เกิดความต้องการ ณ จุดซื้อ 3 ลำดับแรก ดังนี้ ผู้ตอบแบบสอบถามที่มีความคิดเห็นระดับเห็นด้วย ได้แก่ การจัดตกแต่งร้านให้มีเอกลักษณ์เฉพาะ โดยอาจจัดตามเทศกาล (ค่าเฉลี่ย 3.69) รองลงมาคือ การใช้ตัวสินค้าเป็นสื่อในการสื่อสาร เช่น การนำมาเรียงต่อกันเป็นยี่ห้อ (ค่าเฉลี่ย 3.59) และการติดตั้งคอมพิวเตอร์ให้เข้ามากดดูข้อมูล (ค่าเฉลี่ย 3.55) ตามลำดับ

ผู้ตอบแบบสอบถามที่มีอายุ 25-34 ปี มีความคิดเห็นต่อการสื่อภายในร้านค้า ขั้นความประณญา ด้านช่วยให้เกิดความต้องการ ณ จุดซื้อ 3 ลำดับแรก ดังนี้ ผู้ตอบแบบสอบถามที่มีความคิดเห็นระดับเห็นด้วย ได้แก่ การจัดตกแต่งร้านให้มีเอกลักษณ์เฉพาะ โดยอาจจัดตามเทศกาล (ค่าเฉลี่ย 3.78) รองลงมาคือ การจำลองสินค้าให้มีขนาดใหญ่กว่าปกติ (ค่าเฉลี่ย 3.61) และการใช้รูปภาพขนาดใหญ่ในการตกแต่งติดตามผนังหรือกำแพง (ค่าเฉลี่ย 3.60) ตามลำดับ

ผู้ตอบแบบสอบถามที่มีอายุ 35-44 ปี มีความคิดเห็นต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นความประณญา ด้านช่วยให้เกิดความต้องการ ณ จุดซื้อ 3 ลำดับแรก ดังนี้ ผู้ตอบแบบสอบถามที่มีความคิดเห็นระดับเฉยๆ ได้แก่ การใช้ตัวสินค้าเป็นสื่อในการสื่อสาร เช่น การนำมาเรียงต่อกันเป็นยี่ห้อ (ค่าเฉลี่ย 3.46) รองลงมาคือ การสาธิตการใช้สินค้าโดยใช้สื่อโทรศัพท์ ณ จุดซื้อ และการทำตึกตาสัญลักษณ์เพื่อเป็นตัวแทนของสินค้า เท่ากัน (ค่าเฉลี่ย 3.45) ตามลำดับ

ผู้ตอบแบบสอบถามที่มีอายุตั้งแต่ 45 ปีขึ้นไป มีความคิดเห็นต่อสื่อภายในร้านค้า
ขั้นความปรารถนา ด้านช่วยให้เกิดความต้องการ ณ จุดซื้อ 3 ลำดับแรก ดังนี้ ผู้ตอบแบบสอบถามมี
ความคิดเห็นระดับเห็นด้วย ได้แก่ ป้ายที่ติดตั้งบริเวณบนชั้นสินค้า เพื่อบอกถึงสินค้าที่มีจำหน่ายอยู่
(ค่าเฉลี่ย 3.68) รองลงมาคือ การจัดตกแต่งร้านให้มีเอกลักษณ์เฉพาะ โดยอาจจัดตามเทศกาล
(ค่าเฉลี่ย 3.65) และการทำตุ๊กตาสัญลักษณ์เพื่อเป็นตัวแทนของสินค้า (ค่าเฉลี่ย 3.62) ตามลำดับ



ลิขสิทธิ์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่
Copyright © by Chiang Mai University
All rights reserved

ตารางที่ 28 แสดงค่าเฉลี่ย และระดับความคิดเห็นที่มีต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นการกระทำ ด้านช่วยให้เกิดการซื้อสินค้า จำแนกตามอายุ

สื่อภายในร้านค้า	อายุ							
	15-24 ปี		25-34 ปี		35-44 ปี		45 ปีขึ้นไป	
	ค่าเฉลี่ย ระดับความ คิดเห็นในขั้น การกระทำ (Action)	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย ระดับความ คิดเห็นในขั้น การกระทำ (Action)	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย ระดับความ คิดเห็นในขั้น การกระทำ (Action)	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย ระดับความ คิดเห็นในขั้น การกระทำ (Action)	ลำดับ
1. ป้ายที่ติดตั้งบริเวณบนชั้น สินค้า เพื่อบอกถึงสินค้าที่ มีจำหน่ายอยู่	3.20	14	3.02	11	2.85	14	3.51	1 เห็นด้วย
2. การติดตั้งคอมพิวเตอร์ให้ เข้ามาดูข้อมูล	3.37	5	3.09	9	3.07	8	3.11	12 เห็นด้วย
3. การจัดตกแต่งร้านให้มี เอกลักษณ์เฉพาะ โดยอาจ จัดตามเทศกาล	3.56	1 เห็นด้วย	3.51	1 เห็นด้วย	3.03	9	3.46	2 เห็นด้วย
4. การใช้สติ๊กเกอร์แทนตรา [*] สินค้าโดยอาจติดตาม ทางเดินหรือชั้นวางสินค้า	3.06	18	2.83	18	2.97	12	3.05	16 เห็นด้วย
5. การสาธิตการใช้สินค้า [*] โดยใช้สื่อโทรทัศน์ ณ จุด ซื้อ	3.39	4	3.41	4	3.30	1	3.38	3 เห็นด้วย
6. การใช้การแต่งกายของ พนักงานในการสื่อสาร	3.28	10	2.87	17	2.93	13	2.89	18 เห็นด้วย
7. การจัดตกแต่งประตู หน้าต่างของร้านด้วยภาพ สินค้าหรือรูปต่างๆ	3.32	7	3.26	7	3.28	2	3.38	3 เห็นด้วย
8. การติดป้ายที่เป็นลักษณะ สองด้านติดตั้งที่เพดานหรือ จุดให้บริการ	3.09	17	2.90	16	2.78	19	3.11	12 เห็นด้วย
9. การนำสินค้ามาวางใน กระบวนการแยกส่วน	3.32	7	3.29	6	3.00	11	3.32	7 เห็นด้วย

ตารางที่ 28 (ต่อ) แสดงค่าเฉลี่ย และระดับความคิดเห็นที่มีต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นการกระทำ
ด้านช่วยให้เกิดการซื้อสินค้า จำแนกตามอายุ

สื่อภายในร้านค้า	อายุ							
	15-24 ปี		25-34 ปี		35-44 ปี		45 ปีขึ้นไป	
	ค่าเฉลี่ย ระดับความ คิดเห็นในขั้น การกระทำ (Action)	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย ระดับความ คิดเห็นในขั้น การกระทำ (Action)	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย ระดับความ คิดเห็นในขั้น การกระทำ (Action)	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย ระดับความ คิดเห็นในขั้น การกระทำ (Action)	ลำดับ
10.ภาพของสินค้าที่ทำจาก กระดาษพลาสติก วางแผน ทางเดิน	3.16	16	3.01	13	3.15	6	3.22	10
11.ป้ายที่ติดตั้งไว้ที่ชั้นวาง รวมถึงป้ายແவນที่ติดบน หัวชั้น	3.35	6	3.09	9	3.01	10	3.22	10
12.การทำตู้ตาสัญญาณ เพื่อเป็นตัวแทนของสินค้า	3.32	7	3.32	5	3.25	4	3.38	3
13.การจำลองสินค้าใหม่ ขนาดใหญ่กว่าปกติ	3.52	2	3.48	2	3.27	3	3.32	7
14.การจำลองสินค้าใหม่ ขนาดเล็กกว่าปกติ	2.81	19	2.64	19	2.82	16	2.57	19
15.การจัดตกแต่งด้วยไฟ ประดับ เช่น ไฟวิงไฟ เรืองแสง	3.22	13	2.91	15	2.82	16	2.92	17
16.การใช้รูปภาพขนาดใหญ่ ในการตกแต่งติดตามผนัง หรือกำแพง	3.26	11	3.45	3	3.21	5	3.38	3
17.สิ่งที่ใช้วางบนชั้นวางของ หรือบนโต๊ะเชิญชวนให้ ซื้อสินค้า	3.23	12	3.00	14	2.84	15	3.11	12
18.ภาพของสินค้าที่มีการตัด เข้ารูปมีขนาดบางที่ติดตั้ง ไว้ที่ชั้นวางสินค้า	3.18	15	3.02	11	2.82	16	3.08	15

ตารางที่ 28 (ต่อ) แสดงค่าเฉลี่ย และระดับความคิดเห็นที่มีต่อสื่อภายนอกในร้านค้า ขั้นการกระทำ ด้านช่วยให้เกิดการซื้อสินค้า จำแนกตามอายุ

สื่อภายนอกในร้านค้า	อายุ							
	15-24 ปี		25-34 ปี		35-44 ปี		45 ปีขึ้นไป	
	ค่าเฉลี่ย ระดับความ คิดเห็นในขั้น การกระทำ (Action)	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย ระดับความ คิดเห็นในขั้น การกระทำ (Action)	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย ระดับความ คิดเห็นในขั้น การกระทำ (Action)	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย ระดับความ คิดเห็นในขั้น การกระทำ (Action)	ลำดับ
19. การใช้ตัวสินค้าเป็นสื่อในการสื่อสาร เช่น การนำมาเรียงต่อกันเป็นริ้วห้อ	3.49	3 เฉลี่า	3.20 เฉลี่า	8	3.09 เฉลี่า	7	3.24 เฉลี่า	9

หมายเหตุ : การแปลผล ค่าเฉลี่ย 4.50-5.00 หมายถึง เห็นด้วยอย่างยิ่ง, ค่าเฉลี่ย 3.50-4.49 หมายถึง เห็นด้วย, ค่าเฉลี่ย 2.50-3.49 หมายถึง เฉลี่า, ค่าเฉลี่ย 1.50-2.49 หมายถึง ไม่เห็นด้วย, ค่าเฉลี่ย 1.00-1.49 หมายถึง ไม่เห็นด้วยอย่างชัดเจน

จากตารางที่ 28 พบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามที่มีอายุ 15-24 ปี มีความคิดเห็นต่อสื่อภายนอกในร้านค้า ขั้นการกระทำ ด้านช่วยให้เกิดการซื้อสินค้า 3 ลำดับแรก ดังนี้ ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นระดับเห็นด้วย ได้แก่ การจัดตกแต่งร้านให้มีเอกลักษณ์เฉพาะ โดยอาจจัดตามเทศกาล (ค่าเฉลี่ย 3.56) รองลงมาคือ การจำลองสินค้าให้มีขนาดใหญ่กว่าปกติ (ค่าเฉลี่ย 3.52) ผู้ตอบแบบสอบถามที่มีความคิดเห็นระดับเฉลี่า ได้แก่ การใช้ตัวสินค้าเป็นสื่อในการสื่อสาร เช่น การนำมาเรียงต่อกันเป็นริ้วห้อ (ค่าเฉลี่ย 3.49) ตามลำดับ

ผู้ตอบแบบสอบถามที่มีอายุ 25-34 ปี มีความคิดเห็นต่อสื่อภายนอกในร้านค้า ขั้นการกระทำ ด้านช่วยให้เกิดการซื้อสินค้า 3 ลำดับแรก ดังนี้ ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นระดับเห็นด้วย ได้แก่ การจัดตกแต่งร้านให้มีเอกลักษณ์เฉพาะ โดยอาจจัดตามเทศกาล (ค่าเฉลี่ย 3.51) รองลงมาคือ ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นระดับเฉลี่า ได้แก่ การจำลองสินค้าให้มีขนาดใหญ่กว่าปกติ (ค่าเฉลี่ย 3.48) และการใช้รูปภาพขนาดใหญ่ในการตกแต่งติดตามผนังหรือกำแพง (ค่าเฉลี่ย 3.45) ตามลำดับ

ผู้ตอบแบบสอบถามที่มีอายุ 35-44 ปี มีความคิดเห็นต่อสื่อภายนอกในร้านค้า ขั้นการกระทำ ด้านช่วยให้เกิดการซื้อสินค้า 3 ลำดับแรก ดังนี้ ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นระดับเฉลี่า ได้แก่ การสาธิตการใช้สินค้าโดยใช้สื่อโทรศัพท์มือถือ (ค่าเฉลี่ย 3.30) รองลงมาคือ การจัด

ตกแต่งประดูหน้าต่างของร้านด้วยภาพสินค้าหรือรูปต่างๆ (ค่าเฉลี่ย 3.28) และการจำลองสินค้าใหม่ขนาดใหญ่กว่าปกติ (ค่าเฉลี่ย 3.27) ตามลำดับ

ผู้ตอบแบบสอบถามที่มีอายุตั้งแต่ 45 ปีขึ้นไป มีความคิดเห็นต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นการกระทำ ด้านช่วยให้เกิดการซื้อสินค้า 3 ลำดับแรก ดังนี้ ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็น ระดับเห็นด้วย ได้แก่ ป้ายที่ติดตั้งบริเวณหน้าร้านสินค้า เพื่อบอกถึงสินค้าที่มีจำหน่ายอยู่ (ค่าเฉลี่ย 3.51) รองลงมาคือ ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นระดับเฉยๆ ได้แก่ การจัดตกแต่งร้านใหม่ เอกลักษณ์เฉพาะ โดยอาจจัดตามเทศกาล (ค่าเฉลี่ย 3.46) และการสาธิตการใช้สินค้าโดยใช้สื่อ โทรทัศน์ ณ จุดซื้อ การจัดตกแต่งประดูหน้าต่างของร้านด้วยภาพสินค้าหรือรูปต่างๆ การทำตุ๊กตา สัญลักษณ์เพื่อเป็นตัวแทนของสินค้า และการใช้รูปภาพขนาดใหญ่ในการตกแต่งติดตามผนังหรือ กำแพง เท่ากัน (ค่าเฉลี่ย 3.38) ตามลำดับ

ตารางที่ 29 แสดงสรุปค่าเฉลี่ย และระดับความคิดเห็นที่มีต่อสื่อภายในร้านค้าของผู้ตอบแบบสอบถามที่มีอายุ 15-24 ปี

สื่อภายในร้านค้า	ระดับความคิดเห็นที่มีต่อสื่อภายในร้านค้า							
	ขั้นความตั้งใจ (Attention)		ขั้นความสนใจ (Interest)		ขั้นความปรารถนา (Desire)		ขั้นการกระทำ (Action)	
	ค่าเฉลี่ย แปลผล	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย แปลผล	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย แปลผล	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย แปลผล	ลำดับ
1. ป้ายที่ติดตั้งบริเวณหน้าร้านค้าเพื่อบอกถึงสินค้าที่มีจำหน่ายอยู่	3.45	9	3.37	11	3.23	14	3.20	14
2. การติดตั้งคอมพิวเตอร์ให้เข้ามากดดูข้อมูล	3.61	3	3.73	3	3.55	3	3.37	5
3. การจัดตกแต่งร้านให้มีเอกลักษณ์เฉพาะ โดยอาจจัดตามเหมาะสม	3.58	4	3.73	3	3.69	1	3.56	1
4. การใช้สติ๊กเกอร์แทนตราสินค้าโดยอาจติดตามทางเดินหรือชั้นวางสินค้า	3.20	16	3.38	10	3.18	18	3.06	18
5. การสาธิตการใช้สินค้าโดยใช้สื่อโทรทัศน์ ณ จุดซื้อ	3.64	2	3.56	6	3.53	5	3.39	4
6. การใช้การแต่งกายของพนักงานในการสื่อสาร	3.31	13	3.17	18	3.21	15	3.28	10
7. การจัดตกแต่งประดูหน้าต่างของร้านค้ายกพาสินค้าหรือรูปต่างๆ	3.53	6	3.48	8	3.28	12	3.32	7
8. การติดป้ายที่เป็นลักษณะสองด้าน ติดตั้งที่เพดานหรือจุดให้บริการ	3.32	12	3.31	15	3.20	17	3.09	17
9. การนำสินค้ามาวางในระยะที่แยกส่วน	3.19	17	3.20	17	3.21	15	3.32	7
10. ภาพของสินค้าที่ทำจากกระดาษ พลาสติกวางตามทางเดิน	3.47	8	3.36	12	3.34	6	3.16	16
11. ป้ายที่ติดตั้งไว้ที่ชั้นวางรวมถึงป้ายแนวที่ติดบนหัวชั้น	3.44	10	3.35	13	3.31	9	3.35	6
12. การทำตุ๊กตาสัญลักษณ์เพื่อเป็นตัวแทนของสินค้า	3.36	11	3.73	3	3.33	7	3.32	7

ตารางที่ 29 (ต่อ) แสดงสรุปค่าเฉลี่ย และระดับความคิดเห็นที่มีต่อสื่อภายในร้านค้าของผู้ตอบแบบสอบถามที่มีอายุ 15-24 ปี

สื่อภายในร้านค้า	ระดับความคิดเห็นที่มีต่อสื่อภายในร้านค้า							
	ขั้นความตั้งใจ (Attention)		ขั้นความสนใจ (Interest)		ขั้นความปรารถนา (Desire)		ขั้นการกระทำ (Action)	
	ค่าเฉลี่ย แปลผล	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย แปลผล	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย แปลผล	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย แปลผล	ลำดับ
13. การจำลองสินค้าให้มีขนาดใหญ่กว่าปกติ	3.58 เห็นด้วย	4	3.74 เห็นด้วย	2	3.54 เห็นด้วย	4	3.52 เห็นด้วย	2
14. การจำลองสินค้าให้มีขนาดเล็กกว่าปกติ	3.04 โดยฯ	19	3.35 โดยฯ	13	3.00 โดยฯ	19	2.81 โดยฯ	19
15. การจัดตกแต่งด้วยไฟประดับ เช่น ไฟวีง ไฟรีองแสง	3.10 โดยฯ	18	3.54 เห็นด้วย	7	3.30 โดยฯ	10	3.22 โดยฯ	13
16. การใช้รูปภาพขนาดใหญ่ในการตกแต่งติดตามผนังหรือกำแพง	3.68 เห็นด้วย	1	3.44 โดยฯ	9	3.33 โดยฯ	7	3.26 โดยฯ	11
17. สิ่งที่ใช้วางบนชั้นวางของหรือบนโต๊ะเชิญชวนให้ซื้อสินค้า	3.22 โดยฯ	15	3.17 โดยฯ	18	3.25 โดยฯ	13	3.23 โดยฯ	12
18. ภาพของสินค้าที่มีการตัดเข้ารูปมีขนาดบางที่ติดตั้งไว้ที่ชั้นวางสินค้า	3.27 โดยฯ	14	3.23 โดยฯ	16	3.29 โดยฯ	11	3.18 โดยฯ	15
19. การใช้ตัวสินค้าเป็นสื่อในการสื่อสาร เช่น การนำมารีเยิงต์กันเป็นยี่ห้อ	3.51 เห็นด้วย	7	3.79 เห็นด้วย	1	3.59 เห็นด้วย	2	3.49 โดยฯ	3

หมายเหตุ : การแปลผล ค่าเฉลี่ย 4.50-5.00 หมายถึง เห็นด้วยอย่างยิ่ง, ค่าเฉลี่ย 3.50-4.49 หมายถึง เห็นด้วย, ค่าเฉลี่ย 2.50-3.49 หมายถึง เนutrality, ค่าเฉลี่ย 1.50-2.49 หมายถึง ไม่เห็นด้วย, ค่าเฉลี่ย 1.00-1.49 หมายถึง ไม่เห็นด้วยอย่างยิ่ง

จากตารางที่ 29 พบร่วมกัน ผู้ตอบแบบสอบถามที่มีอายุ 15-24 ปี มีความคิดเห็นต่อสื่อภายในร้านค้าของอาหารสุนัขสำเร็จรูป ตามลำดับขั้นของโมเดล AIDA ดังนี้

ขั้นความตั้งใจ ผู้ตอบแบบสอบถามที่มีอายุ 15-24 ปี มีความคิดเห็นต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นความตั้งใจ 3 ลำดับแรก ดังนี้ ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นระดับเห็นด้วย ได้แก่ การใช้รูปภาพขนาดใหญ่ในการตกแต่งติดตามผนังหรือกำแพง (ค่าเฉลี่ย 3.68) รองลงมาคือ การสาธิตการใช้สินค้าโดยใช้สื่อ โทรศัพท์มือถือ (ค่าเฉลี่ย 3.64) และการติดตั้งคอมพิวเตอร์ให้เข้ามา กดดูข้อมูล (ค่าเฉลี่ย 3.61) ตามลำดับ

ขั้นความสนใจ ผู้ตอบแบบสอบถามที่มีอายุ 15-24 ปีมีความคิดเห็นต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นความสนใจ 3 ลำดับแรก ดังนี้ ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นระดับเห็นด้วย ได้แก่ การใช้ตัวสินค้าเป็นสื่อในการสื่อสาร เช่น การนำมาเรียงต่อกันเป็นยี่ห้อ (ค่าเฉลี่ย 3.79) รองลงมาคือ การจำลองสินค้าให้มีขนาดใหญ่กว่าปกติ (ค่าเฉลี่ย 3.74) และการติดตั้งคอมพิวเตอร์ให้เข้ามากดคูชื่อมูล การจัดตกแต่งร้านให้มีเอกลักษณ์เฉพาะ โดยอาจจัดตามเทศกาล และการทำตุ๊กตาสัญลักษณ์ เพื่อเป็นตัวแทนของสินค้า เท่ากัน (ค่าเฉลี่ย 3.73) ตามลำดับ

ขั้นความประณญา ผู้ตอบแบบสอบถามที่มีอายุ 15-24 ปีมีความคิดเห็นต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นความประณญา 3 ลำดับแรก ดังนี้ ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นระดับเห็นด้วย ได้แก่ การจัดตกแต่งร้านให้มีเอกลักษณ์เฉพาะ โดยอาจจัดตามเทศกาล (ค่าเฉลี่ย 3.69) รองลงมาคือ การใช้ตัวสินค้าเป็นสื่อในการสื่อสาร เช่น การนำมาเรียงต่อกันเป็นยี่ห้อ (ค่าเฉลี่ย 3.59) และการติดตั้งคอมพิวเตอร์ให้เข้ามากดคูชื่อมูล (ค่าเฉลี่ย 3.55) ตามลำดับ

ขั้นการกระทำ ผู้ตอบแบบสอบถามที่มีอายุ 15-24 ปีมีความคิดเห็นต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นการกระทำ 3 ลำดับแรก ดังนี้ ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นระดับเห็นด้วย ได้แก่ การจัดตกแต่งร้านให้มีเอกลักษณ์เฉพาะ โดยอาจจัดตามเทศกาล (ค่าเฉลี่ย 3.56) รองลงมาคือ การจำลองสินค้าให้มีขนาดใหญ่กว่าปกติ (ค่าเฉลี่ย 3.52) ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นระดับเหลาฯ ได้แก่ การใช้ตัวสินค้าเป็นสื่อในการสื่อสาร เช่น การนำมาเรียงต่อกันเป็นยี่ห้อ (ค่าเฉลี่ย 3.49) ตามลำดับ

ตารางที่ 30 แสดงสรุปค่าเฉลี่ย และระดับความคิดเห็นที่มีต่อสื่อภายในร้านค้าของผู้ตอบแบบสอบถามที่มีอายุ 25-34 ปี

สื่อภายในร้านค้า	ระดับความคิดเห็นที่มีต่อสื่อภายในร้านค้า							
	ขั้นความตั้งใจ (Attention)		ขั้นความสนใจ (Interest)		ขั้นความปรารถนา (Desire)		ขั้นการกระทำ (Action)	
	ค่าเฉลี่ย แปลผล	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย แปลผล	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย แปลผล	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย แปลผล	ลำดับ
1. ป้ายที่ติดตั้งบริเวณหน้าร้านค้าเพื่อบอกถึงสินค้าที่มีจำหน่ายอยู่	3.64	4	3.36	10	3.42	7	3.02	11
2. การติดตั้งคอมพิวเตอร์ให้เข้ามากดดูข้อมูล	3.54	7	3.78	3	3.22	11	3.09	9
3. การจัดตกแต่งร้านให้มีเอกลักษณ์เฉพาะ โดยอาจจัดตามเหมาะสม	3.68	3	3.75	4	3.78	1	3.51	1
4. การใช้สติ๊กเกอร์แทนตราสินค้าโดยอาจติดตามทางเดินหรือชั้นวางสินค้า	3.26	14	3.47	8	3.08	16	2.83	18
5. การสาธิตการใช้สินค้าโดยใช้สื่อโทรทัศน์ ณ จุดซื้อ	3.73	2	3.51	7	3.49	4	3.41	4
6. การใช้การแต่งกายของพนักงานในการสื่อสาร	3.16	16	3.13	14	3.04	17	2.87	17
7. การจัดตกแต่งประดูหน้าต่างของร้านค้ายกพาสินค้าหรือรูปต่างๆ	3.53	8	3.44	9	3.38	8	3.26	7
8. การติดป้ายที่เป็นลักษณะสองด้าน ติดตั้งที่เพดานหรือจุดให้บริการ	3.36	13	3.26	12	3.03	18	2.90	16
9. การนำสินค้ามาวางในระยะที่แยกส่วน	3.12	17	3.01	18	3.45	6	3.29	6
10. ภาพของสินค้าที่ทำจากกระดาษ พลาสติกวางตามทางเดิน	3.43	11	3.20	13	3.13	13	3.01	13
11. ป้ายที่ติดตั้งไว้ที่ชั้นวางรวมถึงป้ายแนวที่ติดบนหัวชั้น	3.44	10	3.05	16	3.24	10	3.09	9
12. การทำตุ๊กตาสัญลักษณ์เพื่อเป็นตัวแทนของสินค้า	3.60	6	3.86	1	3.49	4	3.32	5

ตารางที่ 30 (ต่อ) แสดงสรุปค่าเฉลี่ย และระดับความคิดเห็นที่มีต่อสื่อภายในร้านค้าของผู้ตอบแบบสอบถามที่มีอายุ 25-34 ปี

สื่อภายในร้านค้า	ระดับความคิดเห็นที่มีต่อสื่อภายในร้านค้า							
	ขั้นความตั้งใจ (Attention)		ขั้นความสนใจ (Interest)		ขั้นความปรารถนา (Desire)		ขั้นการกระทำ (Action)	
	ค่าเฉลี่ย แปลผล	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย แปลผล	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย แปลผล	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย แปลผล	ลำดับ
13. การจำลองสินค้าให้มีขนาดใหญ่กว่าปกติ	3.64	4	3.80	2	3.61	2	3.48	2
14. การจำลองสินค้าให้มีขนาดเล็กกว่าปกติ	2.85	19	2.99	19	2.83	19	2.64	19
15. การจัดตกแต่งด้วยไฟประดับ เช่น ไฟวีง ไฟรีองแสง	3.11	18	3.34	11	3.10	14	2.91	15
16. การใช้รูปภาพขนาดใหญ่ในการตกแต่งติดตามผนังหรือกำแพง	3.79	1	3.57	6	3.60	3	3.45	3
17. สิ่งที่ใช้วางบนชั้นวางของหรือบนโต๊ะเชิญชวนให้ซื้อสินค้า	3.39	12	3.03	17	3.09	15	3.00	14
18. ภาพของสินค้าที่มีการตัดเข้ารูปมีขนาดบางที่ติดตั้งไว้ที่ชั้นวางสินค้า	3.26	14	3.12	15	3.18	12	3.02	11
19. การใช้ตัวสินค้าเป็นสื่อในการสื่อสาร เช่น การนำมานำเสนอเรียงต่อกันเป็นยี่ห้อ	3.45	9	3.70	5	3.38	8	3.20	8

หมายเหตุ : การแปลผล ค่าเฉลี่ย 4.50-5.00 หมายถึง เห็นด้วยอย่างยิ่ง, ค่าเฉลี่ย 3.50-4.49 หมายถึง เห็นด้วย, ค่าเฉลี่ย 2.50-3.49 หมายถึง เนutrality, ค่าเฉลี่ย 1.50-2.49 หมายถึง ไม่เห็นด้วย, ค่าเฉลี่ย 1.00-1.49 หมายถึง ไม่เห็นด้วยอย่างยิ่ง

จากตารางที่ 30 พบร่วมกัน ผู้ตอบแบบสอบถามที่มีอายุ 25-34 ปี มีความคิดเห็นต่อสื่อภายในร้านค้าของอาหารสุนัขสำเร็จรูป ตามลำดับขั้นของโมเดล AIDA ดังนี้

ขั้นความตั้งใจ ผู้ตอบแบบสอบถามที่มีอายุ 25-34 ปี มีความคิดเห็นต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นความตั้งใจ 3 ลำดับแรก ดังนี้ ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นระดับเห็นด้วย ได้แก่ การใช้รูปภาพขนาดใหญ่ในการตกแต่งติดตามผนังหรือกำแพง (ค่าเฉลี่ย 3.79) รองลงมาคือ การสาธิตการใช้สินค้าโดยใช้สื่อ โทรทัศน์ ณ จุดซื้อ (ค่าเฉลี่ย 3.73) และการจัดตกแต่งร้านให้มีเอกลักษณ์เฉพาะโดยอาจจัดตามเทสกาล (ค่าเฉลี่ย 3.68) ตามลำดับ

ขั้นความสนใจ ผู้ตอบแบบสอบถามที่มีอายุ 25-34 ปีมีความคิดเห็นต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นความสนใจ 3 ลำดับแรก ดังนี้ ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นระดับเห็นด้วย ได้แก่ การทำตุ๊กตาสัญลักษณ์เพื่อเป็นตัวแทนของสินค้า (ค่าเฉลี่ย 3.86) รองลงมาคือ การจำลองสินค้าให้มีขนาดใหญ่กว่าปกติ (ค่าเฉลี่ย 3.80) และการติดตั้งคอมพิวเตอร์ให้เข้ามากดดูข้อมูล (ค่าเฉลี่ย 3.78) ตามลำดับ

ขั้นความประณญา ผู้ตอบแบบสอบถามที่มีอายุ 25-34 ปีมีความคิดเห็นต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นความประณญา 3 ลำดับแรก ดังนี้ ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นระดับเห็นด้วย ได้แก่ การจัดตกแต่งร้านให้มีเอกลักษณ์เฉพาะ โดยอาจจัดตามเทศกาล (ค่าเฉลี่ย 3.78) รองลงมาคือ การจำลองสินค้าให้มีขนาดใหญ่กว่าปกติ (ค่าเฉลี่ย 3.61) และการใช้รูปภาพขนาดใหญ่ในการตกแต่งติดตามผนังหรือกำแพง (ค่าเฉลี่ย 3.60) ตามลำดับ

ขั้นการกระทำ ผู้ตอบแบบสอบถามที่มีอายุ 25-34 ปีมีความคิดเห็นต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นการกระทำ 3 ลำดับแรก ดังนี้ ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นระดับเห็นด้วย ได้แก่ การจัดตกแต่งร้านให้มีเอกลักษณ์เฉพาะ โดยอาจจัดตามเทศกาล (ค่าเฉลี่ย 3.51) รองลงมาคือ ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นระดับเฉยๆ ได้แก่ การจำลองสินค้าให้มีขนาดใหญ่กว่าปกติ (ค่าเฉลี่ย 3.48) และการใช้รูปภาพขนาดใหญ่ในการตกแต่งติดตามผนังหรือกำแพง (ค่าเฉลี่ย 3.45) ตามลำดับ

ตารางที่ 31 แสดงสรุปค่าเฉลี่ย และระดับความคิดเห็นที่มีต่อสื่อภายในร้านค้าของผู้ตอบแบบสอบถามที่มีอายุ 35-44 ปี

สื่อภายในร้านค้า	ระดับความคิดเห็นที่มีต่อสื่อภายในร้านค้า							
	ขั้นความตั้งใจ (Attention)		ขั้นความสนใจ (Interest)		ขั้นความปรารถนา (Desire)		ขั้นการกระทำ (Action)	
	ค่าเฉลี่ย แปลผล	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย แปลผล	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย แปลผล	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย แปลผล	ลำดับ
1. ป้ายที่ติดตั้งบริเวณหน้าร้านค้าเพื่อบอกถึงสินค้าที่มีจำหน่ายอยู่	3.49	3	3.03	14	3.06	12	2.85	14
2. การติดตั้งคอมพิวเตอร์ให้เข้ามากดดูข้อมูล	3.45	6	3.58	5	3.28	8	3.07	8
3. การจัดตกแต่งร้านให้มีเอกลักษณ์เฉพาะ โดยอาจจัดตามเหมาะสม	3.41	8	3.52	6	3.37	6	3.03	9
4. การใช้สติ๊กเกอร์แทนตราสินค้าโดยอาจติดตามทางเดินหรือชั้นวางสินค้า	3.34	9	3.37	8	3.28	8	2.97	12
5. การสาธิตการใช้สินค้าโดยใช้สื่อโทรทัศน์ ณ จุดซื้อ	3.50	2	3.43	7	3.45	2	3.30	1
6. การใช้การแต่งกายของพนักงานในการสื่อสาร	3.01	16	3.00	16	3.01	14	2.93	13
7. การจัดตกแต่งประดูหน้าต่างของร้านค้ายกเว้นพื้นที่ห้องน้ำ	3.33	11	3.25	9	3.39	4	3.28	2
8. การติดป้ายที่เป็นลักษณะสองด้าน ติดตั้งที่เพดานหรือจุดให้บริการ	3.23	13	3.16	12	3.13	10	2.78	19
9. การนำสินค้ามาวางในระยะที่แยกส่วน	3.00	18	2.90	19	3.07	11	3.00	11
10. ภาพของสินค้าที่ทำจากกระดาษ พลาสติกวางตามทางเดิน	3.34	9	3.21	11	3.04	13	3.15	6
11. ป้ายที่ติดตั้งไว้ที่ชั้นวางรวมถึงป้ายแนวที่ติดบนหัวชั้น	3.32	12	3.01	15	2.99	16	3.01	10
12. การทำตุ๊กตาสัญลักษณ์เพื่อเป็นตัวแทนของสินค้า	3.48	4	3.87	1	3.45	2	3.25	4

ตารางที่ 31 (ต่อ) แสดงสรุปค่าเฉลี่ย และระดับความคิดเห็นที่มีต่อสื่อภายในร้านค้าของผู้ตอบแบบสอบถามที่มีอายุ 35-44 ปี

สื่อภายในร้านค้า	ระดับความคิดเห็นที่มีต่อสื่อภายในร้านค้า							
	ขั้นความตั้งใจ (Attention)		ขั้นความสนใจ (Interest)		ขั้นความปรารถนา (Desire)		ขั้นการกระทำ (Action)	
	ค่าเฉลี่ย แปลผล	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย แปลผล	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย แปลผล	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย แปลผล	ลำดับ
13. การจำลองสินค้าให้มีขนาดใหญ่กว่าปกติ	3.42	7	3.61	4	3.30	7	3.27	3
14. การจำลองสินค้าให้มีขนาดเล็กกว่าปกติ	2.85	19	2.99	17	2.91	18	2.82	16
15. การจัดตกแต่งด้วยไฟประดับ เช่น ไฟวีง ไฟรีองแสง	3.01	16	3.24	10	3.01	14	2.82	16
16. การใช้รูปภาพขนาดใหญ่ในการตกแต่งติดตามผนังหรือกำแพง	3.55	1	3.66	3	3.39	4	3.21	5
17. สิ่งที่ใช้วางบนชั้นวางของหรือบนโต๊ะเชิญชวนให้ซื้อสินค้า	3.07	15	2.96	18	2.90	19	2.84	15
18. ภาพของสินค้าที่มีการตัดเข้ารูปมีขนาดบางที่ติดตั้งไว้ที่ชั้นวางสินค้า	3.19	14	3.06	13	2.99	16	2.82	16
19. การใช้ตัวสินค้าเป็นสื่อในการสื่อสาร เช่น การนำมานarrating ต่อ กัน เป็นยี่ห้อ	3.47	5	3.79	2	3.46	1	3.09	7

หมายเหตุ : การแปลผล ค่าเฉลี่ย 4.50-5.00 หมายถึง เห็นด้วยอย่างยิ่ง, ค่าเฉลี่ย 3.50-4.49 หมายถึง เห็นด้วย, ค่าเฉลี่ย 2.50-3.49 หมายถึง เนutrality, ค่าเฉลี่ย 1.50-2.49 หมายถึง ไม่เห็นด้วย, ค่าเฉลี่ย 1.00-1.49 หมายถึง ไม่เห็นด้วยอย่างยิ่ง

จากตารางที่ 31 พบร่วมกันว่า ผู้ตอบแบบสอบถามที่มีอายุ 35-44 ปี มีความคิดเห็นต่อสื่อภายในร้านค้าของอาหารสุนัขสำเร็จรูป ตามลำดับขั้นของโมเดล AIDA ดังนี้

ขั้นความตั้งใจ ผู้ตอบแบบสอบถามที่มีอายุ 35-44 ปี มีความคิดเห็นต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นความตั้งใจ 3 ลำดับแรก ดังนี้ ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นระดับเห็นด้วย ได้แก่ การใช้รูปภาพขนาดใหญ่ในการตกแต่งติดตามผนังหรือกำแพง (ค่าเฉลี่ย 3.55) รองลงมาคือ การสาธิตการใช้สินค้าโดยใช้สื่อโทรศัพท์ ณ จุดซื้อ (ค่าเฉลี่ย 3.50) ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นระดับเนutrality ได้แก่ ป้ายที่ติดตั้งบริเวณบนชั้นสินค้า เพื่อบอกถึงสินค้าที่มีจำหน่ายอยู่ (ค่าเฉลี่ย 3.49) ตามลำดับ

ขั้นความสนใจ ผู้ตอบแบบสอบถามที่มีอายุ 35-44 ปีมีความคิดเห็นต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นความสนใจ 3 ลำดับแรก ดังนี้ ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นระดับเห็นด้วย ได้แก่ การทำตุ๊กตาสัญลักษณ์เพื่อเป็นตัวแทนของสินค้า (ค่าเฉลี่ย 3.87) รองลงมาคือ การใช้ตัวสินค้าเป็นสื่อในการสื่อสาร เช่น การนำมาเรียงต่อกันเป็นยี่ห้อ (ค่าเฉลี่ย 3.79) และการใช้รูปภาพขนาดใหญ่ในการตกแต่งติดตามผนังหรือกำแพง (ค่าเฉลี่ย 3.66) ตามลำดับ

ขั้นความประณญา ผู้ตอบแบบสอบถามที่มีอายุ 35-44 ปีมีความคิดเห็นต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นความประณญา 3 ลำดับแรก ดังนี้ ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นระดับเฉยๆ ได้แก่ การใช้ตัวสินค้าเป็นสื่อในการสื่อสาร เช่น การนำมาเรียงต่อกันเป็นยี่ห้อ (ค่าเฉลี่ย 3.46) รองลงมาคือ การสาธิตการใช้สินค้าโดยใช้สื่อ โทรศัพท์ ณ จุดซื้อ และการทำตุ๊กตาสัญลักษณ์เพื่อเป็นตัวแทนของสินค้า เท่ากัน (ค่าเฉลี่ย 3.45) ตามลำดับ

ขั้นการกระทำ ผู้ตอบแบบสอบถามที่มีอายุ 35-44 ปีมีความคิดเห็นต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นการกระทำ 3 ลำดับแรก ดังนี้ ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นระดับเฉยๆ ได้แก่ การสาธิตการใช้สินค้าโดยใช้สื่อ โทรศัพท์ ณ จุดซื้อ (ค่าเฉลี่ย 3.30) รองลงมาคือ การจัดตกแต่งประตูหน้าต่างของร้านด้วยภาพสินค้าหรือรูปต่างๆ (ค่าเฉลี่ย 3.28) และการจำลองสินค้าให้มีขนาดใหญ่กว่าปกติ (ค่าเฉลี่ย 3.27) ตามลำดับ

ตารางที่ 32 แสดงสรุปค่าเฉลี่ย และระดับความคิดเห็นที่มีต่อสื่อภายในร้านค้าของผู้ตอบแบบสอบถามที่มีอายุตั้งแต่ 45 ปีขึ้นไป

สื่อภายในร้านค้า	ระดับความคิดเห็นที่มีต่อสื่อภายในร้านค้า							
	ขั้นความตั้งใจ (Attention)		ขั้นความสนใจ (Interest)		ขั้นความปรารถนา (Desire)		ขั้นการกระทำ (Action)	
	ค่าเฉลี่ย แปลผล	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย แปลผล	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย แปลผล	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย แปลผล	ลำดับ
1. ป้ายที่ติดตั้งบริเวณหน้าร้านค้าเพื่อบอกถึงสินค้าที่มีจำหน่ายอยู่	3.68	3	3.38	8	3.68	1	3.51	1
2. การติดตั้งคอมพิวเตอร์ให้เข้ามากดดูข้อมูล	3.32	11	3.54	4	3.22	12	3.11	12
3. การจัดตกแต่งร้านให้มีเอกลักษณ์เฉพาะ โดยอาจจัดตามเหมาะสมกับลูกค้า	3.51	5	3.92	1	3.65	2	3.46	2
4. การใช้สติ๊กเกอร์แทนตราสินค้าโดยอาจติดตามทางเดินหรือชั้นวางสินค้า	3.31	12	3.32	10	3.19	13	3.05	16
5. การสาธิตการใช้สินค้าโดยใช้สื่อโทรทัศน์ ณ จุดซื้อ	3.49	6	3.46	6	3.54	5	3.38	3
6. การใช้การแต่งกายของพนักงานในการสื่อสาร	3.23	15	3.22	13	3.11	16	2.89	18
7. การจัดตกแต่งประดับหน้าต่างของร้านค้ายกเว้นพลาสติกห้าห้องรูปต่างๆ	3.69	2	3.38	8	3.51	6	3.38	3
8. การติดป้ายที่เป็นลักษณะสองด้าน ติดตั้งที่เพดานหรือจุดให้บริการ	3.42	7	3.46	6	3.14	15	3.11	12
9. การนำสินค้ามาวางในระยะที่แยกส่วน	3.23	15	3.05	17	3.35	9	3.32	7
10. ภาพของสินค้าที่ทำจากกระดาษ พลาสติกตามทางเดิน	3.34	10	3.16	14	3.24	11	3.22	10
11. ป้ายที่ติดตั้งไว้ที่ชั้นวางรวมถึงป้ายแขวนที่ติดบนหัวชั้น	3.42	7	3.30	11	3.46	7	3.22	10
12. การทำตุ๊กตาสัญลักษณ์เพื่อเป็นตัวแทนของสินค้า	3.41	9	3.86	2	3.62	3	3.38	3

ตารางที่ 32 (ต่อ) แสดงสรุปค่าเฉลี่ย และระดับความคิดเห็นที่มีต่อสื่อภายในร้านค้าของผู้ตอบแบบสอบถามที่มีอายุตั้งแต่ 45 ปีขึ้นไป

สื่อภายในร้านค้า	ระดับความคิดเห็นที่มีต่อสื่อภายในร้านค้า							
	ขั้นความตั้งใจ (Attention)		ขั้นความสนใจ (Interest)		ขั้นความปรารถนา (Desire)		ขั้นการกระทำ (Action)	
	ค่าเฉลี่ย แปลผล	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย แปลผล	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย แปลผล	ลำดับ	ค่าเฉลี่ย แปลผล	ลำดับ
13. การจำลองสินค้าให้มีขนาดใหญ่กว่าปกติ	3.63 เห็นด้วย	4	3.68 เห็นด้วย	3	3.57 เห็นด้วย	4	3.32 โดยฯ	7
14. การจำลองสินค้าให้มีขนาดเล็กกว่าปกติ	2.71 โดยฯ	19	2.81 โดยฯ	19	2.59 โดยฯ	19	2.57 โดยฯ	19
15. การจัดตกแต่งด้วยไฟประดับ เช่นไฟวิ่ง ไฟรีองแสง	2.86 โดยฯ	18	3.14 โดยฯ	16	2.89 โดยฯ	18	2.92 โดยฯ	17
16. การใช้รูปภาพขนาดใหญ่ในการตกแต่งติดตามพนังหรือกำแพง	3.72 เห็นด้วย	1	3.51 เห็นด้วย	5	3.41 โดยฯ	8	3.38 โดยฯ	3
17. สิ่งที่ใช้วางบนชั้นวางของหรือบนโต๊ะเชิญชวนให้ซื้อสินค้า	3.31 โดยฯ	12	3.16 โดยฯ	14	3.35 โดยฯ	9	3.11 โดยฯ	12
18. ภาพของสินค้าที่มีการตัดเฉพาะรูปมีขนาดบางที่ติดตั้งไว้ที่ชั้นวางสินค้า	3.13 โดยฯ	17	3.00 โดยฯ	18	2.97 โดยฯ	17	3.08 โดยฯ	15
19. การใช้ตัวสินค้าเป็นสื่อในการสื่อสาร เช่น การนำมาเรียงต่อกันเป็นยี่ห้อ	3.30 โดยฯ	14	3.30 โดยฯ	11	3.19 โดยฯ	13	3.24 โดยฯ	9

หมายเหตุ : การแปลผล ค่าเฉลี่ย 4.50-5.00 หมายถึง เห็นด้วยอย่างยิ่ง, ค่าเฉลี่ย 3.50-4.49 หมายถึง เห็นด้วย, ค่าเฉลี่ย 2.50-3.49 หมายถึง เนutrality, ค่าเฉลี่ย 1.50-2.49 หมายถึง ไม่เห็นด้วย, ค่าเฉลี่ย 1.00-1.49 หมายถึง ไม่เห็นด้วยอย่างยิ่ง

จากตารางที่ 32 พบร่วมกับ ผู้ตอบแบบสอบถามที่มีอายุตั้งแต่ 45 ปีขึ้นไป มีความคิดเห็นต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นความตั้งใจ 3 ลำดับแรก ดังนี้ ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นระดับเห็นด้วย

ได้แก่ การใช้รูปภาพขนาดใหญ่ในการตกแต่งติดตามพนังหรือกำแพง (ค่าเฉลี่ย 3.72) รองลงมาคือ การจัดตกแต่งประตูหน้าต่างของร้านด้วยภาพสินค้าหรือรูปต่างๆ (ค่าเฉลี่ย 3.69) และป้ายที่ติดตั้งบริเวณบนชั้นสินค้า เพื่อบอกถึงสินค้าที่มีจำหน่ายอยู่ (ค่าเฉลี่ย 3.68) ตามลำดับ

**ขั้นความสนใจ ผู้ตอบแบบสอบถามที่มีอายุตั้งแต่ 45 ปีขึ้นไป มีความคิดเห็นต่อสื่อ
ภายในร้านค้า ขั้นความสนใจ 3 ลำดับแรก ดังนี้ ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นระดับเห็นด้วย
ได้แก่ การจัดตกแต่งร้านให้มีเอกลักษณ์เฉพาะ โดยอาจจัดตามเทศกาล (ค่าเฉลี่ย 3.92) รองลงมาคือ¹
การทำตุ๊กตาสัญลักษณ์เพื่อเป็นตัวแทนของสินค้า (ค่าเฉลี่ย 3.86) และการจำลองสินค้าให้มีขนาด
ใหญ่กว่าปกติ (ค่าเฉลี่ย 3.68) ตามลำดับ**

**ขั้นความปรารถนา ผู้ตอบแบบสอบถามที่มีอายุตั้งแต่ 45 ปีขึ้นไป มีความคิดเห็น
ต่อสื่อภายในร้านค้า ขั้นความปรารถนา 3 ลำดับแรก ดังนี้ ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นระดับ
เห็นด้วย ได้แก่ ป้ายที่ติดตั้งบริเวณบนชั้นสินค้า เพื่อบอกถึงสินค้าที่มีจำหน่ายอยู่ (ค่าเฉลี่ย 3.68)
รองลงมาคือ การจัดตกแต่งร้านให้มีเอกลักษณ์เฉพาะ โดยอาจจัดตามเทศกาล (ค่าเฉลี่ย 3.65) และ¹
การทำตุ๊กตาสัญลักษณ์เพื่อเป็นตัวแทนของสินค้า (ค่าเฉลี่ย 3.62) ตามลำดับ**

**ขั้นการกระทำ ผู้ตอบแบบสอบถามที่มีอายุตั้งแต่ 45 ปีขึ้นไป มีความคิดเห็นต่อสื่อ
ภายในร้านค้า ขั้นการกระทำ 3 ลำดับแรก ดังนี้ ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นระดับเห็นด้วย
ได้แก่ ป้ายที่ติดตั้งบริเวณบนชั้นสินค้า เพื่อบอกถึงสินค้าที่มีจำหน่ายอยู่ (ค่าเฉลี่ย 3.51) รองลงมาคือ¹
ผู้ตอบแบบสอบถามมีความคิดเห็นระดับเฉยๆ ได้แก่ การจัดตกแต่งร้านให้มีเอกลักษณ์เฉพาะโดย
อาจจัดตามเทศกาล (ค่าเฉลี่ย 3.46) และการสาธิตการใช้สินค้าโดยใช้สื่อโทรศัพท์มือถือ การจัด
ตกแต่งประตูหน้าต่างของร้านด้วยภาพสินค้าหรือรูปต่างๆ การทำตุ๊กตาสัญลักษณ์เพื่อเป็นตัวแทน
ของสินค้า และการใช้รูปภาพขนาดใหญ่ในการตกแต่งติดตามผนังหรือกำแพง เท่ากัน (ค่าเฉลี่ย
3.38) ตามลำดับ**

ส่วนที่ 5 ปัญหาและข้อเสนอแนะเกี่ยวกับสื่อภายในร้านค้า

ผู้ตอบแบบสอบถามจำนวน 350 ราย ตอบคำถามปลายเปิดของปัญหาและข้อเสนอแนะเกี่ยวกับสื่อภายในร้านค้า จำนวน 15 ราย คิดเป็นร้อยละ 4.29

ตารางที่ 33 แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามปัญหาและข้อเสนอแนะเกี่ยวกับสื่อภายในร้านค้า

ปัญหาและข้อเสนอแนะ	จำนวน	ร้อยละ
ด้านการให้ข้อมูลเกี่ยวกับสินค้า ต้องการสื่อที่ให้ข้อมูลที่เป็นประโยชน์กับสูนักมากขึ้น เช่น การแจกคูปองพันหรือคำแนะนำในการเลือย การดูแลสุขภาพของสูนข และการดูแลให้อาหารอย่างถูกต้อง เป็นต้น	3	0.85
ราคากองที่ซื้นวางกับที่แคชเชียร์ไม่ตรงกัน, ไม่ติดป้ายบอกราคา/ป้ายบอกราคาไม่ตรงกับสินค้า, ป้ายราคา Promotion หมดแล้วแต่ไม่นำมาเปลี่ยน	1	0.29
ด้านช่วยให้สินค้าน่าสนใจ บริเวณที่จำหน่ายอาหารสำหรับสัตว์เลี้ยงควรจัดแยกออกจากผลิตภัณฑ์อื่นๆ เพื่อเป็นการแสดงจุดขายที่ชัดเจนมากขึ้น	2	0.57
กรณีการจัดวางสินค้าของสูนขในแต่ละช่วงอายุ และยังห้องน้ำ	2	0.57
การทำป้ายขนาดใหญ่ และมีกิจกรรมต่างๆ ที่มีรูปแบบแปลกใหม่	2	0.57
ควรสร้างความแตกต่างในรูปแบบสินค้า เช่น การใช้สีและรูปภาพของผลิตภัณฑ์	1	0.29
ด้านช่วยให้เกิดความต้องการ ณ จุดซื้อ กรณีการแยกสินค้าห้องน้ำตามจุดขาย หรือ บริเวณรอบๆ ห้าง เพื่อเป็นการช่วยย้ายเตือนผลิตภัณฑ์	2	0.57
ส่วนใหญ่สื่อภายในร้านค้าจะให้การสื่อสารทางเดียวหากสามารถสื่อสารตอบโต้กับลูกค้าก็อาจจะเป็นครื่องมือในการโน้มน้าวให้ลูกค้าตัดสินใจซื้อสินค้า ณ จุดขายได้	1	0.29

ตารางที่ 33 (ต่อ) แสดงจำนวนและร้อยละของผู้ตอบแบบสอบถาม จำแนกตามปัญหาและข้อเสนอแนะเกี่ยวกับสื่อภายในร้านค้า

ปัญหาและข้อเสนอแนะ	จำนวน	ร้อยละ
ถ้าสามารถนำสัตว์เลี้ยงเข้าไป ณ จุดขายได้ การนำสินค้าบางตัวที่แปลงใหม่มาวาง เพื่อให้สัตว์เลี้ยงทดลองดูอาจจะเป็นการเพิ่มจุดสนใจมากขึ้น	1	0.29

จากตารางที่ 33 พบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามที่ตอบคำถามปลายเปิดเกี่ยวกับปัญหาและข้อเสนอแนะเกี่ยวกับสื่อภายในร้านค้า มีข้อเสนอแนะดังนี้

ด้านการให้ข่าวสารข้อมูลเกี่ยวกับสินค้า ได้แก่ ต้องการสื่อที่ให้ข้อมูลที่เป็นประโยชน์กับสุนัขมากขึ้น เช่น การแจกคู่มือแผ่นพับหรือคำแนะนำในการเลี้ยง การดูแลสุขภาพของสุนัข และการดูแลให้อาหารอย่างลูกต้อง เป็นต้น คิดเป็นร้อยละ 0.85 ราคารองที่ซื้น旺กับที่แคมเปญไม่ตรงกัน, ไม่ติดป้ายบอกราคา/ป้ายบอกราคาไม่ตรงกับสินค้า, ป้ายราคา Promotion หมวดแล้วแต่ไม่แนมเปลี่ยน คิดเป็นร้อยละ 0.29

ด้านช่วยให้สินค้าน่าสนใจ ได้แก่ บริเวณที่จำหน่ายอาหารสำหรับสัตว์เลี้ยงควรจัดแยกออกจากผลิตภัณฑ์อื่นๆ เพื่อเป็นการแสดงจุดขายที่ชัดเจนมากขึ้น ความมีการจัดวางสินค้าของสุนัขในแต่ละช่วงอายุ และยี่ห้ออย่างเป็นหมวดหมู่ และการทำป้ายขนาดใหญ่ และมีกิจกรรมต่างๆ ที่มีรูปแบบแปลงใหม่ คิดเป็นร้อยละ 0.57 เท่ากัน ควรสร้างความแตกต่างในรูปแบบสินค้า เช่น การใช้สีและรูปภาพของผลิตภัณฑ์ คิดเป็นร้อยละ 0.29

ด้านช่วยให้เกิดความต้องการ ณ จุดซื้อ ได้แก่ ความมีการแจกสินค้าทดลอง กระจายตามจุดขาย หรือ บริเวณรอบๆ ห้าง เพื่อเป็นการช่วยย้ำเดือนผลิตภัณฑ์ คิดเป็นร้อยละ 0.57 ส่วนใหญ่สื่อภายในร้านค้าจะให้การสื่อสารทางเดียวหากสามารถสื่อสารตอบโต้กับลูกค้าก็อาจจะเป็นเครื่องมือในการโน้มน้าวให้ลูกค้าตัดสินใจซื้อสินค้า ณ จุดขายได้ และถ้าสามารถนำสัตว์เลี้ยงเข้าไป ณ จุดขายได้ การนำสินค้าบางตัวที่แปลงใหม่มาวาง เพื่อให้สัตว์เลี้ยงทดลองดูอาจจะเป็นการเพิ่มจุดสนใจมากขึ้น คิดเป็นร้อยละ 0.29 เท่ากัน